

katılım finans

YIL: 1 SAYI: 4 EKİM - KASIM 2017



TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

Vakıf Katılım Genel Müdürü

İkram Göktaş:

10 Yılda

300

Milyar Dolar Aktif Büyüklük

Katılım Finans Sistemi

GPAS  **İSTANBUL**

**İLE DÜNYAYA
ANLATILACAK**

Kredi Kartlarının
İSLAMİYET'TE YERİ

Bankalar, Kredi Kartı
**KORUMA HAZIRLIKLARINI
TAMAMLADI**

İş Dünyası Katılım
Bankalarından
NE BEKLİYOR?

Yabancı
Yatırımcının
Gözü

TÜRKİYE'DE





KAZANMAK KALEMİNİZİN UCUNDA

“Katılım Bankalarının Mevzuat Meseleleri ve Öneriler”

“Katılım Bankalarının Ürün Yapısı ve Öneriler”

“Katılım Bankacılığının, Türkiye’nin Sosyal Yapısındaki Yeri”

“Katılım Bankacılığının Eğitim İhtiyaçlarının Giderilmesine İlişkin Öneriler”

temalarından birini seçerek katılabileceğiniz

Türkiye Katılım Bankaları Birliği Ödüllü Makale Yarışması’nda hem fikirlerinizle katılım bankacılığı sektörüne katkıda bulunabilir, hem de ödül kazanabilirsiniz.

Detaylı bilgilendirme www.tkbb.org.tr’de.

TKBB TÜRKİYE
KATILIM
BANKALARI
BİRLİĞİ
“Türkiye katılımı güçleniyor”

EN BÜYÜK YATIRIM GELECEĞE

Türkiye Katılım Bankaları Birliği olarak eğitime yatırımın, geleceğe yatırım olduğu bilinciyle 15 yüksek lisans ve 10 doktora öğrencisi olmak üzere toplam 25 öğrenciye karşılıksız öğrenim bursu sağlayarak, katılım bankacılığının geleceğini şekillendirecek gençlerimizin yanındayız.



ŞARTLAR

Öğrencinin, YÖK tarafından tanınan bir yükseköğretim kurumunda:

- İslam Ekonomisi
- İslam Ekonomisi ve Finans
- İslami Bankacılık ve Finans
- Uluslararası Finans ve Katılım Bankacılığı
- İslam İktisadi ve Finansı veya benzeri bölümlerde yüksek lisans ya da doktora programı öğrencisi olması gerekmektedir.

BAŞVURU

01/12/2017 - 15/12/2017 tarihleri arasında

www.tkbb.org.tr adresi üzerinden yapılacaktır.

Detaylı bilgilendirme www.tkbb.org.tr'de.

22 ARAŞTIRMA RÖPORTAJI BANKALAR, KREDİ KARTI KORUMA HAZIRLIKLARINI TAMAMLADI



KISA KISA

Kira sertifikası ihracı büyüyor	13
Yeni katılım bankaları yolda	15
Asya kıtasındaki ülkelerle ticari bağlar güçlenecek	18
Katılım bankalarının eğitime desteği devam ediyor	12
Türkiye'nin hazır giyim ihracatı güçleniyor	19

30 TKBB HABER TKBB, YURTIÇI VE YURT DIŞINDA FİNANS KÖPRÜLERİ KURUYOR



34 KAPAK RÖPORTAJI KATILIM BANKACILIĞI YÜKSELİŞİNİ SÜRDÜRÜYOR



38 KAPAK KONUSU İŞ DÜNYASI KATILIM BANKALARINDAN NE BEKLİYOR?





42 YATIRIMCI HİKÂYESİ GİRİŞİM SERMAYESİ İLE YATIRIMLAR ARTIYOR



56 ANALİZ YABANCI YATIRIMCININ GÖZDESİ TÜRKİYE



52 TEKNOLOJİ FİNANSAL KAPSAMA, FİNTECH VE İSLAMİ FİNANS ÜÇLÜSÜ



GPAS İSTANBUL

60 GPAS DÜNYA İNSANİ FİNANS İÇİN TOPLANACAK



KAZANAN KATILIM BANKACILIĞI

Emeğiyle, sağladığı inovasyonla
katılım bankacılığı sektörüne katkıda
bulunduğunu düşündüĐünüz
gerçek ya da tüzel kişi adaylarınızı

**Türkiye Katılım Bankaları Birliği tarafından verilecek
Katılım Bankacılığı Ödülü için önerebilirsiniz.**

**Kazanan gerçek ya da tüzel kişiye
10.000 TL ödöl verilecektir.**

Detaylı bilgilendirme www.tkbb.org.tr'de.

TKBB TÜRKİYE
KATILIM
BANKALARI
BİRLİĞİ
"Türkiye katılımıla güçleniyor"



başkan

Müşteri İhtiyaçlarını Ön Planda Tutuyoruz

Merhabalar,

Dünya pazarlarında meydana gelen belirsizlikler iş dünyasındaki büyümeyi bir miktar yavaşlatsa da yükseliş trendi ve verilere baktığımızda büyümenin gelecek yıllarda devam edeceğini söyleyebiliriz. İş dünyasının mesleki ve sektörel uzmanlık gerektiren alanlarında, yatırım tercihlerinde danışmanlık almak başarı yolunu kolaylaştırdığından, bu yönde ciddi talep almaktayız. Özellikle son dönemde Kredi Garanti Fonu ile belirginleşen teşvik ve hibeler gibi teknik konularda bilgilendirilme ihtiyacı iş dünyasının beklentileri arasında ön planda. Biz de mevcut bankacılık çözümlerimizi müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş esnek çözüm paketleri haline getirmeye çalışıyoruz. Önümüzdeki dönem stratejik hedefimiz, KOBİ'lere daha yüksek hacimlerde ve daha geniş ürün yelpazesi ile tüm kanallar üzerinden etkin biçimde erişim sağlamak olacaktır. Kredi hizmetlerimiz dışında, danışmanlık

hizmetlerimizle de KOBİ'lere katma değer sağlamaya çalışıyoruz.

Çalışmalarına başladığımız Cumhurbaşkanlığı himayelerinde gerçekleşecek olan Global Katılım Finans Zirvesi (Global Participation Summit-GPAS) çalışmalarına devam ediyoruz. GPAS'ta ilk kez parayı faizle değil, üretim ve yatırımla büyültmeye dayanan 'insani finans' sistemi tanıtılacak. Tüm katılım bankalarının da desteği ile gerçekleşecek, akademik bildirilerle zenginleşecek bu organizasyonun, tüm paydaşlar ve katılımcılar için oldukça yüksek bir verim sağlayacağını düşünüyorum.

Katılım Finans Dergimizin dördüncü sayısını sizinle paylaşmaktan keyif duyuyoruz.

Esen kalın.

Melikşah UTKU
TKBB Yönetim Kurulu Başkanı

MASRAFLAR DERT OLMASIN DIYE *Filika* HEP SİZİNLE



KART
ÜCRETİ VE
TAHSİS
MASRAFI
YOK

Beyaz
eşya

Mobilya

Evlilik

Eğitim

Sağlık

48 aya
varan
taksit imkanı

Olası masraf ve ihtiyaçlara karşı her zaman hazırlıklı olmanızı sağlayan Finansman Limitli Kart FİLİKA sayesinde ihtiyaçlarınızı peşin olarak karşılayabilir, 48 aya kadar taksitlendirerek rahatça ödeyebilirsiniz.

Başvuru için sizi de Şubelerimize bekliyoruz.

 **Ziraat Katılım**

Paylaştıkça daha fazlası

0850
220
50 00

Müşteri İletişim
Merkezi

www.ziraatkatilim.com.tr

 /ziraatkatilim

TKBB Adına İmtiyaz Sahibi
Osman Akyüz

Danışma Kurulu
Melikşah Utku
Metin Özdemir
Ufuk Uyan
Wael Abdulaziz Raies
İkram Göktaş
Temel Hazıroğlu
Dr. Ahmet Albayrak

Genel Yayın Yönetmeni
Aydın Yabanlı

Yayın Kurulu
TKBB İletişim Komitesi
Ekrem Şahin
Şahin Fırat Keçili
Fatih Tuğrul Topaç
Ahmet İkizoğlu
Ömer Berkli

YAPIM

cube
medya

Genel Direktör
Ömer Arıcı

Grup Direktörü
Mustafa Özkan

Yayın Yönetmeni
Merve Kantarcı

Sanat Yönetmeni
Cüneyt Mert

Redaksiyon
Ayşe Nur Azca

İllüstratör
Merve Aktaş

Fotoğraf
Ersin Ayvacı

Yayın Türü
Sürelî yayım – İki ayda bir yayınlanır

Baskı
BASKI İmak Ofset
Merkez Mah. Atatürk Cad. Göl Sok.
No:1 Yenibosna / İSTANBUL
Tel: 0212. 656 49 97 Ser. No: 12531

İletişim Adresi
Kısıklı Cd. No: 22 Altunizade
Üsküdar / İSTANBUL / Türkiye 34662
bilgi@katilimfinansdergisi.com.tr
www.katilimfinansdergisi.com.tr

katılım finans

TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

Bu dergide yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin resmi görüşünü yansıtmaz, imzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

İş Dünyasında Katılım Bankacılığının Önemi

Bu sayımızda iş dünyasında faizsiz bankacılığın önemini ve katılım bankacılığı sektörünün beklentilerini sizlerle paylaşıyoruz

Merhabalar,

Türkiye Katılım Bankaları Birliği adına yayına hazırladığımız “Katılım Finans” dergimizin dördüncü sayısı ile sizlerle beraberiz. Önümüzdeki yıllarda katılım bankacılığının önemi ve sektördeki payının artacağı konuşulurken iş dünyasının da katılım bankalarına olan talebi ve ihtiyacı artıyor. Bizler de Katılım Finans’ın bu sayısında sizlerle iş dünyasının katılım bankalarıyla ilişkisini, beklentisini, önemini ve taleplerini paylaştık. Sadece İslam ülkelerinde değil dünyanın farklı coğrafyalarında da katılım bankacılığı sistemini kullanma oranları artış gösteriyor. Kapak konumuzda Türkiye’de iş dünyası açısından katılım bankacılığının önemini ve sektör açısından bu bankaların değerini anlatan görüşlerle zengin bir metin hazırladık. Türkiye Katılım Bankaları Birliği Genel Sekreteri Osman Akyüz ile Türkiye ekonomisinde katılım bankacılığının büyümesi

ile birlikte iş dünyasında faizsiz bankacılıkla ilgilenen iş adamları açısından katılım bankacılığı sektörünün önemini konuştuk. BKM (Bankalararası Kart Merkezi) Genel Müdürü Dr. Soner Canko ile Bankacılık Düzenleme Denetleme Kurulu’nun (BDDK) kredi kartları üzerine almış olduğu kararlar ve tüketici açısından faydaları üzerine bir röportaj gerçekleştirdik. İslami bankacılıkta yüksek payı ile öne çıkan Arabistan’ı ekonomi ve katılım finans sektörü açısından önemini değerlendirdik. Öte yandan Finansal Kapsama, Finansal Teknoloji (Fintech) ve İslami Finans Üçlüsünü temel alan, teknolojik ve dijital dönüşümün ülkemizdeki gelişimine yer verdik. Bu durumun katılım bankacılığı açısından değerini konu aldık.

Yeni bir sayıda buluşmak dileğiyle...

Merve Kantarcı
Yayın Yönetmeni



Türkiye Katılım Bankaları Birliği
Genel Sekreteri
Osman Akyüz

Katılım Bankaları İş Dünyasına Hizmete Hazır

Katılım bankaları, iş dünyası için çok önemli finansal kuruluşlardır. Genç ve yeni bir sektör olan katılım bankalarının esas kuruluş amacı, Türkiye'de faizsiz finans esaslarına göre bankacılık hizmeti sunmak; yani halktan faizsiz esasta kaynak toplamaktır. Aynı zamanda bu kaynağı da iş dünyasına faizsiz esasta ulaştırabilmektir. Bir nevi katılım bankaları, finansal aracılık yaparak, iş dünyası için her türlü bankacılık hizmetini üretmektedir. İş sahipleri için bankacılık hizmeti ve finans olmazsa olmazlardan en önemlisidir.

Her iş sahibi ve teşebbüs sahibinin finansmana veya bankacılık hizmetine mutlaka ihtiyacı vardır. İş sahipleri, akreditif açtırmak, finansal kuruluştan teminat mektubu veya çek karnesi almak gibi finansal işlemlerle parasını korumak, tasarruf yapmak ve ihtiyacı olduğunda harcamak

durumundadır. Bunun için de en önemli kuruluşlar bankalardır. Katılım bankaları, daha çok faizsiz esasta çalışmak isteyen girişimcilere, iş dünyasına ve halka hizmet sunuyor. Öncelikle iş dünyasına katılım bankaları olarak sağladığımız en önemli finansman, işletme sermayesinin teminine yönelik olmakla birlikte, o da



*Katılım bankaları,
faizsiz esasta çalışmak
isteyen girişimcilere,
iş dünyasına ve halka
her türlü bankacılık
hizmetini sunuyor*

mal ve hizmetin finansmanında kullanılan bir imkândır. Katılım bankaları, bunu yaygın bir şekilde müşterilerine iş dünyasına sunmakta ve finansal kiralamaı yaygın olarak kullanmaktadır. Dolayısıyla katılım bankaları, makine, teçhizat yatırım mallarının finansmanında da piyasanın içinde yer almaktadır. Katılım bankaları, kredi kartından çek karnesine, akreditif açılmasından döviz pozisyonu tutulmasına kadar her türlü transfer işleminin yapılmasında ve bankacılık hizmetinde etkin bir şekilde piyasada faaliyet göstermektedir.

İş dünyasından katılım bankalarına güvenmelerini, katılım bankalarının her türlü bankacılık hizmeti yaptığına inanmalarını, katılım bankalarını denemelerini ve onlarla çalışma gayreti içerisinde olmalarını bekliyoruz. Şimdiye kadar katılım bankası ile tanışmamış iş ve teşebbüs sahiplerinin de katılım bankalarını denemelerini tavsiye ediyoruz.



KATILIM BANKALARINDAN YENİ İŞ BİRLİKLERİ

Albaraka Türk'ün de iştirakleri arasında yer aldığı Albaraka Bankacılık Grubu (ABG) ve Libyan Foreign Bank, hazine, yatırım, ticaret finansmanı ve İslami bankacılık alanlarındaki ikili ilişkilerin genişletilmesi amacıyla mutabakat sağlandı. İmza töreninde açıklamalarda bulunan Albaraka Türk Katılım Bankası Genel Müdürü Melikşah Utku, mutabakat anlaşmasının KOBİ'ler başta olmak üzere Türk iş dünyası temsilcileri için yeni ihracat pazarlarına açılma konusunda önemli fırsatlar yaratacağını söyleyerek, "Bütün bu fırsatlara ek olarak devam eden ve hayata geçirilecek yeni altyapı yatırımları için Türkiye'nin önümüzdeki on yıllarda yaklaşık 250 milyar dolarlık bir altyapı finansmanına ihtiyaç duyması bekleniyor. Ülkemizin enerji güvenliğini sağlama, depolama ve nakli konusunda merkez olma hedefi dikkate alındığında bu alandaki mevcut projelerin uzun vadeli olarak fonlanması amacıyla bu anlaşma yeni imkânlar yaratacaktır" dedi. Bankacılık Grubu CEO'su Adnan Ahmed Yousif ise bankacılık sektörü için kalıcı işlere imza atmayı hedeflediklerini vurguladı. Bu anlaşmanın hem grup hem de iştirakler düzeyinde yeni işbirlikleri yaratılmasına yönelik kapsamlı bir yol haritasının ilk

adımını temsil ettiğini belirten Yousif, mevcut ticari işbirliklerinin artırılmasının yanı sıra bir grubun bulunup diğerinin bulunmadığı ülkelerde de coğrafi ticaret finansman alanının genişletilmesi amacıyla yeni adımlar atılacağını kaydetti.

Albaraka Türk Katılım Bankası Genel Müdürü Melikşah Utku, "Özellikle Libyan Foreign Bank ve iştiraklerinin küresel piyasalarda sahip olduğu geniş ticaret ağı dikkate alındığında Türk iş dünyası için yeni pazarlar açılacaktır. Ayrıca Türk şirketlerinin önde gelen ticari finans ortağı olan Albaraka Türk'ün referanslarını daha da güçlendirecek ve sağlamlaştıracaktır" dedi. Hâlihazırda Ortadoğu, Kuzey Afrika ve Asya kıtasında 15'ten fazla ülkede faaliyetlerine devam eden Albaraka Bankacılık Grubu ve Avrupa, Afrika ve Asya'daki 28 ülkede 45'den fazla bankada hissesi bulunan Libyan Foreign Bank arasında imzalanan mutabakat kapsamında özellikle hazine, yatırım, ticaret finansmanı ve İslami bankacılık alanlarına yeni iş fırsatları hedefleniyor.

KT Portföy Yönetimi'nde Önemli Adım

Katılım finans ilkelerine göre portföy yönetimi yapan Katılım Esaslı Profesyonel(KT) Portföy, Tarım Kredi Personel Sosyal Yardım Vakfı'nın fonlarını da yönetecek. Kuveyt Türk Katılım Bankası'nın iştiraki olan ve yönettiği fon çeşitliliği ile öncü olan KT Portföy; TL ve YP menkul kıymet fonları, serbest fonlar ve emeklilik yatırım fonları yönetiyor. Tarım Kredi Personel Sosyal Yardım Vakfı ile imzaladığı Bireysel Portföy Yönetimi sözleşmesiyle KT Portföy, bu niş alandaki ürün ve hizmet çeşitliliğine yenisini ekledi. KT Portföy, gayrimenkul ve girişim sermayesi yatırım fonları kurarak yeniliklerine devam etmeyi hedefliyor.



ALBARAKA TÜRK ULUSLARARASI HAT YARIŞMASI BAŞLADI

Albaraka Türk, kültür-sanat etkinlikleri kapsamında 2005 yılından bu yana üç yılda bir düzenlediği Albaraka Türk Uluslararası Hat Yarışması ile geçmişten gelen kültürel mirası gelecek nesillere aktarmaya devam ediyor. Prof. Uğur Derman, Hasan Çelebi, Prof. Dr. M. Hüsrev Subaşı, Yrd. Doç. Dr. Savaş Çevik, Ali Toy, Mehmed Özçay, Davut Bektaş gibi çok değerli ustaların jüride yer aldığı 5. Uluslararası Hat Yarışması'nın konusu "DUA" Kur'an-ı Kerim de ve hadislerde yer alan dua metinlerinden oluşan eserlerin değerlendirmeye alınacağı yarışmada Celi sülüs, Sülüs, Sülüs -Nesih, Celi Ta'lik ve Celi Divani dallarında eserler için birinciye 40.000 TL, ikinciye 30.000 TL, üçüncüye 20.000 TL ödül verilecek; dereceye giremeyen ancak jürinin uygun göreceği eserlere ise 10.000 TL tutarında teşvik ödülü verilecek. Albaraka Türk 5. Uluslararası Hat Yarışması başvurusu www.albarakahat.com web sitesinde 2 Mart 2018 tarihine kadar kabul edilecek.



TÜRKİYE FİNANS GÜVEN TAZELEDİ

Uluslararası Kredi Derecelendirme Kuruluşu Fitch, Türkiye Finans Katılım Bankası'nın mevcut tüm kredi derecelendirme notlarını teyit etti. Fitch notları teyit etme gerekçelerini, bankanın katılım bankacılığı sektöründeki toplam aktifler bakımından pazar ikinciliği ve bankanın hakim ortağı olan The

National Commercial Bank'ın (NCB) bankaya olan güçlü desteği" olarak açıkladı. Türkiye Finans'ın derecelendirme notlarından bazıları şu şekilde: Uzun vadeli yabancı para kredi notu BBB-, Görünüm (Durağan), Uzun vadeli yerel para (TL) kredi notu BBB-, Uzun vadeli ulusal kredi notu AAA (tur).



KATILIM BANKALARININ
2017'NİN 3.ÇEYREK
RAKAMLARINA GÖRE
TOPLAM KÂRI,
1.164
MİLYON TL OLDU

KATILIM BANKALARI BÜYÜYÖR

Her türlü finansal ihtiyaçları karşılamayı hedef edinen katılım bankaları, sermaye piyasalarında ilgi odağı olmaya devam ediyor. 2017 yılının üçüncü çeyrek finansal sonuçlarına göre Albaraka Türk, 9 ayda 141 Milyon TL kâr elde etti.

Ziraat Katılım 98,6 Milyon TL Kâra ulaştı

Ziraat Katılım 2017 üçüncü çeyreğinde 98,6 milyon TL kâra ulaştı. Nakdi finansmanda 9,5 milyar TL, gayri nakdi finansmanda ise 5,6 milyar TL'ye ulaşarak, toplam fon kullandırım büyüklüğünü 2016 yılsonuna göre yüzde 67 artışla 15,1 milyar TL'ye yükseltti. Bankanın toplanan fonları 2016 yıl sonuna göre 8,6 milyar TL'nin üzerine taşıdığını belirten Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir, "Planlanan yeni reformlarla 2017 yıl sonu itibarıyla da, Orta Vadeli Program hedefinin üzerinde büyüme gerçekleşeceği öngörülmektedir." dedi.

Türkiye Finans'tan 279 Milyon Lira Kâr

Türkiye Finans Katılım Bankası, 2017 yılının üçüncü çeyrek finansal sonuçlarını açıkladı. Yılın ilk dokuz ayında 279 milyon TL kâr elde eden banka, geçen yılın aynı dönemine göre net dönem kârını yüzde 12 artırdı.

İlk dokuz aylık dönemde bankanın aktif büyüklüğü 37,3 milyar liraya, toplam öz kaynakları ise 2016 yılsonuna göre 4 milyar liraya yaklaştı. Türkiye Finans Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Wael Abdulaziz Raies, yenilikçi ürün ve hizmetler sunmaya devam edeceklerini belirtti.

Vakıf Katılım'dan Ekonomiye 9,79 Milyar TL Destek

Vakıf Katılım, 2017'nin üçüncü çeyreğinde 8,39 milyar TL fon toplarken, ekonomiye 9,79 milyar TL finansman desteği sağlayarak katılım bankacılığında referans kurum olma vizyonuyla istikrarlı büyümesini sürdürdü. Aktif büyüklükte 2016 yılı sonuna göre yüzde 124'lük büyüme sergileyerek, 2017 yılı 3.çeyreği sonunda 10,51 milyar TL'lik aktif büyüklüğe ulaşan Vakıf Katılım, 91 milyon TL net kâr elde etti. Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş, başarılı bir çeyrek dönemi geride bırakmanın gururunu yaşadıklarını söyledi.

Kuveyt Türk 555 Milyon TL Kâra Ulaştı

Kuveyt Türk Katılım Bankası'nın 2017'nin üçüncü çeyreğinde net kârı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 26 artırarak 555 milyon TL'ye ulaştı. Toplam aktiflerini 54,6 milyar TL'ye çıkaran Kuveyt Türk, öz varlıklarını ise 4,5 milyar TL'ye yükseltti. Yılın üçüncü çeyreğinde topladığı fon büyüklüğü, 2016'ya göre yüzde 19,2 artışla 38 milyar TL, kullandığı fon büyüklüğü ise yüzde 23,1 artışla 36,9 milyar TL oldu.

Girişimcilerin Yeni Adresi Lonca Girişimcilik Merkezi

Kuveyt Türk'ün Workinton işbirliğiyle projelendirdiği Lonca Girişimcilik Merkezi açıldı. Seçilen teknoloji tabanlı 10 startup, projelerini hayata geçirmek için çalışmalara başladı. Merkezde genç girişimciler, yatırımcılar ve yurtdışı danışmanlardan oluşan mentor takımı ile ihtiyaç duydukları konularda her zaman destek alabiliyor. Gençlerin fikirlerini desteklemek amacıyla bu projenin gerçekleştirildiğini belirten Kuveyt Türk Bankacılık Servis Grubundan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Yılmaz, bine yakın girişimcinin başvurduğunu ve çalışmalara başladığını söyledi.

KATILIM BANKALARININ EĞİTİME DESTEĞİ DEVAM EDİYOR

Katılım bankaları üniversitelerde eğitime yönelik çalışmalarına ve maddi desteğine devam ediyor. Bunlardan biri olan Albaraka Türk, 2017-2018 eğitim-öğretim yılında Medipol Üniversitesi, İstanbul 29 Mayıs Üniversitesi, Uluslararası Saraybosna Üniversitesi, Konya Karatay Üniversitesi, İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi, FSM Vakıf Üniversitesi, Ayvansaray Üniversitesi ve Yeni Yüzyıl Üniversitesi'ne kayıt yaptıran öğrenciler ve velileri vade farksız

10 taksitle Albaraka Türk eğitim finansmanı kredisinden yararlanabiliyor. Kuveyt Türk ise finans ve ekonomi alanlarına ilgi duyan ve katılım bankacılığını öğrenmek isteyen öğrencilere Kaşif programı ile eğitim fırsatı tanıyor. Programın bu yıl ikincisini düzenleyen Kuveyt Türk, öğrencileri katılım bankacılığı konusunda bilinçlendirmeyi hedefliyor. Programın detayları www.katilbize.com adresinde yer alıyor.



TÜRKİYE FİNANS'TAN ÇALIŞANLARINA ÖZEL ETKİNLİK

Türkiye Finans, "Türkiye Finans'ta çalışmak" hashtag'i ile çalışanlarına özel etkinlikler düzenlemeye devam ediyor. Son olarak ünlü şef Refika Birgül ile "Mutfaktayız" isimli bir proje gerçekleştiren Türkiye Finans, Ramazan ayında başlattığı proje ile Türkiye'deki bin 600 banka çalışanından yöresel tarifler topladı. Düzenlenen bir yarışma ile tarifler arasında en çok beğenilen 12 yemeğin sahibi,

Refika Birgül ile "Refika'nın Mutfağı"nda Birgül'ün özel hazırladığı tarifleri yapma fırsatını yakaladı. Bankanın Genel Müdürü Wael Raies'in ve İnsan Kaynakları Genel Müdür Yardımcısı Züleyha Büyükyıldırım'ın da katılımıyla gerçekleşen Atölye Çalışması'nda çalışanlar, bankanın üst yönetimi ile "Mutfakta" özel lezzetler hazırladı. Kazanan 12 tarif, Türkiye Finans yemekhanesinde günün

öğle menüsü olarak sergilenirken, tarifler içinde yer alan kek ve kurabiye dilimleri de çay saatinde çalışanlara tariflerin kime ait olduğunu gösteren kürdanlar ile sunulacak. Hazırlanan lezzetler arasında Hatay usulü Kepse Pilavı, Kafkas yöresine ait Gınıış, Üsküp tatlısı Kaymaçına, Nar Ekşili Soğan Kebabı, Kavunlu Kısır, Kadayıf Mantı, Vişneli Güllaç gibi yöresel tarifler büyük beğeni topladı.



KİRA SERTİFİKASI İHRACI BÜYÜYOR

Katılım bankaları kira sertifikası piyasasında sektöre katkı sağlamaya devam ediyor. Türkiye Finans, iştiraki TF Varlık Kiralama A.Ş'nin 15 Eylül'de yurtiçi piyasada ihraç ettiği 125 milyon TL tutarlı yeni kira sertifikası ihracını tamamladı. 11-12-13 Eylül tarihlerinde talep toplaması yapılan sertifika ihracı, yönetim sözleşmesine dayalı olarak gerçekleştirildi. 2017'nin ilk dokuz ayında toplam 833 milyon TL tutarında kira sertifikası ihraç ettiklerini belirten Türkiye Finans Hazine ve Finansal Kurumlar Genel Müdür Yardımcısı Hakan Uzun, reel ekonomiye verdikleri desteği sürdürceklerini ifade etti. Türkiye'de reel sektörün finansmanında kira sertifikası ihracını uygulayan ilk katılım bankası olduklarını hatırlatan Uzun, önümüzdeki dönemde kaynakları çeşitlendirmeye devam edeceklerini söyledi. Banka, 14-15-16 Ağustos tarihlerinde ise 80 milyon TL'lik, 175 gün vadeli kira sertifikası ihracını tamamlamıştı.

Ziraat Katılım'ın Kira Sertifikası İhracına İki Kat Talep

Ziraat Katılım, iştiraki Ziraat Katılım Varlık Kiralama ile 100 milyon tutarlı kira sertifikası ihracını gerçekleştirdi. 29 Ağustos 2017'de gerçekleştirilen ihraç ile 104 gün vadeli 100 milyon TL fonlama temin etmiş oldu. Ziraat Katılım'ın kira sertifikası ihracına nitelikli yatırımcılardan iki kat talep geldi. Banka, 10 Ağustos 2017'de gerçekleştirmiş olduğu 91 gün vadeli 150 milyon TL tutarlı kira sertifikası ihracı ile Ağustos ayında toplamda 250 milyon TL kira sertifikası ihracı gerçekleştirdi. Kira sertifikası ihracı toplamda 850 milyon TL'ye ulaştı. Bu alanda yatırımcılara geniş imkânlar sunduklarını belirten Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir, yeni ihraç ile 2017 Ağustos ayında toplam 250 milyon TL ihraç gerçekleştirdiklerini ve yoğun taleplerin Ziraat Katılım'ın piyasalarındaki gücünü gösterdiğini belirtti.

Vakıf Katılım İhraçlarla Büyümeye Devam Ediyor

2016 yılının Şubat ayında hizmete giren Vakıf Katılım, iştiraki Vakıf Varlık Kiralama A.Ş. aracılığıyla 200 milyon TL tutarındaki dördüncü kira sertifikası ihracını gerçekleştirdi. 104 gün vadeli ihraçta nitelikli yatırımcılardan ihracın üstünde talep geldi. İhraç, Sermaye Piyasası Kurulu'ndan 21 Nisan'da alınmış olan 2 Milyar TL tutarlı ihraç tavanı kapsamında, nitelikli yatırımcılara tahsisli satış şeklinde gerçekleştirildi. İşlem sonunda Vakıf Katılım tarafından şu ana kadar gerçekleştirilen kira sertifikası ihraçlarının büyüklüğü 950 milyon TL'ye ulaştı. Süreci değerlendiren Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş, "Vakıf Katılım olarak bir yandan hızla şubeleşerek bireysel müşterilerin ve KOBİ'lerin her türlü finansal ihtiyaçlarını karşılıyor, bir yandan da fonlama kaynaklarının çeşitlendirilmesi amacıyla çalışmalarımıza yön veriyoruz. Bu doğrultuda 200 milyon tutarlı dördüncü kira sertifikası ihracımızı da başarıyla tamamladık" dedi.

PARA GÖNDERMEK VE ÇEKMEK KOLAYLAŞIYOR

Kuveyt Türk, hayatı kolaylaştıran çözümlerine yenilerini eklemeye devam ediyor. Mobil Şube'yi kullanan Kuveyt Türk müşterileri, IBAN ya da hesap numarasına ihtiyaç duymadan, telefon numarasını bildikleri herkese para gönderebiliyor. Bu işlemi gerçekleştirmek için Mobil Şube'ye giriş yapıp "Cep Telefonuna Para Gönderme" özelliğini seçtikten sonra karşı tarafın telefon numarasını girmek yeterli oluyor. Para gönderilen kişi telefonuna gelen referans numarasıyla Kuveyt Türk ATM'lerinden parasını çekebiliyor. Mobil Şube'nin yeni özelliği QR Kod ile Para Çekme, ATM'den kartsız para çekilmeye imkân tanıyor. Kartsız para çekmek için Mobil Şube'ye giriş yaptıktan sonra QR Kod ile Para Çek" menüsüne tıklayıp çekmek istenilen tutar giriliyor. Ardından ATM üzerinde 5 tuşuna basıp ekranda çıkan QR Kodu telefonun kamerasına okutulduktan sonra para çekim işlemi tamamlanıyor.



BANKACILIK DIŞI FİNANS SEKTÖRÜ BÜYÜKLÜĞÜ 120 MİLYAR TL

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini temsil eden Finansal Kurumlar Birliğı (FKB), 2017 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı. Buna göre, bankacılık dışı finans sektörünün aktifleri 2017'nin ilk yarısında yüzde 19,5 artışla 120 milyar TL'ye, net karlılığı ise yüzde 28,6 artışla 1 milyar 334 milyon TL'ye ulaştı. 2017 yılı 6 aylık konsolide verilerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan FKB Başkanı Mehmet Cantekin, Türkiye'de sağlanan istikrar ortamıyla birlikte ekonomide yaşanan güzel gelişmelerin meyvelerini tüm finans kesimi olarak toplamaya başladıklarını ifade etti. Finans sektöründe canlanma olduğunu kaydeden Cantekin, "2017 yılının tamamı için de çok iyimseriz, yüzde 20'ler seviyesinde büyüme oranını yakalamayı bekliyoruz." dedi.



YERLİ OTOMOBİL ÜRETECEK 5 FİRMA BELLİ OLDU

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, yerli ve milli otomobil için ilk çağırısı yaptı. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde düzenlenen törende yerli otomobili yapmak için bir araya gelen 5 firma Cumhurbaşkanı Erdoğan tarafından açıklandı. Buna göre yerli otomobili üretecek 5 firma, Anadolu Grubu, BMC, Kıraca Holding, Turkcell ve Zorlu Holding oldu. Ortak girişim grubundan 2019'da otomobilin



prototipinin tamamlanmasını ve 2021'de satışına başlanmasını beklediğini belirten Erdoğan, proje için her türlü desteği vermeye hazır olduğunu ifade etti. Cumhurbaşkanı Erdoğan, bu ürünün dünyaya pazarlamasında da destek verileceğine dikkat çekti.

EYLÜL AYINDA 140 BİN 298 KONUT SATILDI



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre Türkiye'de 2017 Eylül ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 28,8 artarak 140 bin 298 oldu. Konut satışlarında, İstanbul 23 bin 471 konut satışı ve yüzde 16,7 ile en yüksek paya sahip oldu. Satış sayılarına göre İstanbul'u, 13 bin 945 konut satışı ve yüzde 9,9 pay ile Ankara, 7 bin 575 konut satışı ve yüzde 5,4 pay ile İzmir izledi. Konut satış sayısının düşük olduğu iller sırasıyla 28 konut ile Şırnak, 29 konut ile Ardahan ve 35 konut ile Hakkâri oldu. Türkiye'de ipotekli konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 3,7 azalış göstererek 40 bin 534 oldu. Toplam konut satışları içerisinde ipotekli satış payının en yüksek olduğu il Ardahan oldu. Türkiye'de ilk defa

satılan konut sayısı bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 37,4 artarak 70 bin_019 oldu. İkinci el konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 21,3 artış göstererek 70_279 oldu. Yabancılarla yapılan konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 75,2 artarak 2 bin 236 oldu. Yabancılarla yapılan konut satışlarında, Eylül 2017'de ilk sırayı 797 konut satışı ile İstanbul aldı.



TÜBİTAK'TAN GİRİŞİMCİLERE 30 MİLYON LİRA HİBE

Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumunun (TÜBİTAK) Bireysel Genç Girişim (BiGG) Programı 2017 Çağırısı 1. Dönem Sonuçları belirlendi. Program, 2012 yılında başlatıldı ve bu kapsamda desteklenen 557 girişimci, şirketlerini kurarak iş fikirlerini hayata geçirdi. Buna göre TÜBİTAK tarafından girişimcilere yaklaşık 30 milyon liralık hibe desteği sağlanacak. Anadolu Ajansı'na açıklamalarda bulunan TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Arif Ergin, program sayesinde Türkiye'de ilk kez yenilikçi fikirlerini hayata geçirme noktasında girişimcilere kapsamlı destek sunulduğunu söyledi. Ergin, Bireysel Genç Girişim Programının 2. aşamasında TÜBİTAK tarafından başarılı bulunan girişimcilere, 150 bin liraya kadar sermaye desteği sağlanacağına ve isteyen her girişimciye iş rehberi atanacağını belirterek, "Bireysel Genç Girişim Programı desteği alan üstün başarılı girişimcilerin, Türkiye ve İngiltere'nin birlikte yürüttüğü 'Katip Çelebi-Newton Fonu' çerçevesinde, İngiltere'de İnovasyonun Liderleri Burs (Leaders in Innovation Fellowships) Programından faydalanmaları da sağlanıyor" ifadelerini kullandı.





5 BİN KİŞİ İKİ BUÇUK TON ALTIN GETİRİP KİRA SERTİFİKASI VEYA TAHVİL ALDI

Hükümetin yastık altındaki altını ekonomiye kazandırmak için başlattığı altın tahvili ve altına dayalı kira sertifikası programı için talep toplama dönemi ekimde başladı. Hazine, Altın Tahvili ve Altına Dayalı Kira Sertifikası için Ziraat Bankası şubeleri aracılığıyla talep topluyor. Müşterilerin getirdiği altınları, rafineri uzmanları değerlemesini yaparak müşterilere bilgi veriyor. Müşteriler, altınları tahvil ya da kira sertifikası olarak kullanmayı kabul ederse, 24 ayar altın karşılığı altın mevduat hesaplarına talep olarak kabul ediliyor. Açıklamalarda bulunan Ekonomiden sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, şu ana kadar 5 bin kişinin, bir ton altın getirip kira sertifikası veya tahvil aldığını bunun da yaklaşık 150 milyon liraya tekbül ettiğini belirtti. Hem altın sahibinin hem de ülkenin kazandığını söyleyen Şimşek, şu an ülkemizde 100 milyar dolar yastık altında altın olduğunu ve bu tasarrufların ekonomiye kazandırılmasının faydalı olacağını ifade etti.

YENİ KATILIM BANKALARI YOLDA

Katılım bankacılığı sektörü gelişmeye ve ilgi odağı olmaya devam ediyor. Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) Genel Sekreteri Osman Akyüz, yeni katılım bankaları kurulmak istediğine dair duyurular aldıklarını söyledi. TKBB Genel Sekreteri Akyüz, "faizsizlik" prensiplerine uygunluğu denetleyecek "Merkezi Danışma Kurulu" adıyla üst bir kuruluş kurulacağını, "faizsizlik" esasıyla çalıştığını iddia eden bütün kuruluşların söz konusu kurula tabi olacağını bildirdi. Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) Faizsiz Finans Kanun Tasarısı hazırladığını hatırlatan Akyüz, tasarının TKBB, Türkiye Bankalar Birliği, Hazine Müsteşarlığı, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası ve Sermaye Piyasası



KATILIM BANKACILIĞI ANADOLU'YA AÇILIYOR

Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) Yönetim Kurulu Başkanı ve Albaraka Türk Katılım Bankası Genel Müdürü Melikşah Utku, katılım bankacılığının son birkaç yıla kadar Türkiye'de hızlı bir şekilde, güzel bir büyüme performansı sergilediğini belirtti. Utku "Kamu katılım bankaları başlangıçta, İstanbul, büyükşehirler odaklı geliyorlar ama önümüzdeki dönemde bu bankaların Anadolu'da bizim giremediğimiz taşradaki bölgelere odaklanacağını düşünüyoruz. O bölgelerde ciddi katılım bankacılığı potansiyeli var." dedi. Sektöre yeni katılım bankalarının gelmesi beklentisine yönelik değerlendirmelerde bulunan Utku, kendilerinin bu işin doğrudan tarafı olmadığını, ancak duyurular aldıklarını aktardı. Utku "Hâlihazırda TMSF'nin elindeki bankaların lisanslarının devredilerek katılım bankası olması, hem bazı kamu bankalarının katılım bankacılığı sektörüne girmesi konusunda çalışmalar hem de yurt dışından doğrudan yabancı sermaye ile yeni bir katılım bankası oluşturulması... Bu 3 senaryo da aslında hep gündemdedi ve hala da bunların üzerine çalışıldığını biliyorum." diye konuştu.



TÜRKİYE- AZERBAYCAN İŞ BİRLİĞİ GELECEĞE REFERANS

Azeri-Çıracak-Güneşli (AÇG) petrol yataklarının üretim ve paylaşım anlaşmasının süresinin 2050 yılına kadar uzatılmasına ilişkin Bakü'de düzenlenen törende konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak, Türkiye olarak Azerbaycan'ın enerji sektöründeki yatırımlarını büyütme devam edeceklerini söyledi. Sadece Azerbaycan için değil, bölge ve enerji piyasaları açısından tarihi bir anlaşma olan, "Yüzyılın Kontratı" şeklinde adlandırılan AÇG anlaşmasının artık 21. yüzyılın da kontratı olduğunu ifade eden Albayrak, AÇG'nin Azerbaycan'ın sınırsız kaynaklarının simgesi haline geldiğini, dünya piyasalarına güvenilir bir petrol kaynağına ulaşması açısından da önemli katkı sağladığını belirtti. AÇG'nin ortaklarından olan Türkiye Petrollerinin (TP) 1991'den beri Azerbaycan'da faaliyet gösterdiğini hatırlatan Albayrak, TP'nin ilk uluslararası yatırımını Azerbaycan'a yaptığını söyledi. Albayrak, Türkiye-Azerbaycan iş birliğinin, ülkemiz için geleceğe referans teşkil edecek bir ortaklık olduğunu vurguladı.

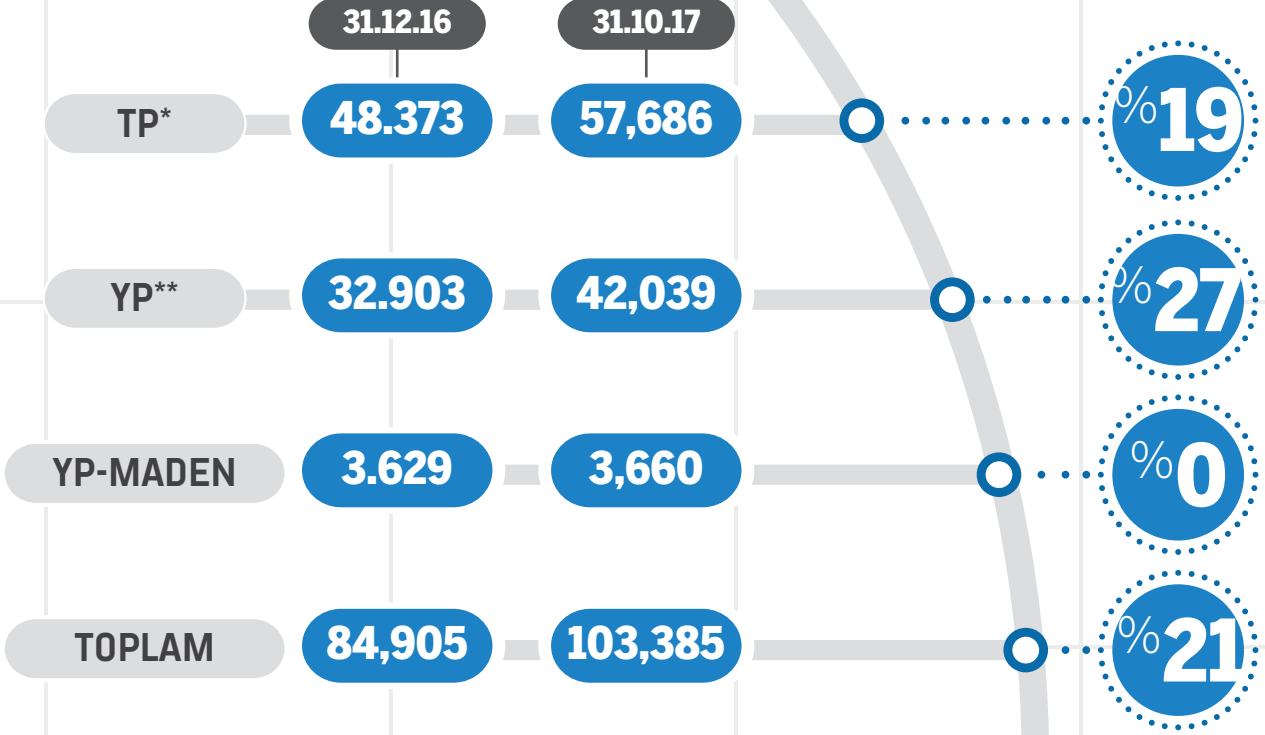
KATILIM BANKALARI BAŞLICA FİNANSAL BÜYÜKLÜKLERİ

FİNANSAL BAŐLIKLAR	KATILIM BANKALARI (Milyon TL)		
	Aralık 2016	Eylül 2017	2017/Eylül 2016 (Değişim %)
TOPLAM AKTİF	132.874	148.377	%11,7
ÖZ VARLIK	11.494	13,198	%14,8
NET KÂR****	889	1,165	%31,0
PERSONEL SAYISI	14,465	14,896	%3,0
ŞUBE SAYISI	959	1,001	%4,4

**** Net kar rakamı geçen yılın aynı ayına göre mukayese edilmiştir.

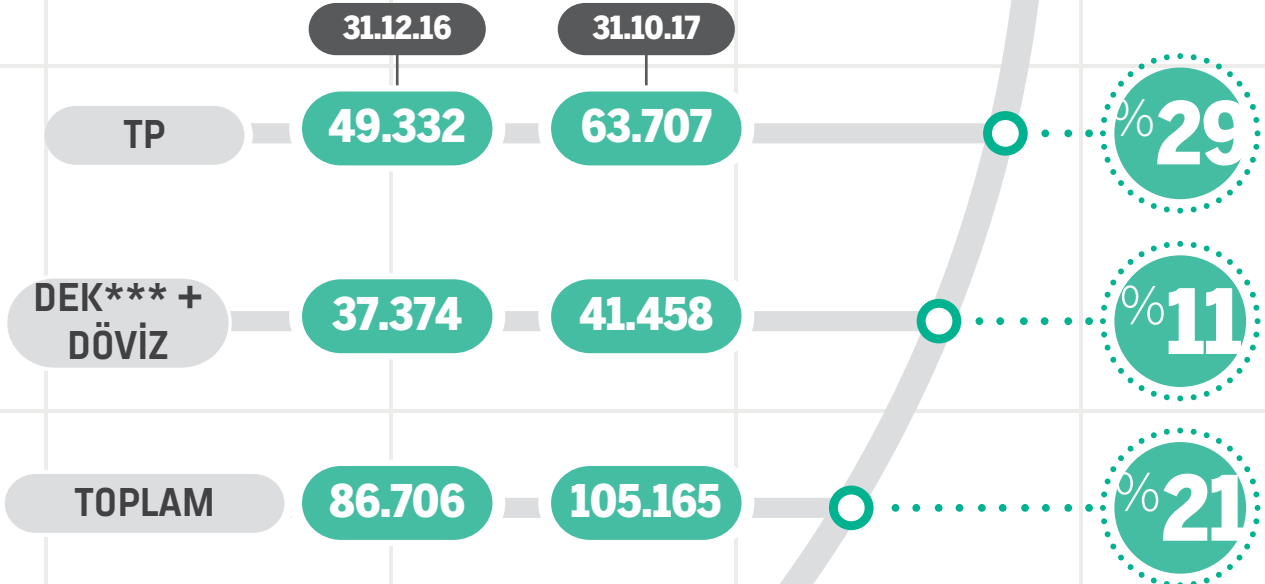
TOPLANAN FONLAR (Milyon TL)

YIL SONUNA GÖRE DEĞİŞİM



KULLANDIRILAN FONLAR (Milyon TL)

YIL SONUNA GÖRE DEĞİŞİM



* Türk Parası

** Yabancı Para

*** Döviz Endekli Krediler



ASYA KITASINDAKİ ÜLKELERLE TİCARİ BAĞLAR GÜÇLENECEK

Vietnam'a yaptığı ziyareti değerlendiren Başbakan Binali Yıldırım, iki ülkenin ekonomi ilişkilerine yönelik açıklamalarda bulundu. Temel hedeflerinin iki ülke arasındaki siyasi ilişkilerde kaydedilen yoğun ve yakın işbirliği sürecinin ekonomik ilişkilerde de karşılık bulması olduğunu ifade eden Yıldırım, ticari ve ekonomik ilişkilerin devletten devlete, hükümetten hükümete ilişkilerle sınırlı olmadığını söyledi. Yıldırım, "Asya kıtasındaki ülkelerle ticari bağlantılarımızı güçlendireceğiz ve böylece dünyanın 6. büyük ekonomik gücüne entegre olma ve bu bölgedeki kalkınma hamlesi içinde yer alma hedefimizi gerçekleştireceğiz" dedi. Türkiye ve Vietnam'ın 1 trilyon doları aşan gayrisafi hasılası ve 173 milyon nüfusa sahip olduğunu belirten Yıldırım, "İki ülkenin gücünü birleştirdiğimizde ortaya muazzam bir sinerji çıkmaktadır. İşte bu muazzam gücü, hem Vietnam hem de Türkiye'nin kalkınması, ayrıca bölgelerimizde bulunan ülkelerin refahı için de kullanabiliriz." dedi.



TÜRK AYAKKABILARI

160

ÜLKEYE İHRAÇ EDİLİYOR

RUSYA'YA AYAKKABI İHRAÇATI İKİYE KATLANDI, SIRA ORTADOĞU'DA

Ege Deri ve Deri Mamulleri İhracatçı Birlikleri'nin ülke geneli ihracat verilerine göre Türk deri sektörü 2017 Ocak-Temmuz döneminde 858 milyon dolarlık ihracat yaptı. Deri sektörünün ihracatının yüzde 55'ini 470 milyon dolarla ayakkabı sektörü gerçekleştirdi. Rusya Federasyonu'na ayakkabı ihracatı ise geçen yılın aynı döneminde 18 milyon dolar olurken bu yıl yüzde 129 artarak 41 milyon dolara ulaştı. Böylelikle Rusya pazarı Irak'ın ardından ikinci sıraya yükseldi. Ege Deri ve Deri Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Jak Galiko, Türk ayakkabı sektörünün ihracatının her yıl arttığını söyledi. Türk ayakkabılarının 160 ülkeye ihraç edildiğini ifade eden Galiko, "Ayakkabı sektörümüz kısa sürede ihracatta 1 milyar doları geçecek potansiyele sahip" dedi. Galiko, 2018 Şubat ve Ağustos aylarında Moskova'da düzenlenecek, "Euro Shoes Moscow" fuarına ilk kez milli katılım organizasyonunu gerçekleştireceklerini dile getirdi. Moskova'da açılma hazırlıkları süren Türk Ticaret Merkezi (TTM) devreye girdiğinde ayakkabı sektörüne büyük fırsatlar sunacağını belirten Galiko, 27-30 Ocak 2018 tarihlerinde Birleşik Arap Emirlikleri'ne sektörel ticaret heyeti organizasyonu yapacaklarını ifade etti. Galiko, bu organizasyonla Ortadoğu pazarına yapılan ihracatı da artırmayı hedeflediklerini söyledi.



Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak, 11 Ekim 2016'da enerji işbirliği anlaşması imzalamıştı.

KKTC'YE DENİZ ALTINDAN ELEKTRİK PROJESİ BİTİYOR

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Ekonomi ve Enerji Bakanı Sunat Atun, Türkiye ile enerji iş birliği anlaşması kapsamında deniz altına döşenecek kablo sayesinde elektrik sağlanması projesi için oluşturulan ortak çalışma gruplarının çalışmalarını neredeyse tamamladığını belirtti. KKTC'ye yönelik su, elektrik ve doğal kaynaklar projelerinden su projesinin gerçekleştirildiğini hatırlatan Atun, Türkiye'den KKTC'ye şu anda yıllık

30 milyon metreküpe yakın su geldiğini belirtti. Atun, "Bu alanda şu anda yine Türkiye Orman ve Su İşleri Bakanlığınca üstlenilen tarım alanlarının dağıtım ağı altyapısının inşa edilmesine başlanmıştır. Bu yıl bitmeden uygulanmaya başlanması planlanan deniz altından kablo ile elektrik sağlanması projesinin yaklaşık 2-2,5 yılda tamamlanmasını öngörüyoruz. Proje gerçekleştirildiği zaman anavatanımızla KKTC'nin elektrik enerjisi de birbirine bağlanmış olacaktır" dedi.

AVUSTURYALI ŞİRKET, TÜRKİYE'DE FABRİKA KURACAK

Avusturyalı Prinzhorn Holding bünyesindeki Hamburger Containerboard, Kütahya'da 1 milyar TL yatırım ile kâğıt fabrikası kuracak. Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı'nın(TYDTA) tarafından dağıtılan bültene göre, 300 milyon Euro yatırım tutarı olan fabrikanın 2020 yılında tamamlanması ve 500 kişiye istihdam sağlaması planlanıyor. Prinzhorn Holding Üst Yöneticisi (CEO) Cord Prinzhorn, Türkiye'yi tanıdıkça kendilerini daha güvende hissettiklerini belirtti. Avusturyalı şirket, Avrupa'daki yüksek kaliteli oluklu mukavva malzemelerinin önde gelen üreticileri arasında yer alıyor. Almanya (Spremborg, Trostberg ve Gelsenkirchen), Avusturya (Pitten), Macaristan (Dunaujvaros) ve Türkiye'de (Çorlu ve Denizli) her yıl iki milyon ton kahverengi ve beyaz çizgili

kâğıt, beyaz astarlı kâğıt ve alçı levha üretiyorlar. Tamamlandığında yılda 480,000 ton konteyner kartonu üretim kapasitesine sahip olacak yatırım, Avusturyalı şirketin Türkiye'deki üçüncü kâğıt fabrikası olacak.



TYDTA Başkanı Arda Ermut ve Prinzhorn Holding CEO'su Cord Prinzhorn

TÜRKİYE'NİN HAZIR GİYİM İHRACATI GÜÇLENİYOR

Dünyanın en büyük kumaş fuarlarından biri olan Munich Fabric Start Fuarı ile eşzamanlı düzenlenen, Munich Apparel Source Fuarı'na Ege Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği'nin Türkiye Milli Katılım Organizasyonu ile 14 Türk firması katıldı. Türk hazırgiyim ve konfeksiyon sektörünün, Almanya'nın Avrupa'daki en büyük tedarikçisi olduğunu ve yüzde 10 pazar payına sahip olduğunu belirten Ege Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Başkanı Emre Kızılgüneşler, dünyada ise; Çin ve Bangladeş'in ardından 3.sırada yer aldıklarını, Almanya pazarına yoğunlaşarak birinci sıraya çıkmak istediklerini kaydetti. Türkiye ile Almanya arasındaki siyasi gerilimin ihracat rakamlarına yansımayaçağına inandıklarını ifade eden Kızılgüneşler, Türkiye'den Almanya'ya yapılan ihracatın 2017 yılının Ocak - Ağustos döneminde yüzde 7'lik artışla 9 milyar 601 milyon dolara ulaştığını söyledi. Aynı dönemde hazır giyim ihracatının ise yüzde 1 artışla 2 milyar 163 milyon dolara çıktığını belirten Kızılgüneşler, Munich Apparel Source Fuarı'nın Türkiye'nin Almanya pazarındaki konumunu güçlendireceğini söyledi.



YABANCILAR NET 183 MİLYON DOLARLIK MENKUL KIYMET SATTI

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından açıklanan haftalık menkul kıymet istatistiklerine göre yabancılar net 183 milyon dolarlık menkul kıymet sattı. Yurt dışında yerleşik kişiler, 8 Eylül haftasında net 134 milyon dolarlık hisse senedi ve 49,3 milyon dolarlık Devlet İç Borçlanma Senedi (DİBS) satarken, 14,5 milyon dolarlık Özel Sektör Tahvil ve Bonosu (ÖST) aldı. Yurt dışında yerleşik kişilerin bir önceki hafta 55 milyar 673,7 milyon dolar olan hisse senedi stoku, söz konusu haftada 55 milyar 56,1 milyon dolara geriledi. Geçen hafta yurt dışında yerleşik kişilerin DİBS stoku 34 milyar 924,4 milyondan 34 milyar 804,1 milyona indi.

Katılım Bankacılığı Nedir ?



YAZI: SONAY SUMRU AYTEKİN

Katılım bankacılığı nedir? sorusuna verilen cevapların hemen hemen hepsi 'faizsizlik prensibiyle çalışan bankacılık sistemidir' yanıtı olur. Fakat sistemin işleyişini daha iyi anlamak için en başta faizin ne olduğu ve İslami olarak neden uygun olmadığını anlamak gerekir. Faiz kısaca paranın zaman değeridir. Belli bir süreç içerisinde riske girmeden paradan para kazanılmasıyla gerçekleşir.

Katılım bankaları mali sektörde faaliyet gösteren, reel ekonomiyi finanse eden ve bankacılık hizmetleri sunan kuruluşlardır. Kısaca, 'katılım' kelimesinden de anlaşılacağı üzere kâra ve

**Katılım Bankaları,
nakit kredi
vermezler, ancak
halkın ihtiyaç
duyabileceği
bankacılık
hizmetlerini
sunarlar**

zarara katılma esasıyla çalışan banka demektir. Yani parayı müşterilerden toplarken sabit faizli mevduat gibi değil, katılım fonu hesabında fon olarak toplar. Sabit gelir veya sabit faiz vadetmez. Kâr ve zarara katılma sözüyle para toplar. Dolayısıyla vakti geldiğinde parayı müşterilerine iade ederken yüksek ya da düşük kâr payı verir. Aynı zamanda müşterilerden topladığı parayı kullandırırken de nakit krediyi faizli kredi olarak veremez. Nakit krediyi işe ortaklık biçiminde verir. Yani müşteri kredi çektiği bankayla bir iş yapmış, gelen kâr veya zararı bankayla paylaşmış olur. Banka ise girdiği bu işlerde gelen kâr ve zararları topladığı fondaki diğer müşterileri



Körfez Bölgesi'ndeki faizsiz bankacılık yatırımları, gelecekte de üzerinde durulacak konular arasında

ile paylaşılır. Kâra ve zarara ortak olma dediğimiz konu bu şekildedir.

Katılım Bankaları Nasıl Çalışır?

Katılım bankaları, tasarruf sahiplerinden topladıkları fonları, faizsiz finansman prensipleri dâhilinde ticaret ve sanayide değerlendirerek, oluşan kâr veya zararı tasarruf sahipleriyle paylaşırlar. TL, USD ve EURO bazında vadeli hesaplarda toplanan fonlar, kurumsal finansman desteği, bireysel finansman desteği, finansal kiralama, kâr veya zarar ortaklığı yöntemleriyle değerlendirilir. Ticaretin ve sanayinin ihtiyaç duyduğu hammadde, yarı mamul veya mamul madde, gayrimenkul, makine veya her tür teçhizatın temini, bu yöntemler aracılığıyla sağlanmaktadır. Katılım bankaları nakit kredi vermezler, ancak halkın ihtiyaç duyabileceği bankacılık hizmetlerini sunarlar.

Katılım Bankalarının fon işlemlerinde klasik bankacılıktan işleyiş farkı nedir?

Katılım bankalarının diğer müşterilere paylaştığı düşük veya yüksek kâr payı, faiz sistemi ile karıştırılmamalıdır. Bir getirinin faiz olabilmesi

için kazancının önceden belli olması ve paranın karşılığında para kazanılması gerekir. Örneğin, klasik bankalar belli bir faiz karşılığında mudilerden para toplamakta ve yine ilan edilen faiz oranlarında nakit kredi olarak ihtiyaç sahiplerine sunmaktadır. Kâr payında ise toplanan fonların sahiplerine belli bir gelir taahhüdünde bulunmadığı gibi yatırılan anaparanın garantisi dahi yoktur. Katılım bankaları topladıkları fonları son derece dikkatli ve emniyetli değerlendirmektedir. Diğer önemli bir fark ise, katılım bankalarında nakit kredi sistemi olmamasıdır.

Tüm bankaların temel çalışma prensibi riskin dağıtılabilmek ilkesidir. Her banka mutlaka parçalara bölerek riski dağıtmak zorundadır. Bu prensiple bakıldığında katılım bankalarının kâr payı sistemi şöyle anlaşılabilir: Elinizdeki parayı 100 lira gibi eşit miktarlara ayırıp, ticaret yapmaları için şehrinizdeki tüm esnaflara verdiğiniz var sayalım. Örneğin, bir yıl gibi bir süre geçtikten sonra paralar ticarete işlendiği için verdiğiniz tüm paralara karşılık bir miktar kâr alırsınız. Alacağınız o bir

miktar kâr, piyasanın genel kâr ortalamasına denktir. Çünkü miktarı eşit dağıtmıştınız. Kâr payı, bankanın genelden kazandığı paranın kişilere piyasa ortalamalarına göre bölmesidir. Kâr payı oranları ise bankanın rekabet edebilmesi için belirli bir bant oranına göre kendini ayarlamasının sonucudur. Bu durumda dağıtılacak kâr payı oranlarını bankaların önceden açıklaması mümkün de değildir. Piyasanın o dönemde nasıl işleyeceği ile ilişkilidir. Gelecek adına katılım bankacılığı sistemi kendini geliştirebilirse dünyada doğru ekonomik model sistemi mümkün olabilir. Çünkü faizli bankacılık sistemi mevduat faizinden kredi faizine doğru işler. Bu da şu şekilde olur: 100 lira alan mevduat bankası örneğin 110 lira vaat ediyor (10% faiz). Kredi kullanırmaya geldiğinde ise banka 'bunu 15% veya 20% ile faizlendireyim ki mevduatı ödeyebileyim' şeklinde düşünür. Fiyatlama sistemini bu şekilde kuruyor. Katılım bankası ise tam tersi işler. Fon getiren kişiye 100 liraya karşılık bir miktar vaat etmiyor. Aksine katılım bankası 'Paranı çalıştırıp kâr elde edeceğim. Elde ettiğim kârın bir kısmını kendimde alıkoyacağım. Bir kısmını da sana vereceğim' diyor. Fiyatlamayı reel ekonomiye göre kuruyor. Reel ekonomiye bakınca kâr ve zarara katılma mantıklı bankacılık olarak görülüyor.



**KATILIM BANKALARI,
TASARRUF
SAHİPLERİNDEN
TOPLADIKLARI FONLARI,
FAİZSİZ FINANSMAN
PRENSİPLERİ DÂHİLİNDE
TİCARET VE SANAYİDE
DEĞERLENDİREREK,
OLUŞAN KÂR VEYA
ZARARI TASARRUF
SAHİPLERİYLE
PAYLAŞIRLAR.**





BKM
(Bankalararası
Kart Merkezi)
Genel Müdürü
Dr. Soner
Canko

YAZI: MERVE KANTARCI

Bankalar, Kredi Kartı Koruma Hazırlıklarını

Tamamladı

Türkiye’de kredi kartı sektörü 60 milyon kart, 2.4 milyon POS ÖKC ile büyük bir pazar konumunda

Türkiye’de 2017 Yılı sonunda internetten kartlı ödeme tutarının 100 milyar TL’ye ulaşacağı tahmin ediliyor. Dolayısı ile kredi kartları oldukça büyük bir pazar konumunda. Türkiye’de ödeme sistemleri içerisinde; nakit kullanımı gereksiz her türlü ödemeyi veya para transferini sağlayan veya destekleyen sistem, platform ve altyapıları oluşturan işleten ve geliştiren Bankalararası Kart Merkezi (BKM)’nin Genel Müdürü Dr. Soner Canko ile kredi kartları üzerine söyleşi gerçekleştirdik. Türkiye’de ve dünyada kredi kartı kullanımından,

ulaşırken son 12 aylık döneme baktığımızda bu rakamın 570 milyar TL olduğunu görüyoruz. Yıl sonunda ise 590 milyar TL’nin aşılmasını bekliyoruz. Son 12 aylık dönemde toplamda 3,3 milyar adet kredi kartı alışveriş işlemi yapıldığını da söyleyebiliriz.

2. Kredi kartı kullanımında ilk sırada yer alan ülkeler arasındayız. Ödemelerdeki kart kullanımının artışı nedeniyle alınan önlemler hakkında ne düşünüyorsunuz? BKM’nin bu yönde yapmış olduğu çalışmalar neler?

Her ne kadar mevcut hacmi-mizle büyük bir pazar olsak da Türkiye’nin mevcut potansiyeli ile karşılaştığımızda yüksek bir

1. Türkiye’de kredi kartı sistemini değerlendirir misiniz? Bu noktada kart kullanımında istatistiklerin durumu nedir?

Türkiye’de kredi kartları sektörü 60 milyon kart, 2,4 milyon POS ile oldukça büyük bir pazar konumunda. 2016 yılında kredi kartı alışveriş hacmi 537 milyar TL’ye



kredi kartı kullanımı içerisinde olduğumuzu söyleyemeyiz. Dünya Bankası verilerine bakıldığında Türkiye’de 15 yaş üzeri nüfusta kredi kartı sahipliği yüzde 33 seviyesinde. Bu oran ABD, İngiltere gibi gelişmiş ülkelerde yüzde 60’lar düzeyinde. Ayrıca unutmamak lazım ki Türkiye’de kredi kartlarının taksit gibi bir artışı var. Yabancı ülkelerde tüketici kredisini ile satın alınabilen ürünler Türkiye’de kredi kartları ile faizsiz bir şekilde alınabiliyor. Örneğin; Almanya pazarı banka kartı ağırlıklı bir pazarken Türkiye’nin kredi kartı ağırlıklı bir pazar olmasının altında bu yatıyor. Tabii bir de yüksek enflasyon döneminden geçmiş bir ülke olarak bugünkü fiyattan bir ay sonra ödeme yapmanın da hafızamızda yer ettiği bir avantaj olduğunu unutmamak gerekiyor.

O dönemlerde alınan önlemler sadece kredi kartlarını değil genel olarak tüketici kredilerine yönelik önlemlerdi. Bireysel borçluluk artışını kontrol altına almak, kredi kaynaklarını bireylerden ticari işletmelere yönleltmek, cari açığı kontrol altına almak gibi amaçlara hizmet eden bu önlemleri, küresel parasal bolluk döneminin sonlarına doğru yeni ekonomik ortama ayak uydurmak adına atılmış adımlar olarak tanımlamak daha doğru olur.

BKM olarak düzenleyiciler ile yakın ilişki halindeyiz. Hem düzenlemelerin yapılması aşamasında hem de düzenlemelerin yapılmasından sonra, sektör üzerindeki etkilerinin değerlendirilmesi aşamasında bir araya geliyoruz. Aynı zamanda TBB ve TKBB ile yakın iş birliği içerisindeyiz.

3. E-ticaret için kart ödemelerinin önemi büyük. BDDK’nın aldığı önlemler Türkiye’de e-ticaret sektörünü nasıl etkiliyor, bu durumun küçük ve orta ölçekli e-ticaret şirketlerine avantajı da dezavantajı olacak mı?

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu (BDDK)’nın Şubat 2017’de aldığı karar ile Türkiye’deki



Türkiye’de 2017 Yılı sonunda internetten kartlı ödeme tutarınının 100 milyar TL’ye ulaşacağı tahmin ediliyor

tüm banka ve kredi kartlarının internet üzerinden yapılan alışverişlerde kullanılabilmesi için bankalarca kart hâmilinin onayının alınması şartı getirildi. Son dönemde artan tüketici mağduriyetlerinin ve sosyal mühendislik dolandırıcılığının önüne geçmek amacıyla getirilen bu düzenleme, kart hamillerinin korunması amacıyla planlanmıştı.

BDDK’nın düzenlemesi hem bir farkındalık yaratılması hem de bu konu ile ilgili yeterli bilgi ve tecrübesi olmayan kullanıcıların koruma altına alınması açısından önemli bir adımdır. Ancak; burada 180 milyon kart ve yaklaşık 40 milyon kart kullanıcısından bahsettiğimizi unutmamak lazım. Bankalar tüm bu müşterilerden onay almak için gerekli altyapı hazırlıklarını



TÜRKİYE’DE 15 YAŞ ÜZERİ NÜFUSTA KREDİ KARTI SAHİPLİĞİ,

%33

GELİŞMİŞ ÜLKELERDE

%60



tamamlayıp, alternatif dağıtım kanallarından müşteri bilgilendirme ve onay toplama sürecine girdiler. Böylece ciddi bir operasyonel iş yükü oluştu. E-ticaret firmaları da müşterilerine bilgilendirmeler yaparak sorunların en aza indirilmesi için çaba harcadı. Bu sürecin yaz aylarına denk gelmesi nedeniyle BDDK 31 Aralık'a kadar bir uzatma yapılması yönünde karar verdi. 31 Aralık takvimine uyum sağlanması konusunda bir problem olacağını düşünmüyoruz.

4. Son yıllarda kredi kartı satışı için stantların açılması okullarda dahi yapılıyor. Size bu yönde şikâyetler geliyor mu? Önlemlerin artırılmasında bu durumun etkisi oldu mu?

Henüz bu yönde bir şikâyetle karşılaşmadık. Sokaklara kurulan stantlarda kredi kartı verilmesi gibi yanlışların oldukça eskide kaldığı kanaatindeyim. 5464 Sayılı Banka Kartları ve Kredi Kartları Kanunu ile kart satışının şekli, yeri ve sözleşme şartları kesin hükümlerle belirlenmiştir. Buna göre genel müdürlük veya şube haricinde kredi kartı talebi toplanabilecek yerler BDDK'nın uygunluğu



BDDK, almış olduğu kararlar ile kart kullanıcılarının bireysel borçluluğunu sınırlayarak korumayı hedefliyor

alınarak TBB ve TKBB tarafından müştereken belirlenmektedir. Bankalar özellikle son on yıllık dönemde kredi tahsis politikalarında çok ihtiyatlı davranıyor. Kredi kartlarına yönelik düzenlemeler ve ekonomik konjonktür sektörün karlılığını ciddi anlamda daralttı.

Hal böyle olunca batacağı baştan belli olan bir kişiye kart verilmesi kesinlikle söz konusu olamaz. Stantlar kuruluyor ve başvuru toplanıyor olması bu başvuruların kesinlikle onaylanacağı anlamına gelmez. Diğer taraftan kart limitleri ile ilgili çok sıkı düzenlemeler var. Bugün kart kullanım tecrübesi ve kredibilitesi yüksek müşteriler dahi başka bankalardan kart almakta zorlanabiliyor. Tüm bu önlemler, kart kullanıcılarının bireysel borçluluğunu sınırlayarak korunmasını hedeflemektedir.

5. Türkiye'de alternatif ödeme sistemlerinin yaygın bir şekilde kullanılması için neler yapılması gerekiyor? İnternette alışverişlerde alternatif ödeme sistemlerinin güvenliğinin anlatılması için şirketlere ne gibi görevler düşüyor?

Dünyada ve ülkemizde alternatif ödeme yöntemlerinin başında dijital cüzdan geliyor, giderek artan örneklerine rastladığımız bu ödeme yöntemi Apple, Alibaba, Amazon gibi büyük şirketlerin de kendi ürünlerini ortaya koydukları rekabetçi bir alan oluşturuyor. 5



SON 12 AYDA
KREDİ KARTI İLE

3,3 MİLYAR

TL'LİK ALIŞVERİŞ
YAPILDI



sene önce çıktığımız bu yolculukta, BKM Express ile kullanıcılarımıza hızlı, güvenli ve daha özgür bir alışveriş deneyiminin olabileceğini gösterdik. Bugün 1,5 milyon kullanıcıyla giderek büyüyen bir aile haline geldik.

BKM Express ile geçirdiğimiz süre boyunca birçok firmayla yaptığımız iş ortaklığı ve kampanyalar ile kullanıcılarımıza en iyi ve en güvenli alışveriş deneyimini sunmaya çalıştık. Bu açıdan Türkiye’de alternatif ödeme sistemlerinin tanıtılması için firmalara en az bizim kadar görev düşüyor. Kendi müşterilerinin deneyimlerini güçlendirecek çözümler üretip müşterilerini internette alışveriş ve alternatif ödeme yöntemleri hakkında bilinçlendirecekleri kampanyalar tasarlamalarının çok önemli olduğunu düşünüyorum.

6. Önümüzdeki yıllarda Türk e-ticaret hacminin nereye ulaşacağı öngörülüyor?

Son 12 aylık dönemde internette yaklaşık 85 milyar TL kartlı ödeme yapıldığı görülüyor. Yıllık yüzde 44 olan büyüme hızının bu seviyede devam etmesi halinde 2017 yılı sonunda internette kartlı ödeme tutarının yaklaşık 100 milyar TL’ye ulaşmasını bekliyoruz. İnternette kartlı ödemelerin önemli bir kısmının kamu ve vergi ödemelerinden oluştuğunu görüyoruz. Son 1 yılda kartlarla yapılan yaklaşık 20 milyar TL’lik kamu ve vergi ödemesinin 10 milyar TL’si internet üzerinden yapıldı.

7. Kredi kartıyla en çok alışverişin yapıldığı sektörler hangileridir? Sizce bunun sebebi nedir?

Kredi kartıyla en çok alışverişin market, AVM, akaryakıt, giyim ve aksesuar sektörlerinde yapıldığını görüyoruz. Bu sektörler gündelik yaşamın da en önemli harcama kalemlerine karşılık geliyor. Bir başka deyişle kredi kartını çoğunlukla gündelik yaşamdaki temel ihtiyaçlarımızı karşılamak için kullanıyoruz.



8. Türkiye’de Finansal teknoloji (FinTech) girişimlerini nasıl değerlendiriyorsunuz? Sizce bu alan Türkiye’ye yabancı yatırımcı getirecek mi?

Dijitalleşen dünyada internet erişimi ve akıllı telefon kullanımı her geçen yıl yükselirken bu dönüşüm, internet girişimlerinin kullanıcılarına daha kolay ulaşmasının ve hızlı yaygınlaşmasının da önünü açıyor. Müzik, sinema, konaklama gibi alanlarda bugün dünyanın en önemli oyuncularını arasına isimlerini yazdırmayı başarmış

internet girişimleri bulunuyor. Bu anlamda FinTech alanındaki genç ve dinamik oyuncuların da finans sektörünü yeni bir boyuta taşıyacak potansiyele sahip olduğunu düşünüyoruz. Bankaların açık bankacılığa olumlu bakışı ve Avrupa’da 2018 yılında hayata geçecek PSD2 gibi düzenlemelerin etkisiyle, FinTech’ler daha da başarılı olacaktır. Yatırımlara baktığımızda, FinTech’in Türkiye’de girişimcilik ekosisteminin lokomotifi olduğunu görüyoruz. 2016 yılında Türkiye’de



TÜRKİYE’DE

124 MİLYON

ADEDİ AŞAN BANKA
KARTI BULUNUYOR



Kredi kartı dolandırıcılığını engellemek için getirilen düzenlemeler, özellikle tecrübesiz kullanıcıları koruma açısından önemli bir adım

gerçekleşen yatırımların yarısı FinTech girişimlerine yapıldı. Ancak gerçekleşen yatırım sayısı ve tutarının yetersiz olduğunu söylemek zorundayız. Ekonomik büyüklüğü ile kıyaslandığında Türkiye’de FinTech’in çok daha büyük değerlere ulaşması gerektiğini görüyoruz. Ekosistemin gerçek potansiyeline ulaşması için doğru adımlar atması ve vites yükseltmesi gerekiyor. BKM olarak biz de Türkiye’de FinTech ekosisteminin sağlıklı büyümesi amacıyla “FinTech İstanbul” platformunun hayata

geçirilmesine destek olduk. Eğitimler ve buluşmalar ile FinTech bilincinin oluşmasını ve ekosistemdeki oyuncuların birbirini daha yakından tanımasını sağlarken, kurulan uluslararası iş birlikleri ve üretilen içeriklerle Türkiye FinTech ekosistemini yurtdışına tanıtıyoruz. Yaptığımız görüşmelerde yurtdışındaki oyuncuların ekosistemimizi yakından takip ettiğine tanık oluyoruz. İlerleyen dönemde gerek yerli ve gerek yabancı ilgisinin artacağını düşünüyoruz; çalışmalarımızı bu amaç doğrultusunda sürdürüyoruz.

Dolandırıcılar, kurban olarak seçtikleri kredi kart kullanıcılarını bankaların uygulamalarından istifade ederek yanıltıyor

Bankacılık İşlemlerinde Dolandırıcılardan Kendimi Nasıl Korurum?

Özellikle internetten alışverişlerin artmasıyla, sanal dolandırıcıların da sayısı hızla yükseldi. Buna karşın tedbir almak için birçok alternatif bulunuyor

1. Bankacılık işlemleri yaparken karşılaşılabileceğim dolandırıcılık türleri nelerdir?
Kötü amaçlı yazılımlar (bilgisayar virüsleri, truva atları vb.), ortalama (phishing) yöntemi, pharming, sosyal mühendislik, spam e-posta, tehdit ve ikna dolandırıcılıkları, kimlik bilgisi hırsızlığı gibi

yöntemler kötü niyetli kişilerce bankacılık işlemlerinizi yaparken paranızı çalmak için kullanılmaktadır.

2. Kötü amaçlı yazılımlardan (virüs, Truva atı/trojan, solucan) nasıl korunulabilir?

Truva atı (trojan) herhangi başka bir programın içine gizlenerek bilgisayara giren zararlı bir bilgisayar programıdır. Kötü yazılımlardan korunmak için tanınmayan birinden bir e-posta alındığında açmamalı, e-posta ayarları yapılırken eklerin otomatik olarak açılmayacağından emin olmalı,

bilgisayar için bir antivirüs/anti trojan programı kullanılmalı.

3. Tehdit ve ikna ile dolandırıldığında, ne yapılmalı?

Telefondaki dolandırıcı genellikle ikna edici ve hızlı bir konuşmayla soru sorulmasını engeller ve iletişimin kontrolünü elinde tutar. Böyle bir durumda arayan kişilerin belirttikleri kişiler olduğunu dikkate almadan telefonu kapatmalı. Bu gibi bir durumlarda acil bankaya ve emniyet birimlerine bilgi verilmeli.

4. Spam e-postalar yoluyla yapılan dolandırıcılık nedir, nasıl önlem alınır?

Spam e-postaların içinde virüs, truva atı gibi kötü yazılımlar olmaktadır. Tanınmayan kişilerden gelen bu tip e-postalar açılmamalı. Bankalar tarafından e-posta yoluyla bilgi güncellemesi yapılmamaktadır. Bu şekilde talep edilen bilgiler paylaşılmamalı.

5. Kimlik bilgileri hırsızlığından korunmak için neler yapılmalı?

Kimliğin kaybedilmesi durumunda kayıp ilanı verilerek en yakın nüfus müdürlüğüne gidilerek kayıp kimlik yeniletmeli ve bankaya bilgi verilmeli. Kimlik bilgilerinin farkında olmadan çalınma ihtimaline karşı hesap bilgileri, ekstre kontrol edilmeli, bilgi hırsızlarının çöp kutusundan kişisel bilgilerin toplamasını engellemek için, atılan faturalar, kredi başvuru kopyaları gibi kişisel bilgi içeren evraklar imha edilmeli.

Tüketici Mağduriyetleri Azalacak Tüketici Başvuru Merkezi (TBM) Onursal Başkanı Aydın Ağaoğlu, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu (BDDK)'nın kararıyla, kullanıcı tarafından onay verilmeyen kredi kartlarının, belli bir süre verilerek internet alışverişine kapatılmasının tüketici mağduriyetlerini önlemek için olumlu bir gelişme olduğunu be-



lirtti. Dolandırıcıların, kart hamilini arayıp, bankanın haksız tahsil ettiği ücreti iade edeceklerini ve bunun için gönderecekleri şifrenin kendilerine okunmasını istediğini belirten Ağaoğlu, bu şifre ile internet ortamında ve genellikle yurt dışından alışveriş yaparak dolandırıldıklarını söyledi.

6. Sahte e-postalardan nasıl korunurum?

İsim benzerliğinden faydalanarak sahte e-posta tespiti yapılabilir, ancak çoğu zaman kötü niyetli kişi elektronik posta adresini birebir yazdırabilmektedir. Ne mi yapmamız gerekir? Bilinçli bir kullanıcı e-posta ile talep edilen şahsına ait bilgileri vermekten uzak durur. Mesela, bir banka müşterilerinden özel bilgilerini e-posta vasıtasıyla isteyecek kadar fevri davranmaz. 1.500 TL tutarında ki bir ürün, niçin 200 TL'ye satılır? Bilinçli bir kullanıcı bunun hesabını yapabilir ve kendisini yönlendirecek linkten uzak durur. Tanınmadığı bu sitye

kart numarası, güvenlik kodu vade gibi bilgileri vermesi kazanılacak 1.300 TL değil, kaybedilecek kart limiti anlamına gelebilmektedir. Bildiğiniz bir kişiden gelen ancak tuhaf bir e-postanın IP adresinin, kişinin yaşadığı bölge ile ilgili olup olmadığının kontrolü işe yarayabilir. Bunun için arama motorunuza "lookup IP address" yazarsanız, IP lokasyon kontrolü yapabileceğiniz birçok site gelecektir.

7. Wi-Fi Dolandırıcılığı nedir?

Bu yöntem ile dolandırıcılar tarafından tanınmış bir cafe, otel, lokal gibi bir yerin aynı adlı WiFi erişim noktası oluşturulmakta, bu hizmet ücretsiz olarak sunulmakta ve kullanıcılara sağlanan bir ara yüz ile kişisel bilgileri veya internet bankacılığına bağlanırken girilen bilgileri alınmaktadır. Kullanıcıların farkında olmadan verdikleri bu bilgiler dolandırıcıların eline geçmekte ve dolandırıcılık amacıyla kullanılmaktadır.



SON 12 AYLIK DÖNEMDE
İNTERNETTEN YAKLAŞIK

85 MİLYAR TL

KARTLI ÖDEME
YAPILDI



Kuveyt Türk Ürün Geliştirme Grup Müdürü
Mustafa Dereci

Etik Bankacılık **Ve Biz**

Dünyada bankacılar hakkında uydurulmuş düzinelerce fıkra vardır. Bu fıkralarda bankacılar genellikle fırsatçı, paragöz, hırslı, bencil, güvenilirmez ve ahlaki zafiyetleri olan kişiler olarak resmedilir. Hâlbuki tamamen güven üzerine kurulu ve en önemli sermayesi insan olan bu devasa sektörün genel kabul görmüş etik ilkelerden ve normlardan uzak kalması düşünülemez. Bu algının oluşmasına neden olan paydaşların algının düzeltilmesinde de etkin rol oynamak durumunda olduklarını ifade etmek gerekir. Belki bu yaklaşımın bir sonucu olarak gelişmiş ülkelerde son dönemde çevreye, insana, canlıya, topluma ve ahlaka duyarlı yeni bir banka türü ortaya çıktı: "Etik Banka." Bu yeni kavramı anlayabilmek için, bir banka nasıl "etik" olur, etik banka olmanın kriterleri nelerdir, bu kurumlar kar eder mi, fonu nereden toplar ve nerelerde kullanırlar, müşterileri kimdir? gibi çok sayıda soruya cevap

bulmamız gerekmektedir. Etik kavramının değişik tanımları olabilir, fakat biz burada etik bankacılığın benimsediği tanımdan yola çıkarak "etik, insan ve şirket davranışlarının genel kabul görmüş ahlak ve gelenek kuralları ile şekillenmesidir" ifadesini tercih ediyoruz. O halde etik bankacılık, finans ile ahlaki ve moral değerlerin yeniden barışması ve bir anlamda insanî öze dönüştür. Burada ifade edilen etik kavramı dini öğretilerden çok etkilenmiş olmakla birlikte hiçbir ilahi dinin fıkhı anlamına gelmemektedir. Örneğin, konuyu İslam Dini bağlamında ele alırsak karşımıza şöyle bir matris çıkar:

Etik bankacılık, finans ile ahlaki ve moral değerlerin yeniden barışması ve bir anlamda insanî öze dönüştür

Matrisin birinci kutusunu ele alalım. Batının etik normlarına göre hatta Türkiye'deki konvansiyonel bankacılık sisteminde alkol ve domuz eti ticaretinin desteklenmesi etik anlamda sakıncalı görülmemekle birlikte İslam Dininin prensiplerine göre bu işlemler caiz kabul edilmez. Etik normlar, çevresel şartlardan, demografiden, geleneklerden, mitolojik unsurlardan, insanların kültür ve eğitim düzeylerinden etkilenecek uzun zaman dilimlerinde değişime uğrayabilirler; fakat dini prensipler, vahye ve peygamber uygulamalarına dayalı olduğundan temelde değişmezler. Bu açıklamadan sonra matrisimizin dördüncü kutusu için şu örneği verebiliriz: Bir erkeğin birden fazla hanımla evlenmesi İslam dini açısından sorun teşkil etmemesine rağmen birçok toplumda etik bir davranış olarak kabul edilmez. Etik ve dini değerlerin kesişim kümesinin çok geniş olması nedeniyle matrisin

ikinci ve üçüncü kutuları üzerinde durmaya gerek yoktur.

Modern anlamda etik bankacılık, 1990'lı yıllardan itibaren, bankacılık sisteminde başlayan ahlaki bozulmaya bir tepki olarak ortaya çıkmıştır. Bu süreçte ekonomik gelişmişlik ve refah düzeyindeki artış, ekolojik duyarlılık, insan hakları, çalışan hakları ve hayvan hakları konularındaki toplumsal bilinçlenme de önemli rol oynamıştır. Nitekim etik banka dediğimiz finansal kuruluşların, gelişmiş Kıta Avrupası Ülkeleri, İngiltere, Kanada, Amerika Birleşik Devletleri ve Avustralya'da ortaya çıkmış olmaları, etik bankacılığın bir ekonomik gelişmişlik, refah ve eğitim düzeyi ölçütü olduğu tezini doğrulamaktadır. Dünyada kendisini etik banka olarak tanımlayan yüzün üzerinde finansal kuruluş faaliyet göstermektedir ki bunların en çok bilinenleri şunlardır: Triodos Bank, Ethik Bank, Andelskassen Oikos, Colonia Caixa, Alternative Bank Schweiz, Charity Bank, The Co-operative Bank, Islamic Bank of Britain, NEF, Banca Etica, Cultura Bank, Ekobanken, First Green Bank, Spring Bank ve Bank Australia. Kendilerini etik olarak tanımlayan bankaların iş modellerini incelediğimizde fon kaynağı olarak sadece "vatandaş tasarrufları"ni kabul ettiklerini görüyoruz. Başka bir ifadeyle, yerli gerçek veya tüzel kişilerin "temiz bir kaynağa sahip" birikimleri bankanın en önemli



Etik bankalar: topladıkları fonları, sadece mevduat sahiplerinin rıza gösterdiği projelere ve sektörler yönlendirebilirler

pasif kalemini oluşturmaktadır. Bu bankalar bilançolarını şişirmeye yönelik olarak sendikasyon kredisi ve benzeri yöntemlerle yurtdışı fon kaynaklarına rağbet göstermezler. Temel hedef, etik duyarlılığı olan birikim sahiplerinin fonlarını etik alanlara kanalize emektir. Etik bankalar, topladıkları fonları, mevduat sahiplerinin rıza gösterdiği projelere ve sektörler yönlendirebilirler. Bu açıdan tam bir şeffaflık sözkonusudur. Etik bankacılığın ilk ortaya çıkış nedeninin ekolojik duyarlılık olduğundan hareketle, çevreyi kirleten, atık arıtım tesisi olmayan veya belli bir eşik değerin üzerinde atmosfere karbon salınımı yapan kuruluşlara fon desteği sağlanmamaktadır. Bunun

dışında, çocuk işçi çalıştıran, insan sağlığına zarar verebilecek ürün imal eden, silah ve savaş ekipmanı üreten veya ticaretini yapan, vergi kaçırıcı, çalışma şartları çalışanlar açısından uygun olmayan veya çalışanlarına mobbing (yıldıрма) uyguladığı tespit edilen şirketler de etik bankalara müşteri olamamaktadır.



HANGİ BANKALAR ETİK FİNANSAL KURULUŞTUR?

İslami bankalar ve Katılım bankaları özleri itibarıyla birer etik finansal kuruluş olmakla birlikte simdiilik, İngiltere menşeli "Islamic Bank of Britain" kendisini etik banka olarak tanımlayan ve Avrupa Etik ve Alternatif Bankalar Federasyonu'na üye olan tek İslami bankadır. Etik bankacılık değer ve yaklaşımlarının İslami Bankacılıkla örtüşmesi İslami Bankaların birer "Doğal Etik Banka" olduğu imajının oluşmasına katkı sağlayabilir. Bu konunun ele alınarak bir model haline getirilmesi sektör açısından yeni açılımlar sağlayacaktır. Etik bankalar kendilerini sosyal sorumluluk sahibi kurumlar olarak tanımladıklarından bazı açılardan sivil toplum kuruluşlarına benzerler. Mikro kredilere ağırlık verilmesi, yardım ve hayır kurumlarının desteklenmesi, eğitim kurumlarına fon imkânı sağlanması, esnaf veya zanaatçılara finansman desteği gibi faaliyetler etik bankaların bu misyona yönelik çabaları olarak değerlendirilebilir.

TKBB, Yurtiçi ve Yurt Dışında Finans Köprüleri Kuruyor



Pakistan Merkez
Bankası Yöneticileri,
Türkiye'de katılım
bankacılığı hakkında
araştırma yapmak için
TKBB'yi ziyaret etti.

Katılım bankacılığı sektörü pazar payının 2025 yılı itibariyle yüzde 15'e ulaşması ve sektörün dünya standardında finansal ürün ve hizmet sunar hale gelmesi amacıyla faaliyet gösteren Türkiye Katılım Bankaları Birliği(TKBB), yurtiçi ve yurtdışı çalışmaları ile hizmetlerine devam ediyor. Türkiye'de katılım bankacılığı

**TKBB nezdinde
sektöre olan ilgi
her geçen gün
hem yurtiçinde
hem yurtdışında
artarak devam
ediyor**

sistemi, bankacılık işlemleri, müşteri ilişkileri, yatırım hesapları, faizsiz finans kuruluşlarının kuruluşu ve ortaklık yapısı, kâr payı dağıtım uygulamaları ve devlet desteği gibi bankacılığa ait birçok konu hakkında bilgi almak isteyen yurtiçi ve yurtdışından gelen çeşitli kurumlar TKBB ile tanışma talep ediyor. Kosova'dan Uganda'ya, İtalya'dan Etiyopya



ve İngiltere'ye kadar birçok ülkenin merkez bankası, finans kuruluşları, ticaret odaları ülkemize gelerek buradaki katılım bankacılığı sistemini incelemek istediğini belirtiyor. Bugüne kadar Kosova Ticaret Odası ve banka yöneticileri, İtalya Ticaret Odası ve banka yöneticileri, İngiltere'den gelen fon yönetimi ve danışma şirketi yöneticileri yakın zamanda

ziyarette bulunan Pakistan Merkez Bankası heyeti TKBB'den katılım bankacılığı sistemi ve çalışmalarını hakkında bilgi aldı.

Türkiye'de Katılım Bankacılığı Gelecek Vaat Ediyor

Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası Koordinatörlüğünde TKBB'yi ziyarete gelen Pakistan Merkez Bankası, Türkiye'deki

düzenlemeleri, yönetim sistemini, kurumsal yönetim ilkelerini, uygulanan vergileri, danışma kurullarının yapısını, yatırım hesaplarını, proje risklerini, katılım bankalarının karşılaştığı her türlü riskleri, banka ve müşteri ilişkilerini ve devletin bu anlamda ne gibi desteklerde bulunduğunu araştırdı. Bunlar sonucunda Türkiye'deki bankacılık



sistemini takdir eden heyet, katılım bankacılığının global anlamda iyi bir noktada olduğunu ve geleceğe yönelik ümit vaat ettiğini belirtti. Bankacılık alanında verilen eğitimleri de beğendiklerini dile getiren Pakistan Merkez Bankası yöneticileri, dünyada şu anki katılım bankacılığı büyüme rakamlarının gelecek seneler daha da artacağını öngörüyor.

Dolayısıyla Türkiye'deki 33 yıllık katılım bankacılığı birikimden istifade etmek istediklerini belirten yurtdışı banka temsilcileri arasında, eğitim anlaşması ve yatırım yapmak isteyenler de oluyor. Pencere bankacılığı üzerine

çalışmalar yaptıklarını belirten Etiyopya'dan gelen başka bir heyet ise TKBB temsilcilerinden, ülkemizde bu anlamda yaşanan tecrübeleri, karşılaşılan zorlukları ve fırsatları dinledi.

Türkiye Katılım Bankaları Birliği, katılım bankaları personeline yönelik eğitim faaliyetleri yürütüyor. TKBB Eğitim Çalışma Komitesi tarafından düzenlenen ve her yıl gerçekleştirilen bu eğitim programları çerçevesinde banka çalışanlarına eğitim veriliyor.

Türkiye'deki 33 yıllık katılım bankacılığı birikimden istifade etmek istediklerini belirten yurtdışı banka temsilcileri arasında, eğitim anlaşması ve yatırım yapmak isteyenler de oluyor

TKBB'DEN KOBİ'LERE ÖZEL KİTAPÇIK

Katılım bankacılığının gelişmesi, banka faaliyetleri, danışma kurumlarının yapısı ve sektöre ilgili birçok şey hakkında eğitim bildirileri hazırlayan Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB), işadamları için katılım bankacılığı sistemini anlatan yeni bir kitapçık hazırlıyor. Kitapçıkta, katılım bankacılığı nedir? , temel ilkeleri, faiz yasağı nedir? Dünya ve Türkiye'de katılım bankacılığı, katılım bankacılığının tarihi, gelişimi, dönüm noktaları, faizsiz finansın büyümesindeki etkenler, geleneksel bankacılık ile katılım bankacılığı arasındaki farklar, fon toplama yöntemleri, cari hesaplar, katılım hesaplarının nitelikleri, kâr ve zarar paylaşımı, katılım bankacılığında havuz(fon) sistemi, fon kullandırma yöntemleri, kredi kartı sistemi, sukuk, yatırım fonları, 2025 yılı stratejisi ve hedefleri gibi konular yer alıyor.



Katılım Bankalarının Tasarrufu İçin Yeni "Ortak Kart" Projesi

Tasarruf amacıyla Ortak Karta sahip olabilmeleri konusunda uzun süredir çalışmalar yapan katılım bankaları, fizibilite çalışmalarında ilerleme kaydetti.

Söz konusu ortak kart ile hem maliyetleri minimuma indirme hem de daha uygun koşullarda hizmet sunabilmek amaçlanıyor. Fizibilite çalışmalarının devam ettiği proje kapsamında ortak kartın yazılım ve operasyonel boyutu üzerinde duruluyor.

Diğer kredi kartı ve banka kartları ile benzer özellikler taşınması istenilen kartla maliyetlerin ucuzladığı, erişim noktalarıyla yaygın bir kullanım alanı hedefleniyor.

Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Hasan Altundağ



AMACIMIZ MÜŞTERİLERİMİZE DAHA ÇOK YATIRIM YAPMAK

TKBB bünyesinde yürütülen Ortak Kart Projesi uzun yıllardır üzerinde konuşulan ve katılım bankalarının ortak kararlarla yürüttüğü çok önem verdiğimiz bir proje. Amacımız ortak bir kart markası ve loyaltiy sistemi altında tüm Katılım Bankalarının kendi müşterilerine hitap etmesini sağlamak. Bunun yanında kart programına ortak bir standart getirerek Katılım Bankalarının farklı uygulamalarından kaynaklanabilecek ve müşteri nezdinde yanlış anlaşılmalara yol açabilecek hususların ortadan kaldırılmasını amaçlıyoruz. Projede danışman şirketle yürütülen fizibilite çalışması Birlik Yönetim Kuruluna sunulma aşamasına gelmiş durumdadır. Marka şemsiyesi altında belirli bir ölçeğin oluşturulması sayesinde gerek satın alma gücümüzün artırılması, gerek birim maliyeti düşürülmesi hususunda önemli açılımların bu proje ile mümkün olacağını öngörüyoruz. TKBB üyeleri olarak bu yatırımı birlikte yaparak ciddi bir maliyet avantajı sağlayacağımızı, buradan hareketle müşterilerimize dokunduğumuz alanlara daha çok yatırım fırsatı yakalayacağımızı ve müşteri ihtiyaçlarına en üst düzeyde odaklanabileceğimizi öngörüyoruz.

Türkiye Finans Perakende Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Necati Özdeniz



KATILIM BANKALARI KREDİ KARTI PAZARINDA BÜYÜYECEK

Türkiye'nin öncü katılım bankası Türkiye Finans olarak her zaman müşterilerimize en son teknolojiyi kullanarak en iyi hizmeti vermeyi amaçlıyoruz. Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin önderliğinde Katılım Bankaları olarak ortak bir platformda bir araya gelerek kredi kartı pazarında büyümek ve pazarı büyütmek amacıyla "Ortak Kart / Ortak POS" Projesi'ni destekliyoruz. Aynı zamanda projenin çalışma grubu içerisinde yer alıyoruz. Katılım Bankaları arasında en güçlü kart/pos altyapısına sahip bankalardan biri olarak bizler de bu kapsamda hem mevcut bireysel müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitesini hem de bireysel müşteri oranımızı artırmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda Ortak Kart/Ortak Pos Projesi'ndeki iş birliğimiz ve çalışmalarımız devam ediyor.

Vakıf Katılım Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Sait Aytac



ORTAK KARTLA SEKTÖR BİREYSEL ALANDA BÜYÜYECEK

Ödeme kartları ve sistemleri bankacılık sektörü için önemli maliyet kalemleri arasında yer alıyor. Hemen her banka kart teknolojisi ve ödeme cihazları için ayrı ayrı yatırım yapmakta, bunların pazarlanması için de ekstra maliyetleri üstlenmekte. Bu alanda teknolojik gereksinimlerin yurt dışı kaynaklardan karşılanmasını gözden kaçırmamak gerekiyor. Yani bu alanda bankalarımız tarafından yapılan her ödeme yurt dışına gidiyor, cari açığımızın büyümesine neden oluyor. Bu noktada gerek yatırım maliyeti tasarrufu, gerekse pazarlama maliyetlerinin minimize edilmesi için ortak kart projesinin sadece katılım bankaları için değil ülke ekonomisi için çok önemli bir adım olduğunu düşünüyorum. Bu proje sayesinde katılım bankalarımızın elde edeceği tasarrufların ilave istihdama ve yatırıma döneceğini net olarak söyleyebiliriz. Ciddi bir kullanıcı sayısına kolaylıkla erişilebilecek bu sistem sayesinde sektörümüzün özellikle bireysel alanda büyüyeceğine, artan müşteri sayısı doğrultusunda da bankacılık sektöründen aldığımız payın hızla artacağına inanıyorum.

Ziraat Katılım Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Temel Tayyar Yeşil



ORTAK KART MARKASI GÜVEN ORTAMI OLUŞTURACAK

Bankamız misyonunda vurguladığımız üzere müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerini en iyi şekilde anlayarak katılım bankacılığının prensipleri ve etik değerlerinin bilincinde değer oluşturan ürünler geliştirmek öncelikli hedeflerimizdendir. Bu doğrultuda sektördeki tüm gelişmelerin yakın takibi ve bilincinde olarak bankamızın ödeme sistemlerinde de yenilikçi ve rekabetçi ürünleri piyasaya sürebilmesi için tüm inancımızla çalışmalarımız devam etmektedir. Türkiye Katılım Bankaları Birliği çatısı altında projeye dâhil olan dört katılım bankası arasında yer almaktadır. "Ortak Kart Projesi" projeye dâhil olan bankaları etkin bir strateji altında toplayarak süreçlerin daha verimli ve az maliyetli olarak ilerlemesini; Ortak Kart markası altında güven ortamı oluşturarak potansiyel katılım bankacılığı müşteri kitlesi ve pazar payının genişlemesine önemli ölçüde katkı sağlayacağı inancındayız.



Katılım Bankacılığı Yükselişini Sürdürüyor



TKBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Vakıf Katılım Genel Müdürü **İkram Göktaş**



Vakıf Katılım Genel Müdürü İbrahim Göktaş ile katılım bankacılığı sektörünü konuştuk

YAZI: MERVE KANTARCI

TKBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Vakıf Katılım Genel Müdürü İbrahim Göktaş ile katılım bankacılığı sektörünü konuştuk. Göktaş ile gerçekleştirdiğimiz söyleşide, katılım bankacılığı sektörünün hedefleri, İstanbul'un İslami finansın merkezi olabilecek donanımına sahip olmasının avantajları ve dünyada yaşanan gelişmelerin bankacılık sektörü üzerindeki etkisine kadar birçok konuya değindik.

1. Vakıf Katılım'ın kuruluşundan bugüne geçen sürecini rakamlar ile değerlendirir misiniz? 2017 yılını nasıl tamamlayacağınızı öngörüyorsunuz?

Vakıf Katılım olarak 2016 yılının Şubat ayı sonunda hizmet vermeye başladık. Gençliğimizin getirdiği dinamizm, takipçisi olduğumuz kadim vakıf kültürünün yüzyıllara dayanan birikimi ve kamu desteği nedeniyle hızlı bir olgunlaşma ve büyüme süreci geçiriyoruz. T.C. Başbakanlık

Vakıflar Genel Müdürlüğü'nün sermayemizin tamamına sahip olması ve kamu kurumu olmanın yanında vakıf hassasiyetini de bünyemizde barındırıyor olmamız, yoğun bir ilgi ve teveccühle karşılaşmamıza vesile oldu. Yeni bir katılım bankası olarak ilk etapta hızla şubeleşmek ve olabildiğince çok müşteriye temas etmek için çalışıyoruz. Kuruluşumuzun birinci yılı dolmadan 30 şube hedefimizi yakaladık. Strateji ve hedefler kapsamında şubeleşme çalışmalarına 2017 yılında da ağırlık vererek Ağustos ayı başında 49 şube sayısına ulaştık. Kurulduğumuz günden bugüne sürekli büyüyerek ilerliyoruz. 2017 yılının ilk yarısında toplam 49,74 milyon TL net kâr elde ederek başarılı bir performans sergiledik. Aktif büyüklükte 2016 yıl sonuna göre yüzde 79'luk bir büyüme göstererek 8,4 milyar TL'ye ulaştık. Vakıf Katılım olarak 6,62 milyar TL fon toplarken, reel sektöre 7,6 milyar TL finansman desteği sağladık. Aynı dönemde öz kaynaklarımız 923,54 milyon TL olarak gerçekleşirken, sermaye yeterlilik oranımız ise yasal yükümlülük seviyesinin üzerinde yüzde 16,89 olarak kaydedilmiştir.

2. Ürün ve hizmetler konusunda ana hedeflerinizi değerlendir misiniz? Bundan sonra yeni çalışma planları var mı?

2017 yılında tüm finansal kalemlerde bir önceki yıla göre yüzde yüzlük bir büyüme hedefi koyduk. Şu ana kadar sergilediğimiz performans bu hedefleri yakalayabileceğimizi gösteriyor. Katılım Bankacılığı sistemi, üretimi destekleyen bir ekonomik model olduğu için doğal olarak KOBİ segmentinde ağırlıklı çalışmalarımız olacak. KOBİ'lere yönelik standart ürünler sunmanın yanında onların ihtiyaçlarına çözüm olacak yeni ürün ve hizmetler de geliştirmeyi hedefliyoruz. Yatırım ve proje finansmanı konusunda, kâr-zarar ortaklıkları ve şirketlerin finansal ihtiyaçlarına yönelik çıkarmayı



Türkiye genç nüfusu, jeopolitik avantajları ve gelişen ekonomisi ile dünyanın önemli finans merkezleri arasındaki yerini yakın vadede alacaktır

planladığımız sermaye piyasası ürünleri ile etkin rol almayı, bunun yanı sıra bireysel segmentlerde ürün ve hizmetlerimizi çeşitlendirmeyi planlıyoruz. Özellikle ödeme sistemleri ve dijital bankacılık alanında yapacağımız çalışmalarla sektörün büyümesine de destek verecek projeler için çalışmalarımız devam ediyor.

3. Türkiye'nin İslami bankacılıkta geldiği noktayı dünya ile kıyasladığımızda nasıl değerlendiriyorsunuz? Vakıf Katılım'ın burada üstelendiği görev nedir?

İslami finansın dünyadaki hacmi 2 trilyon dolara yaklaşmakta. Ancak bu hızlı gelişmeye rağmen İslami finans içinde yüzde 80 paya sahip bulunan İslami bankacılığın toplam global bankacılık içindeki payı henüz yüzde 1'ler civarında bulunuyor. 2008'deki küresel kriz, faizsiz finansı bir kez daha dünya gündemine getirmiş oldu. Kriz

sürecinde daha net idrak edilen sürdürülebilir ekonomik faaliyetler açısından sunduğu imkânlar ve yenilikçi enstrümanlarıyla reel sektöre verdiği destekle katılım bankacılığının dünyada ve Türkiye'de giderek daha çok ilgi görmekte ve yükselişini sürdürmektedir.

2013 yılında BDDK ve TKBB ortaklığı ile düzenlenen Katılım Bankacılığı Çalıştayı'nın çıktılarını Kalkınma Bakanlığı'nın 10. Kalkınma Planı'na İstanbul Finans Merkezi Projesi'nin 7. bileşeni olarak girdi. Bu doğrultuda hükümet Katılım Bankacılığı Üst Koordinasyon Kurulu kurarak bu eylem planının hayata geçirilmesi için bir koordinasyon mekanizması oluşturdu. Bu eylem planı, katılım bankacılığına uygun yeni ürünler başta olmak üzere, tanıtım, yetişmiş insan kaynağı ve eğitim gibi birçok önemli konuyu kapsıyor. Bu eylem planı hayata geçtiğinde

HEDEFİMİZ SEKTÖR LİDERLİĞİ

Katılım bankacılığı sektöründeki pazar payımızın 2018 yılında yüzde 10'a çıkmasını ve 2023'te sektör liderliğini bize getirecek seviyeye ulaşmasını bekliyoruz.



2017 YILININ İLK YARISINDA

49,74

MİLYON TL NET KÂR ELDE ETTİK



İSLAMİ FINANSIN
DÜNYADAKİ HACMİ

2 TRİLYON

DOLARA
YAKLAŞMAKTA

katılım bankacılığı sektörü istenilen seviyelere gelecektir. Plandan hareketle önümüzdeki 10 yılda katılım bankacılığının bankacılık sektöründeki payının yüzde 15'lere yaklaşacağını tahmin ediyoruz. Bu da 300 milyar dolara ulaşan aktif büyüklük ve 181 milyar dolar seviyesinde katılım fonu büyüklüğü anlamına geliyor. Bu doğrultuda bizlere de hem KOBİ hem proje finansmanı hem de bireysel segmentlerde ürün ve hizmetlerimizi çeşitlendirerek, yapıcı bir rekabet ortamı içerisinde toplumun genelinde güven yaratmak ve sektörü büyütmek düşüyor. Vakıf Katılım ailesi olarak, bu yolda üzerimize düşen tüm görevleri yerine getirmeye hazırız.

4. İslami finansın ürün yelpazesi giderek genişliyor. Bu anlamda İstanbul'un nüfusunun fazla olmasının ve özel konumunun bu duruma avantajı var mı?

Türkiye genç ve dinamik nüfusu, nitelikli işgücü, jeopolitik avantajları, hızlı büyüyen ve gelişen ekonomisi, gelişmiş piyasaları, finansal ürün, hizmet ve uygulama çeşitliliği, finans sektöründeki güçlü düzenleme çerçevesi ile

Öncelikli amacımız sektörü büyütmek; hem yurt içi hem de yurt dışında daha fazla fonu sisteme dâhil etmek

dünyanın önemli ve sayılı finans merkezleri arasındaki yerini yakın vadede alacaktır. İstanbul ise finansın ve ticaretin doğal merkezi konumunda bulunuyor. İstanbul'un Finans Merkezi olması hem ülkemizi hem de İstanbul'u faizsiz bankacılık için bir cazibe merkezi haline getirecektir. Özellikle ülkemizin bulunduğu coğrafyanın yenedünyanın merkezinde yer alması, doğuda üretilen enerjinin en büyük tüketici olan batıya aktarımında ülkemizin ana transfer güzergâhında olması, ülkemizin bölgesinde en önemli rol model olarak konumlandırılması faizsiz bankacılığın merkezi olmamız açısından bizi ön plana çıkarıyor. Özellikle Körfez Bölgesi'ne yönelik çalışmalarla ülkemize getireceğimiz fonlar, bu bölgeden getireceğimiz yeni yatırımcılar ülkemizin katılım bankacılığının merkezi olmasında önemli katkılar sağlayacaktır. Sektörün gelişmesi için en büyük görevin biz katılım bankalarında olduğuna inanıyoruz. Sektör oyuncularının ürün ve hizmetlerinde çeşitlendirme yaparak toplumun tüm

kesimlerini kucaklamaları, tanıtım çalışmalarına ağırlık vererek sektörün bilinirliğine katkı yapmaları ve müşteri sayılarını artırmaları sektör için bir gereklilik haline gelmiştir.

5. İslami finans sektöründe büyüme fırsatları nelerdir? Müslüman nüfusun buna etkisi nasıldır?

Küresel finans krizinden sonra İslami finansta başarılı bir performans olduğunu görüyoruz. Bu gelişmede İslami Finans'ta yapısı gereği yapılandırılmış türev enstrümanların bulunmamasının, ölçülemeyen sistemik risklerinin oluşmasını engelleyerek konvansiyonel bankacılık sistemine göre daha güvenilir bir alternatif sunmasının etkisi oldukça fazla oldu. İslami finans, küresel krizden bu yana yıllık ortalama yüzde 16'lık bir büyüme performansı gösteriyor. Geleneksel bankacılığa göre de yüzde 50 daha fazla büyüme performansı içinde ilerlemesine devam ediyor. Rakamlara göre dünyada 2030 yılında Müslüman nüfusu bugüne göre yüzde 30 artmış olacak. Bugün itibariyle Müslüman ülkelere baktığımız zaman aşağı yukarı 8 trilyon dolarlık bir GSMH var. Bu da 4,8 trilyon dolarlık bir harcanabilir gelire işaret ediyor. Bu rakam 2030 yılı itibariyle 10 trilyon dolarlık bir harcanabilir gelire ulaşacaktır. Yapılan araştırmalar Müslümanların harcamalarını yüzde 90 oranında inançlarına göre şekillendirdiğini gösteriyor, bu tespitten yola



çıkarak 2030 yılına doğru gidilen süreçte İslami finansın yolunun oldukça açık olduğunu söyleyebiliriz.

6. Siyasetten iş adamına kadar bankaların faizi yüksek tutmasına herkes tepki gösterdi. Siz bu konuda neler düşünüyorsunuz? Bankacılık sektörü diğer sektörleri nasıl etkiliyor?

Ekonomik büyümeyi desteklemek amacı ile siyasi otorite tarafından verilen teşviklerin etkisi ile hızla büyüyen kredi portföyünü fonlamak bakımından, bankalar arasında son dönemde özellikle mevduat faizi bakımından bir yarış olduğunu söyleyebiliriz. Dışarıdan bakıldığında masum görünen bu yarışın doğal bir sonucu olarak kredi faizlerinde de yukarı yönlü bir hareket var. Bu noktada bankaların maliyet ve kar hedefleri göz önüne alındığında sonsuz bir sarmalda döndüğü net bir şekilde söylenebilir. Cumhurbaşkanımızın faiz konusundaki uyarılarını yerinde buluyoruz. Az önce bahsettiğim sarmalın kredi maliyetlerinde getirdiği artı yüklerin istihdama, üretime ve en son olarak da artan ürün fiyatları olarak tüketiciye olumsuz yansımaları olmaktadır. Bu noktada katılım bankaları-sistem gereği- her zaman toplumun yararına olacak stratejiler yürütmekteler. Biz de Vakıf Katılım olarak gerek fon toplama ve gerekse fon kullandırma oranlarında piyasanın gerçekleri dışında hareket etmiyor, ekonominin çarklarının dönmesine yardımcı olacak oranları -kârımızdan da vazgeçerek- fon talep edenlere sunmaya çalışıyoruz.

7. Cumhurbaşkanımız tarafından başlatılan "İstihdam Seferberliği" ile ilgili olarak Vakıf Katılım'ın attığı adımlar var mı?

Cumhurbaşkanımızın istihdam seferberliği çağrısını çok yerinde buluyoruz. Bu doğrultuda gerek piyasaya bugüne kadar verdiğimiz 7,6 milyar TL'lik destek ile dolaylı,

gerekse yaklaşık 1,5 yıllık bir katılım bankası olarak 700'e yaklaşan yeni istihdam sayımızla doğrudan olarak bu seferberlikte Vakıf Katılım olarak biz de üzerimize düşen görevleri yerine getirmeye çalışıyoruz. Önümüzdeki dönemde istihdama olan katkımız artarak devam edecek.

8. Türkiye'nin 2023'te dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olma hedefi var. Katılım bankalarına bu konuda ne gibi görevler düşüyor?

Katılım Bankacılığı Strateji Belgesi'nde, faizsiz bankacılık olan katılım bankacılığının bankacılık sektöründeki payının 2025 yılında yüzde 15'e ulaşması hedefleniyor. Vakıf Katılım olarak bizim de öncelikli amacımız sektörü büyütmek; hem yurt içi hem de yurt dışında daha fazla fonu sisteme dâhil etmek ve daha fazla kişiye ulaşmak. Vakıf Katılım olarak reel sektörle aktif bir işbirliği içinde olarak, kâr-zarar ortaklığı projeleriyle katılım bankacılığı uygulamasını özüne döndürmek için çalışacağız. Bu doğrultuda yoğun bir çalışma ve odaklanma ile katılım bankacılığı sektöründeki pazar payımızın 2018 yılında yüzde 10'a çıkmasını ve 2023'te sektör liderliğini bize getirecek seviyeye ulaşmasını bekliyoruz.

9. Fintech şirketleri, küresel çapta finansal piyasaları yeniden şekillendirmektedir. Bu noktada geleceğe yönelik girişimleriniz var mı?

Vakıf Katılım, kurulduğu ilk günlerden bugüne kadar özellikle dijitalleşme başta olmak üzere birçok yeni projeye imza attı. Fatura ödeme merkezi alanında



çalışan bir FinTech ile online entegrasyonu sağlayan altyapıyı kurarak, ödeme platformlarında çalışma yapan FinTech'lere önemli bir güç sağlamış olduk. Mobil sigorta platformumuz üzerinden online teklif verme, poliçe kesme konularında da öncü bir FinTech ile çalışmalarımız devam etmektedir.

Katılım bankaları sistem gereği her zaman toplumun yararına olacak stratejiler yürütmekteler

DÜNYADA YAŞANANLAR BÜTÜN SEKTÖRLERİ ETKİLİYOR

Başta yakın komşularımız olmak üzere son dönemde dünya genelinde gittikçe yükselen bir gerginlik olduğu aşikâr. Bu olumsuz gelişmelerin dünya geneline yayılması ve kutuplaşmalara yol açarak çok daha ciddi sonuçlara gebe olması da önümüzde duran en büyük tehlike olarak değerlendirilebilir. Bu noktada sadece bankacılık sektörü değil tüm sektörlerin bir risk problemi taşıdığını söyleyebiliriz. Daha önce dünyanın çeşitli defalar yaşadığı problemlerin tekrarlanması, bu sefer gelişen teknoloji ve globalizasyon doğrultusunda önceliklerden çok daha ağır sonuçlar doğuracaktır. Bu nedenle birbirleriyle sorunları olan ülkelerin çatışma yerine sorunlarını akliselimle çözmelerini umut ediyoruz.

NE BEKLİYOR?

YAZI: MUSTAFA ÖZKAN



D

ünnyada katılım bankacılığına olan ihtiyaç hızla artmaya devam ediyor. Sadece İslam ülkelerinde değil dünyanın farklı coğrafyalarında da faizsiz bankacılık sistemini kullanma oranları artış gösteriyor. EY'nin raporuna göre Dünya ekonomisinde halen önemli bir yere sahip olan hızlı büyüyen pazarların daha önemli bir rol oynayacakları; hızlı büyüyen 25 ülkenin 2020 yılına kadar dünya GSYH'sinin yüzde 50'sini, tüketim harcamalarının yüzde 38'ini ve sabit sermaye yatırımlarının yüzde 55'ini temsil edecekleri öngörülüyor. Hem devlet politikalarının bir

parçası olan hem özel ve kamu yatırımlarının uygulanabilirliğini kolaylaştıran bu sistemin bir diğer tarafı da fonlarıyla bu modeli destekleyen ve bankacılık hizmeti alan iş dünyası tarafıdır. Özellikle Türkiye'de katılım bankacılığının büyümesi ve gelişmesi iş dünyasının da beklentilerini arttırdı. Türkiye'de 1980'lerin başlarında inançlarına uygun bankacılık uygulamaları ile hizmet almak isteyen, faizsiz bankacılıkla birlikte insan odaklı ve değer üreten bir yapı hayali kuran iş dünyası aradan geçen 35 yılın ardından beklentilerine ulaştı. Bine yakın şubesi ve güçlü altyapısıyla katılım bankaları Türkiye'de değer üreten ve bankacılık hizmetlerini katılım finans sisteminde değerlendirmek isteyen kişilere hizmet vermeye devam ediyor. Katılım bankacılığının hem katılım

hem finansman tarafıyla değer ürettiği ve konvansiyonel bankacılıkla rekabet içinde olduğu bir ortamda iş dünyasının beklentilerini de yine bu rekabetin içinde değerlendirmek gerekiyor. İş dünyası tarafında ise, inancı doğrultusunda bankacılık ve finans hizmeti almak isteyenlerin yanı sıra yeni dönemde kira sertifikası, murabaha gibi ürünlerini kullanarak yatırım yapmak isteyenler de katılım bankacılığını kullanıyor. İş dünyası katılım bankalarının daha etkin ve aksiyoner olmaları gerektiği konusunda hem fikir. Tabii bunun her geçen gün ilerlediğinin de farkındalar. İş dünyasının bir başka beklentisi de teknolojik altyapısı güçlü bankacılık çalışmaları yapılması yönünde. Hem mobil hem internet bankacılığında katılım bankaları dünya ile yarışır projelerle hizmet vermeye başladılar. Bunun yanı sıra teknoloji ve hizmet geliştirme tarafında da kendi içlerinde kurdukları AR-GE merkezlerinde sürekli teknoloji geliştirmeye devam ediyorlar.

Katılım Bankacılığı denilince ilk akla gelen bankacılık hizmetleri olmaktadır. Fakat, Türkiye’de katılım finans sistemi hem kendisi hem de şirketler üzerinden girişim sermayesi yapısıyla ortaklıkların finansmanında yer almalı, uzun soluklu projelerin finansmanında rol oynayarak katılım sermayesini daha uzun vadelerde değerlendirmelidir. Bunlar da son yıllarda sıkça duymaya başladığımız başlıklardan bazıları.

İş dünyası katılım bankalarını, mevduat bankalarının rakibi olarak değil, alternatif olarak görmeli. Katılım bankacılığı iş dünyasına yatırımların büyümesinde, yeni iş fikirlerinin hayata geçmesinde tam bir yol arkadaşı olacaktır.

Faizsiz Modeller Üzerine Yoğunlaştık

Bir girişimcinin yapacağı yatırım ya da bir yatırımcının sürdürülebilir bir büyüme içinde olmasının önündeki en büyük engelin faiz olduğunu belirten Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD)’nin Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, “İşletme sahibi, faizi en büyük çıktı olarak kabul ediyor. Baktığımızda, sonuçlar da bunu doğruluyor. Büyük umutlarla girilen işler, belki risk alınarak hayata geçirilen işletmeler, faiz kurbanı oluyor. Çünkü kazanılan paranın hatırı sayılır miktarı faize gidiyor.

Biz bu noktada faizsiz modeller üzerine yoğunlaştık. Kar odaklı ve üretimi besleyen alternatif bir model üretme sürecindeyiz.” ifadelerini kullandı. Türkiye’nin, artık faiz dışı fazladan yatırım dışı fazla esasına dayalı bir ekonomik yapıya geçmesi gerektiğini ifade eden Kaan, MÜSİAD Girişim Sermayesi Yatırım Komisyonu’nun, faizsiz finans ilkeleri doğrultusunda girişimcileri yatırım sermayesiyle buluşturan en güçlü uluslararası yatırım ağı olmayı amaçladığını kaydetti.



DÜNYADA HIÇBİR
FINANSAL HİZMET
ALMAYAN YETİŞKİN
POPÜLASYONUN

%22'SİNİ

MÜSLÜMAN
ÜLKELERDE YAŞAYANLAR
OLUŞTURUYOR



KATILIM BANKALARININ
KOBİ'LERE VERDİKLERİ
KREDİLERİN ORANI

%35'E

YÜKSELDİ

Katılım bankaları, Türkiye'de üreten ve bankacılık hizmetlerini katılım finans sisteminde değerlendirmek isteyen iş dünyasına hizmet veriyor

Katılım Bankacılığı Ticaret ve İslamiyet Arasında Köprü Katılım bankaları ile birçok şirket çalışmayı düstur edinerek, hem katılım bankacılığının hem de Türkiye'nin gelişmesi adına işlemlerini bu bankalarla gerçekleştirmeye devam etmektedir. Bu bankacılık sistemini tercih eden iş dünyası, katılım bankaları ile konvansiyonel bankalar arasında sadece finansman ve katılım noktasında ayrışmalar olduğu ve İslamiyet'le ticaret arasındaki uygunluğu katılım bankalarının sağlaması nedeniyle kullandıkları konusunda hem fikir.

Katılım Bankacılığı Sistemi Bankacılık Yapısının Hacmini Büyütecek

Altınay Grup Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Altınay, Katılım bankacılığı sisteminin en önemli özelliklerinden birinin, kâr zarar ortaklığı diye adlandırdığımız proje ortaklığı yapılabilecek

finans imkânları sunması olduğunu belirtti. Özellikle gelişmekte olan ve yüksek katma değerli ürün üretme konusunda çalışmalar yapan ülkelerde katılım bankacılığının çok önemli bir fonksiyonu olduğuna dikkat çeken Hakan Altınay, "Ayrıca iyi analiz edildiği takdirde ölçülebilen riskleri alan bir katılım bankacılığı sistemi, ülkedeki bankacılık yapısının da hacmini büyütecektir. Bu



çerçeveden baktığımızda katılım bankacılığı Türkiye için hem yeni teknolojilerin üretilebilmesi ve geliştirilebilmesi bakımından hem de bankacılık hacminin arttırılabilmesi açısından önemli. Ama Türkiye'de özellikle ağırlıklı olarak inşaat sektöründe kâr-zarar ortaklığı şeklinde bir katılım bankacılığı sistemi uygulanıyor. Bunun yaygınlaşması hem Türkiye'nin gelişmesine hem katılım bankacılığının gücünün artmasına yol açacaktır." ifadelerini kullandı.

İşlemlerimizi Katılım Bankalarıyla Yapıyoruz

Şirket olarak gerçekleştirilmesi gereken tüm bankacılık işlemlerini, katılım bankalarıyla yaptıklarına dikkat çeken Ertemeller Grubun Sahibi Recep Ertemel, "Yaşantımız İslam ise ticaretimiz de İslam üzere olmalı düşüncesine sahibiz. Biz bu düşünceden yola çıkarak katılım bankaları ile çalışmayı düstur edindik. Dolayısıyla İslamiyet, ticaretin nasıl yapılmasını emrediyorsa biz de o şekilde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Biz bunu dava olarak görüyoruz." ifadelerini kullandı. Ertemeller olarak katılım bankalarıyla büyüdüklarını kaydeden Recep Ertemel, maaş ödemeleri, çek ve kredi kartı kullanımlarının tamamında katılım bankalarıyla çalıştıklarını ve müşterilere, projeleri katılım bankalarının desteğiyle sattıklarını kaydetti.



Albaraka Türk Genel Müdürü ve TKBB Başkanı Melikşah Utku

ORTAKLIĞA DAYALI FİNANSMANI ÖNEMSİYORUZ

Dünya pazarlarında meydana gelen belirsizlikler ve geçtiğimiz yılın inişli çıkışlı bir yıl olması iş dünyasındaki büyümeyi bir miktar yavaşlatsa da yükseliş trendi ve verilerle baktığımızda büyümenin gelecek yıllarda devam edeceğini söyleyebiliriz. Albaraka olarak inovasyon çalışmalarına önem veriyor ve geçmiş yıllarda olduğu gibi bu yıl da işimize yenilik katmaya çalışıyoruz. Bu bağlamda iş dünyası için en önemli gereklilik finansmana erişim. Günümüz iş dünyasında katma değer üretebilmek ve rekabet ortamında kalıcılık için sermaye gücü ve finansal destek gereklidir. Müşterilerimiz, özellikle kendi iş modelleriyle uyumlu nakit akışı sağlayan finansman çözümleri beklemekte, girişimlerinin olgunluk seviyesine göre hızlı ve esnek uygulanabilirliğe sahip bankacılık çözümleri aradıkları görülmektedir. Albaraka olarak kredi temelli finansmandan ziyade ortaklığa dayalı finansmanı da önemseyeceğimizi,

bu noktada Türkiye'nin yanı sıra dünya genelindeki katılım bankaları arasında da ortaklığa dayalı finansmanı en yoğun kullanan öncü banka olduğumuzu belirtmek isterim. Bunun yanı sıra iş dünyasının mesleki ve sektörel uzmanlık gerektiren alanlarında, yatırım tercihlerinde danışmanlık almak başarı yolunu kolaylaştırdığından, bu yönde ciddi talep almaktayız. Özellikle son dönemde Kredi Garanti Fonu ile belirginleşen teşvik ve hibeler gibi teknik konularda bilgilendirilme ihtiyacı iş dünyasının beklentileri arasında ön planda. Biz de mevcut bankacılık çözümlerimizi müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş esnek çözüm paketleri haline getirmeye çalışıyoruz. Önümüzdeki dönem stratejik hedefimiz, KOBİ'lere daha yüksek hacimlerde ve daha geniş ürün yelpazesi ile tüm kanallar üzerinden etkin biçimde erişim sağlamak olacaktır. Kredi hizmetlerimiz dışında, danışmanlık hizmetlerimizle de KOBİ'lere katma değer sağlamaya çalışıyoruz.

Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan



KOBİ'LERİN FİNANSMAN İHTİYAÇLARI İÇİN ÇALIŞIYORUZ

İş dünyasında yatırım, istihdam ve üretim zincirinin zarar görmemesi ve düzenli bir şekilde ilerlemesi için iş dünyasının bankacılık sistemiyle ilişkisi ve finansmana ulaşım kolaylığı büyük önem arz etmektedir. Türkiye'de faaliyet gösteren firmaların yüzde 99'unu oluşturan KOBİ'ler hem istihdam hem de yatırım ve ihracat oranlarıyla ekonomide ciddi bir role sahiptir. Bu doğrultuda iş dünyasının temel beklentisi yatırımlarını hayata geçirmek ve faaliyetlerini sorunsuz bir şekilde sürdürmek için ihtiyaç duydukları özelleştirilmiş ürün ve hizmetlere en uygun maliyetlerle en hızlı şekilde erişimdir. Kuveyt Türk olarak biz de bu alanda ciddi çalışmalar yürütüyoruz. Son dönemde leasing, dış ticaret, işlem bankacılığı ve proje finansmanı gibi alanlarda yoğunlaştık. Amacımız KOBİ'lerin finansman ihtiyaçlarını en hızlı ve en kolay şekilde karşılayabilmelerine imkân sağlamaktır. Yine bu kapsamda ekonomik aktivitenin canlanmasında önemli bir rol üstlenen Kredi Garanti Fonu (KGF) teminatl kredileri de gündemimizin ilk sıralarına alarak KOBİ'lere destek vermeyi sürdürüyoruz.

Türkiye Finans Genel Müdürü Wael Raies



İŞ DÜNYASINA İHTİYACA ÖZEL ÇÖZÜMLER SUNUYORUZ

Türkiye Finans 1985 yılından bu yana katılım bankacılığı hizmetleri sunuyor. 30 yıldan uzun bir süredir devam eden bu yolculuğumuz boyunca Türkiye'nin küreselleşme çabalarını ve iş dünyasının içinden geçtiği süreçleri yakından tecrübe etme fırsatımız oldu. Bu süreçte, endüstrinin öncü kurumu olarak reel ekonominin lokomotif olan pek çok şirkete ve projeye inovatif ve müşteri odaklı bir anlayışla finansman sağladık. Türkiye geçtiğimiz yıl yüzde 3,3'lük bir büyüme kaydetmeyi başardı. Bu yılın başında Türkiye'nin büyümesine ilişkin olumsuz beklentilere rağmen 2017 yılının ilk yarısında da yüzde 5,1'lik güçlü bir büyüme oranı yakalandı. Bizler, Türk ekonomisinin refahı için ticaretin her iki tarafına da katkı sağlamayı ve faizsiz bankacılık ilkeleri doğrultusunda ürün ve hizmet geliştirme ve çeşitlendirme çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Hem kredi hem de mevduat kategorisinde yeni ve inovatif ürün ve hizmetler geliştirmeye devam edeceğiz.

Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş



KOBİ'LERE DESTEK VEREREK EKONOMİYE KATKI SAĞLAYACAĞIZ

Katılım bankaları bugüne kadar ağırlıklı olarak gayrimenkul alanına yönediler. Biz burada farklı bir strateji izlemek istiyoruz. Devletimizin orta vadeli planında desteklediği sektörler var. Biz de bu alanlara yönelmek istiyoruz. Bu noktada KOBİ'lerimize destek vererek küçük ölçekli firmalarımızın büyümesine ve ekonomiyeye daha fazla katkı vermelerine vesile olmak istiyoruz. Ticari hayatın içerisinde aktif rol olarak gerçek bir alternatif oluşturacak; başlangıç sermayesi olmayanla kaliteli projelerin önünü açacak; Türkiye'ye iş adamları kazandırmak için çaba sarf edeceğiz.

Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir



REEL SEKTÖR YATIRIMLARINI VE KOBİ'LERİ DESTEKLEMeye DEVAM EDECEĞİZ

Ekonomimizin can damarı konumundaki KOBİ'lerimizin finansmana erişimini kolaylaştırmak amacıyla verdiğimiz destekler artarak devam edecektir. Bu kapsamda dışa açık, rekabetçi, yenilikçi, yüksek katma değer sağlayan, Ar-Ge tabanlı ve çevreye duyarlı üretim projelerine destek verilecektir. Öncelikli hedeflerimiz; mali piyasalarda büyüme ve reel sektörün desteklenmesi, yurt içi tasarrufların artırılması, finansal ürün çeşitliliğini sağlama, işlem maliyetlerini düşürme, yenilikçi, etkin ve şeffaf bir yapıya kavuşmaktır. Bu minvalde sermaye piyasalarında araç çeşitliliği ve derinliğine katkı sağlamak amacıyla akademik çevrelerde iş birliklerimizi sürdüreceğiz. Ülkemizin orta ve uzun vadeli hedefleriyle uyumlu şekilde küresel bir finans merkezi olabilmesi için katılım bankacılığının da geliştirilmesi gerekliliğinin farkındayız. Ziraat Katılım, reel ekonomiye doğrudan destek sağlayan iş modeli, üretimi ve istihdamı artırmaya yönelik finansman politikası ve çalışanlarının gayretleriyle ülkemizin bu hedeflerine ulaşmasına katkı sağlamaya devam edecektir.



Girişim Sermayesi ile Yatırımlar Artıyor



YAZI: MUSTAFA ÖZKAN

Dünyada katılım finans; sigortadan emekliliğe, bireysel birikimlerden kurumlar arası ortak sermaye uygulamalarına kadar her şeyi kapsamaktadır. Bu tanımdan da anlaşılacağı üzere katılım finans modeli sadece bankacılık işlemlerini kapsayan bir sistem değildir. Dengeli bir finans sistemi kurmak, sosyal ve ekonomik hedeflere ulaşmayı kolaylaştırmak, küçük mevduatları ekonomiye kazandırmak, yeni hizmetler geliştirmek ve sermayenin tabana yayılmasına belli ölçüde katkıda bulunmak da katılım finans modelinin kapsamı içerisinde. Dolayısıyla ülkede gerçekleşen



Türkiye’de büyük yatırımlar için global şirketler. Türk şirketleriyle kurdukları ortaklıklarla ihalelere girme şansı yakalıyor

her yatırım ve ortaklık bu modeli de etkiler. Örneğin; Körfez bölgesi ülkelerinin petrol ile gelişen ekonomilerinin zaman içerisinde alternatif yatırım alanları ile hızlı büyümesi, katılım bankalarının büyüme etkenleri arasında yer alıyor. Körfez Bölgesi ülkelerinde yüzde 60’ların üzerinde şirketler, müşareke denilen ortak yapılar kurar, şirket satın almaları yapar. Hatta ünlü futbol kulüpleri bile İngilizcesi “joint venture” olan bu yapılanma ile finanse edilmektedir. Türkiye’de son yıllarda görmeye başladığımız bu ortak girişim sermayesi ile birçok yatırıma irili ufaklı şirketler girme şansı bulurken son dönemde



ÜLKEMİZDE ENERJİ
SANTRALİNİN KURULMASI
DIŞA BAĞIMLILIĞINI

%20
AZALTIYOR

ülkemizde uygulanan "yerlilik" şartı da gerçekleşmektedir. Ülkemizde yaşanan büyük yatırımlar için global şirketler yerli Türk şirketleriyle kurdukları ortaklıklarla ihalelere girme şansını yakalamaktadır.

Ortak Girişim Sermayesinin Avantajları

- Son teknoloji ürünler ve sistemlerin kazanımı sağlanıyor
- Finansal olarak sadece yurtiçi değil yurtdışı garantör finans şirketleriyle projeler destekleniyor.
- Ülke olarak global çapta itibar sağlanıyor.
- Yerli üretim ve şirketler desteklenerek büyüme sağlanıyor.
- İstihdamın nitelikli artışı sağlanıyor.
- Finansman krizleri en aza indirgeniyor.

Enerji Yatırımları Türkiye'nin İtibarını Yüceltiyor

Ortak girişim sermayesinin son günlerdeki en büyük örneği; ülkemizde yatırımlarına başlanan yenilenebilir enerji santralleri kurulması projesidir. Bu proje sayesinde enerjide dışa bağımlılık yüzde 20 düşerken, hem rüzgâr hem güneş enerjisi yatırımları ile de doğal yaşam korunmuş olacak. Türkiye'de Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı tarafından ihaleye açılan Türkiye'nin en büyük yenilenebilir enerji projesi "YEKA" yerli ve yabancı enerji şirketleri tarafından büyük ilgi gördü. Bakanlığın yüzde 65 yerlilik şartı koyduğu ihaleye yabancı enerji şirketleri, Türk enerji şirketleriyle kurdukları girişim sermayesi ortaklık modeliyle tekliflerini sundu. Şirketler, ortaklık yapılarını proje kapsamındaki mali ve teknik gerekliliklere ve bu gereklilikleri hangi şirketin çözeceğine göre kurguladı. Bu tür çalışmalar, Türkiye'ye istihdam ve tecrübe katmakla birlikte, Türkiye'nin vizyon ve itibarını da yükseltmektedir. Yatırımların sonucu olarak mühendislik eğitimi kaliteli hale gelmekte ve ortaklık kültürümüz

Ortak girişim sermayesinin en büyük örneği olan yenilenebilir enerji santralleri projesi ile enerjide dışa bağımlılık % 20 düşüyor

artarak ve globalleşmektedir.

Yenilenebilir Enerji Türkiye'ye Değer Katar

Açık eksiltme usulüyle gerçekleştirilen Rüzgâr Enerjisi İhalesini 3,48 dolar sent/kilovatsaat teklifle Alman Siemens-Türkerler-Kalyon konsorsiyumu kazandı. İhaleye dünyanın en büyük on rüzgâr tribünü üreticileri teklif verdi. Türk ortaklı konsorsiyumlar arasında Alman, Çin, Amerika ve Danimarkalı şirketler yer aldı. Mali teklif zarfları açıldığında ilk en düşük teklif 4,19 dolar dolar sent/kilovatsaat olarak geldi. İhalenin başlarında çekilen firmaların ardından Mingyang İlk İnşaat ile Siemens-Türkerler-Kalyon konsorsiyumu arasında yaşanan kıyasıya yarış 30. turda son buldu. İhale ile Türkiye'nin beş ayrı bölgesinde 12 şehirde toplamda 1000 megavatlık rüzgâr enerjisi kapasitesi kurulacak. Kayseri-Niğde, Sivas, Edirne-Kırklareli-Tekirdağ, Ankara-Çankırı-Kırkkale, Bile-

cik-Kütahya, Eskişehir bu şehirler arasında yer alıyor. Kazanan konsorsiyum yüzde 65 yerlilik oranını tutturmak kaydıyla 100 milyon doların üzerinde yatırım maliyeti olan bir rüzgâr tribünü fabrikası kuracak. İhale ile 1 milyar doların üzerinde rüzgâr tesisi yatırımı yapılacak. Bu proje ile kurulacak santrallerin işletmeye girmesiyle her yıl asgari 3 milyar kilovatsaat elektrik enerjisi üretilecek ve yaklaşık 1.1 milyon evin yıllık elektrik ihtiyacı rüzgardan karşılanacak.

300 ile 450 Yerli Rüzgâr Türbini Üretilecek

Kazanan konsorsiyum, yüzde 65 yerlilik oranını tutturmak kaydıyla 100 milyon doların üzerinde yatırım maliyeti olan bir rüzgâr türbini fabrikası kuracak. Fabrikada her biri en az 2,3 megavat gücünde olmak üzere, 300 ila 450 yerli rüzgâr türbini üretilecek. Konsorsiyum, kanat, jeneratör tasarımı, malzeme teknolojileri ve üretim teknikleri, yazılım ve



GÖRÜŞLER

İŞ DÜNYASINDAN DEĞERLENDİRMELER



• Türkerler İnşaatın Yönetim Kurulu Başkanı Kazım Türker: "Rüzgâr Enerjisi İhalesi'ne beş Alman devi ilgi gösterdi, ortaklarımızla dersimizi çok iyi çalıştık. İhale sonunda ortaya çıkan sonuçtan memnunuz."



• Kalyon Holding Enerji Grup Başkanı Murtaza Ata: "Bin megavat daha Türkiye'nin dışa olan bağımlılığını azaltmayı gerçekleştiren bir ihale oldu. Sonuçtan memnunuz."



• Siemens Gamesa Türkiye Üst Yöneticisi Hakan Yıldırım: "YEKA kapsamında belirlenen sınırların üzerinde hedef koyduk. Elektrik birim maliyetini daha düşürmek için elimizden geleni yapacağız."



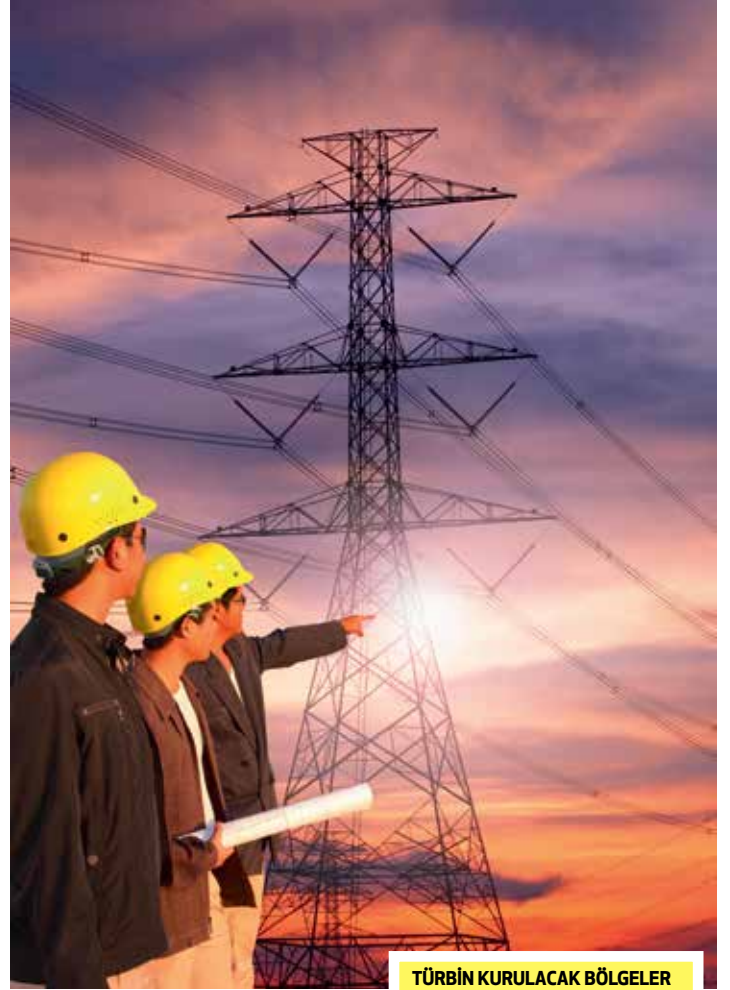
yenilikçi dişli kutusu alanlarından en az üçünde toplam beş alanda 10 yıl boyunca AR-GE çalışması yapacak. Söz konusu AR-GE çalışmaları için her yıl 5 milyon dolarlık bütçe ayrılırken, yüzde 80'i yerli mühendislerden oluşan 50 teknik personel ile AR-GE faaliyetleri yürütülecek. Fabrikanın kurulum süresi, sözleşme imzalama tarihinden itibaren 21 ay olarak belirlenirken projenin lisans süresi 30 yıl olacak.

Kazanan konsorsiyum, Kayseri-Niğde, Sivas, Edirne-Kırklareli-Tekirdağ, Ankara-Çankırı-Kırıkkale, Bilecik-Kütahya, Eskişehir olarak belirlenen beş ayrı bölgede bin megavatlık kapasiteyi devreye alacak. Rüzgâr YEKA ihalesini kazananı, 1 milyar doların üzerinde rüzgâr tesisi yatırımı yapacak. Bu projeye kurulacak santrallerin işletmeye girmesiyle her yıl asgari 3 milyar kilovatsaat elektrik enerjisi üretilecek ve yaklaşık 1,1 milyon evin yıllık elektrik ihtiyacı rüzgârdan karşılanacak. Aynı zamanda, kurulacak rüzgâr tesisleri sayesinde yıllık ortalama 1,5 milyon ton karbon emisyon azaltımı sağlanacak.

Dünya Devlerinden Teklif

İhaleye, teklif veren konsorsiyumlar ise şöyle:

- Vestas (Danimarka) - Enerjisa
- General Electric (GE- Amerika) - Fina Enerji
- Goldwind (Çin) - Akfen Holding
- Beyçelik Gestamp Yenilenebilir Enerji
- Siemens (Almanya) - Türkerler-



TÜRBİN KURULACAK BÖLGELER

- Kayseri-Niğde
- Sivas
- Edirne-Kırklareli-Tekirdağ
- Ankara-Çankırı-Kırıkkale
- Bilecik-Kütahya
- Eskişehir

Kalyon

- Enercon (Almanya) - Polat Enerji
- Limak Enerji
- Nordex (Almanya) - İklim Elektrik Yatırım - MKS Marmara - Zorlu Enerji
- MingYang (Çin) - İlk İnşaat
- Senvion Rüzgar Enerjisi Çözümleri (Almanya) - IC İçtaş Enerji

Enerji ve Tabii Kaynaklar
Bakanı Berat Albayrak



İHALE SONUCU, TÜRKİYE-ALMANYA İLİŞKİLERİNE KATKI SAĞLAYACAK

Güneşte olduğu gibi rüzgâr ihalesinde de yüzde 65 yerlilik oranıyla çok büyük bir teknoloji üssü olma noktasında adım atıldı. 12 şehirde yapılacak rüzgâr türbin fabrikaları ile 1 milyar doların üzerinde yatırım yapılacak. İhale, Alman şirketi Siemens'in kazanmasıyla neticelendi ve bu resmin bölge ve dünyaya önemli bir mesaj olduğunu söyleyebiliriz. Türkiye ve Almanya'nın 200 yıllık tarihsel iş birliği açısından da baktığımızda, bu sonucun Türkiye-Almanya ilişkilerine önemli bir katkı sağlayacağını düşünüyorum. Bu resim bölgeye ve dünyaya önemli bir mesaj oldu. Alman firmaların bu kadar cesur ve girişimci vizyoner bakış açısında Türkiye-Almanya ilişkilerine önemli bir katkı yapacağını resmini de ortaya koymuştur. Düne kadar rüzgârdaki 10,3 sent yerli katkı payıyla rüzgâr kilovat saat alım maliyeti tarihi bir rekorla bugünkü ihaleyle 3,48 sente düşerek bir dünya rekoru fiyatla gerçekleşmiştir. 2019 yılı başına kadar inşallah yerli üretim rüzgâr türbinlerimizi sisteme dâhil edeceğiz. Yılda 1,5 milyon tondan fazla karbon salımı ile çevrenin gelişimi, temizliği açısından da büyük bir çevresel katkı için önemli bir adım olmuştur.



RÜZGÂR
TÜRBİNLERİ İLE
YAKLAŞIK

1,1 MİLYON

EVİN YILLIK ELEKTRİĞİ
RÜZGÂRDAN
KARŞILANACAK



TÜRKİYE FİNANS GURURLA SUNAR:
TÜRKİYE'NİN İLK VE TEK,
HAFTA İÇİ 24 SAAT, ANLIK KUR FİYATLARIYLA
DÖVİZ ALIM SATIMI YAPILAN MOBİL UYGULAMASI



tfxtarget.com.tr

TFX TARGET



- ▶ Hafta içi 24 saat döviz ve kıymetli maden alın, satın
- ▶ Önceden belirlediğiniz fiyattan alım satım yapın
- ▶ Komisyon ve akşam marjı ödemeyin
- ▶ Ücretsiz indirin, hemen işlem yapmaya başlayın
- ▶ Türkiye Finans'ta hesabınız yoksa en yakın **bireysel** ya da **ticari** şubemize uğrayın

**Türkiye
Finans**





Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı
Temel Hazıroğlu

Katılım Bankacılığının Özü Emek Sermaye Ortaklığı

Klasik bankacılık bilindiği üzere üç temel üzerindedir: Fon toplamak, fon kullanmak ve genel bankacılık hizmetleri yapmak. Ne var ki tüm bu işlemlerde faiz ana unsurdur. Faizsiz/İslami bankacılık ya da Türkiye'deki kavramsallaştırmasıyla Katılım bankacılığı ise faizsizlik esasına dayanmaktadır. Katılım Bankacılığının varoluş nedeni ve altın kuralı olan "Faizsizlik Prensibi"nin özü de;

- 1) Fon toplarken "sabit bir getiri" taahhüt etmemek,
- 2) Fon kullanırken nakit kredi vermeyip, malı "peşin alıp vadeli satmak" veya "ortaklık" yapmak,
- 3) Her türlü bankacılık hizmetlerinde faizin her çeşidinden kesinlikle kaçınmaktır.



**İslam'ın ticaret
usulünde
ortaklıklar
yaygındır
ve katılım
bankacılığının
özü de ortaklığa
dayanmaktadır**

Katılım bankaları fon toplarken kâr zarar ortaklığı kurmaktadır. Ancak fon kullanırken büyük oranda peşin alıp vadeli satmak üzerine bireysel ve kurumsal finansman desteğine yoğunlaşmıştır. Oysa İslam'ın ticaret usulünde ortaklıklar daha yaygındır ve Katılım bankacılığının özü de ortaklığa dayanmaktadır. Biraz tarihe bakacak olursak mesele daha iyi anlaşılacaktır. İslam Peygamberi Hz. Muhammed (sav) emeğiyle geçinen bir ticaret ehliydi. Kendisi malı veya sermayesi bulunan sermayedarlar ile anlaşarak onlar adına kâr zarar ortaklığı temelinde ticaret yapar ve emeğinin karşılığını alırdı. Arap yarımadasında yaygın olan bu ticari ilişkiye "mudaraba" denilirdi. Emek sermaye ortaklığı anlamına gelen mudaraba kök

anlamıyla Kur'an-ı Kerim'in ilk inen ayetlerinde "Bir kısmınızın Allah'ın lütfundan rızık aramak üzere yeryüzünde dolaşacağı" mealinde geçmektedir. Siyer kitaplarından öğrendiğimiz üzere Hz. Peygamber bu ticari ilişki vesilesiyle Hz. Hatice ile evlenmiştir. Fıkıh çerçevesinde ise emek sermaye ortaklığı tartışmasız olarak kabul edilen bir şirket türü olarak ele alınmıştır.

Gerek dünyada gerekse de Türkiye'de Katılım Bankacılığı fon kullanımı tarafında malın finansmanına odaklanmıştır. Oysa Katılım Bankacılığının özü murabaha değil mudarabadır, yani emek ve sermayenin katılımı ile sağlanan finansmandır. Bu durumu göz önünde bulundurarak Katılım Bankalarının bu konuda yapması gereken bazı şeyler olduğunu düşündük ve Albaraka Türk olarak emeği yani girişimciliği desteklemek üzere dünya İslami finans piyasasında bir ilki gerçekleştirdik. Bu bağlamda Albaraka Garaj adıyla bir Girişim Hızlandırma Merkezi faaliyete geçirdik. Bu projeyle hedeflediğimiz, teknoloji alanında bugünün yenilikçi fikirleriyle geleceğin ürünlerini üretmek, girişimcileri kuluçka ve hızlandırma imkânları ile desteklemek ve en önemlisi de Katılım Bankacılığının özü olan emek sermaye ortaklığını gerçekleştirerek iş ortaklıkları kurmaktır. İlk aşamada hibe usulü ile tamamen karşılıksız olarak finansal ve teknik sermaye desteği sağlayacağımız projelerle yakın zamanda kurulması planlanan girişim sermaye fonumuz ile emek sermaye ortaklığı yaparak desteklemeye devam edeceğiz. Her yıl 10 girişimi desteklemeyi hedefleyen Albaraka Garaj ilk 10 adayı ile tüm görüşmeleri sağlamış durumda. Bu 10 girişim arasında geleceğin teknolojileri olan finansal teknoloji (fintech), akıllı anlık mesajlaşma uygulamaları (chatbot), blok zinciri (blockchain), yapay zeka (artificial intelligence), biyometrik imza çözümleri,

artırılmış gerçeklik (augmented reality) gibi alanlar var. Albaraka Garaj bir bakıma toplumda yeteri kadar destek bulamayan ileri teknolojileri hem finansal hem de teknik sermaye ile destekleyerek girişimcilik ekosistemini besleyecektir. Ekonomik kalkınmanın önünü açan Albaraka Garaj finansal açıdan yeni teknolojiler gelişmesine yardımcı olacaktır. Albaraka Garaj ile girişimlerini hayata geçirmeyi ve geliştirmeye fırsat bulan girişimciler istihdama ve kalkınmaya katkı sağlayacaktır. Bireylerin ekonomik özgürlüklerini kazanmalarına imkân verecek ve finansal katılımı güçlendirecektir. Faizsiz ve karşılıksız olarak verdiğimiz hizmet ile yeni girişimler faizden uzak tutularak finansal açıdan desteklenecektir. İleride ise gerektiğinde hisse alımı yaparak da ortaklık şeklinde desteklerimiz mudaraba yolu ile devam edecektir. Sonuç olarak Katılım Bankacılı-

ğının özü olan emek sermaye ortaklığı adına Albaraka Türk bugün büyük bir adım atmış durumda. Neden ortaklık yapmayı sürekli mal finansmanı yapıyor sunuz sorularına karşı artık iddialı bir cevabımız da olmuş oldu. Dünyada bir ilk olarak bunu yapmanın öncülüğü ile beraber İslami finans piyasasına da bir mesaj veriyoruz: faizsizlik adıyla sadece mal finansmanı değil iş ortaklıkları da yaparak toplumun kalkınmasını sağlayabilir ve özümüzdeki hedefleri gerçekleştirebiliriz. Geçmişte Batı'yı nasıl dönüştürdüysek bugün de İslam alemi olarak Batı'yı taklit etmek yerine finansal geçmişimizi geleceğe taşıyarak yeni teknolojilerin geleceğini ve dünyayı kendi iç değerlerimizin, özümüzün imkânlarıyla yeniden inşa edebiliriz. Kendimize özümüze güvenerek ve ondan ilham alarak temel değerlerimize bağlı kalarak yeni, yenilikçi ve inşa edici süreçleri oluşturmanın vakti gelmiştir.

Katılım bankacılığının özü murabaha değil mudarabadır, yani emek ve sermayenin katılımı ile sağlanan finansmandır





İslam Hukuku Uzmanı
Doç.Dr. İshak Emin Aktepe

İslam Hukuku Açısından Kredi Kartı İşlemleri

Son yüz hatta elli yıl içerisinde insanoğlu eskiye nazaran pek çok yenilikle karşılaşmıştır. Bu süre zarfında iletişim ve bilişim araçları olağanüstü bir şekilde gelişmiş, dünya üzerindeki insan nüfusu muazzam ölçüde artmış, üretim şekli, tüketim alışkanlıkları değişmiş, ihtiyaçlar artmış, farklılaşmış ve bankacılık sektörü bütün finansman ve ticaret hayatını etkileyecek oranda yaygınlık kazanmıştır. Bu değişim ve gelişim para ödenerek yapılan alışverişler yerine bankalar, işyerleri ve müşteriler arasında akdedilecek sözleşmelere istinaden kullanıma sunulacak plastik kartlar, üye işyerlerine bağlanacak POS makineleri (point of sale) ve bankalara kurulacak bilgisayar ağı vâsıtasıyla nakit ödemeksizin alışveriş yapabilmek imkânını ortaya çıkarmıştır. Son yirmi yıl içerisinde kredi kartları İslam ülkelerinde ve Türkiye’de de oldukça yaygınlaşmış; bu durum kredi kartı sisteminden istifadeyle alışveriş yapmanın İslâm hukuku tarafından nasıl değerlendirildiği sorusunu gündeme taşımıştır.



Katılım bankacılığında kredi kartı, borç verme aracı değil, bankadan alım-satım yapabilmenin vasıtası kabul edilmektedir

Kredi kartı, modern ve pratik bir ödeme aracıdır. Bir açıdan da kart hâmiline açılmış potansiyel bir kredidir. Bankadan kredi kartı alan şahıs, bu kartı kullanmak suretiyle banka tarafından kendisine takdir edilmiş limit kadar yaklaşık bir ay süreyle alışveriş yapar; mal ya da hizmet satın aldığı işyerlerine para ödemez, kredi kartıyla ödeme yapar ve hesap kesim tarihinden itibaren toplam borcuna fâiz ya da kâr adı altında eklenen hiçbir fazlalık ödmeden on gün içinde ya da fâiz ya da kâr ödeyerek taksitlendirme yoluyla borcunu kartı aldığı bankaya öder. Ayrıca bazı bankalar kredi kartı müşterilerine kart limiti kadar ATM cihazlarından nakit çekim imkânı da sunmaktadır. Bu durumda kart hâmili bankadan doğrudan nakit borcu almış olmakta ve buna karşılık parayı çektiği günden başlamak üzere fâiz ödemektedir. Fâizsiz bankalar ise fâizle nakit borcu veremedikleri için kredi kartlarını ya tamamen nakit çekime kapatmaktalar ya da oldukça cüz’î miktarda nakit çekime izin vermekte ancak bu miktara ya her

ne ad altında olursa olsun fazlalık almamakta ya da işlem ücreti ve enflasyon farkı -ki paranın değer kaybının tazmini sayılıp faiz kabul edilmez- talep etmektedirler.

Kredi Kartı Sisteminin Faydaları

Alım satım işlemlerinin kredi kartı sistemiyle yapılması kart hamiline, bankalara, kart ile satış yapan işletmelere ve devlete önemli katkılar sunmaktadır. Kart hamilleri gereksinim duydukları mal ya da hizmeti peşin almakta ancak bedelini daha sonra ödemekte, fazla para taşımanın risklerinden korunmakta, harcamalarını yalın ve şeffaf bir şekilde yapmasını sağlamakta, dünyanın hemen hemen her yerinde doğrudan alım satım yapmasını sağlamakta, âcil durumlarda tüketicinin para aramaksızın mala ve hizmete ulaşımını temin etmekte, telefon ve internet gibi iletişim araçlarıyla alım satım yapmasına imkân vermektedir. Kredi kartı sistemine girmiş iş yerlerinin müşterileri artmakta ve iş hacimleri genişlemektedir. İş yerleri, sattıkları malın ya da verdikleri hizmetin bedelini kısa sürede anlaşmalı olduğu bankadan alabilmekte ve bu konuda güven içinde olmaktadır. Kasalarında çok ve atıl para bulundurmaktan kurtulmakta; sahte para, bozuk para, döviz bozdurma vs. gibi sıkıntılara girmemektedirler. Hesapları düzgün bir şekilde tutulmakta; alacağını vereceğini güven içinde hesaplayabilmektedirler.

Devlete ve ekonomiye katkıları ise şunlardır:

- Kredi kartıyla yapılan işlemler kayıtdışı ekonomiyi önler ve vergi gelirlerini artırır.
- İstihdamı destekler, enflasyonun düşmesine etki eder, nakit dolaşım ihtiyacını azaltır, genel ekonomi kağıt yükünden kurtulur ve bürokrasiyi azaltır. Bununla birlikte kredi kartı sisteminin eğitimli personel istihdamı

istememesi, kartlar kullanılarak sahtekârlık yapılabilmesi, kredi kartı ödemelerinin geciktirilmesi, üye işyerlerinin bankaya komisyon ödemek zorunda kalması, kart hamilinin harcama yapma eğilimini artırması, kartla alımların nakit parayla alıma göre pahalı olması, kredi kartlarındaki fâiz ve kâr oranlarının fazla olması vb. olumsuz yönleri de vardır. Kredi kartıyla yapılan nakit çekimler ve alım satımlar sırasında söz konusu işlemin gerçekleşmesine taraf olan kart hamilinin bankası, işyerinin üye olduğu banka, Bankalararası Kart Merkezi (BKM), uluslararası kredi kartı kuruluşu, kart hamili ve üye işyeri arasında hukuki ilişkiler doğmaktadır. Bu hukuki ilişkilere dayanarak bu sistemin yürütülmesini sağlayan kuruluşlar sistemden istifâde edenlerden

çeşitli komisyonlar ve ücretler almaktadırlar. Yine sistemi yürüten bankalar, Bankalararası Kart Merkezi ve uluslararası ödeme sistemleri arasında da çeşitli ödemeler gündeme gelmektedir.

Uluslararası Kart Kuruluşlarıyla İlişki

Uluslararası kredi kartı kuruluşu (Visa, MasterCard vs.) ile kredi kartı çıkarmayı planlayan banka arasında "lisans sözleşmesi" imzalanır. Bu sözleşme çerçevesinde uluslararası kuruluş bankaya verdiği kredi kartı çıkarma lisansı, kart sisteminin işleyişi sürecinde yaptığı hizmetler ve yurtdışı takas işlemleri karşılığında bankadan ücret ve komisyon alır. Bu ücret ve komisyon üyelik ve hizmet karşılığı kabul edilmekte ve meşrû bulunmaktadır. Kredi kartı üyelik sözleşmesi

ile kart hâmili, kendisine verilecek kredi kartıyla nakit ödemeksizin alışveriş yapabileme imkânına kavuşmaktadır. Kart hamili sözleşmedeki esaslar çerçevesinde borcunu bankaya ödeyecektir. Banka da kart hâmilinin yaptığı alışverişlerin bedelini doğrudan ya da dolaylı olarak kartı kabul eden üye işyerine ödeyecektir. Yapılacak işlem bu olmakla birlikte bunun hangi hukuki çerçevede yapılacağı tartışmalıdır. Katılım bankaları ile kart hamilleri arasındaki ilişki vekâletle alım-satımdır. Kart hamilleri bankaların vekilidir. Kredi kartıyla aldıkları ürün ve hizmetleri katılım bankaları aracılığıyla satın almaktadırlar. Bankalar kredi kartıyla yapılan işlemlere bu çerçevede onay vermektedirler. Kart hamillerinin isteğine göre alım-satım işlemini peşin ya da vâdeli de gerçekleştirebilmektedirler. Yani katılım bankacılığında kredi kartı, borç verme aracı değil bankadan alım-satım yapabilmenin vasıtası kabul edilmektedir.

Kredi kartı sistemi hizmetler bütünüdür ve bu hizmeti verebilmek külfetli yatırımları gerektirmektedir



Kredi Kartı Komisyonu ve Promosyonlar

Bankalar kart masrafı ve sunduğu hizmetler karşılığında kart hâmilinden ücret almaktadırlar. Bu da caiz görülmüştür. Bu ücret kartın çıkarılması, dağıtımı, kart hâmilini para taşıma, sahte para alma, parası olmadığında para arama, dünyanın her yerinde para bozdurmadan alışveriş yapabilme, güven içinde yaşama, hesapların düzgün ve sade bir şekilde tutulması vs. gibi hizmetlerin karşılığı olarak telakki edilmektedir. Ayrıca kredi kartı ile yapılan şifre değiştirme, virman, havale, hesap dökümü alma, bakiye öğrenme, para yatırma vb. hizmetler karşılığında kart hâmilinden hizmet bedeli alınabilir. Ancak bankalar genelde böylesi hizmetler için ücret almazlar. Kart hâmilinin nakit çekim yapması ve bankaların buna fâiz uygulaması haramdır. Ancak bankaların nakit çekim için yaptığı hizmet ve yüklediği maliyeti aşmayacak ölçüde maktu bir bedel alabileceği düşünülmektedir. Ayrıca kart hâmiline dinen meşrû görülen birtakım ayrıcalıklar ve hediyeler (promosyonlar) verilmesi de caiz görülmüştür.

Üye İşyerleriyle İlişki ve POS Komisyonu

Bankalar ile kredi kartıyla satış yapan işyerleri arasında da hukuki ilişkiler doğmaktadır. Çünkü



Bankaların kart masrafı ve sunduğu hizmetler karşılığında kart hâmilinden ücret alması caiz görülmüştür

bankalar işyerlerinin kredi kartıyla satış yapabilmeleri için işyerlerine POS cihazı bağlamakta, onlar için hesap açıp yaptıkları satımları bu hesaplarda takip etmekte, işyerlerinin alacaklarını tahsil edip işyerlerinin hesaplarına kaydetmekte, iş yerlerinin yaptıkları satımların bedellerini ödemeyi taahhüt etmektedirler. Bütün bu hizmetler karşılığında da iş yerlerinden komisyon almaktadırlar. Banka ile üye iş yerinin ilişkisi ücretli vekâlettir. Bankanın üye iş yerinden aldığı ücret de sunduğu hizmetlerin karşılığıdır. Çünkü banka, üye iş

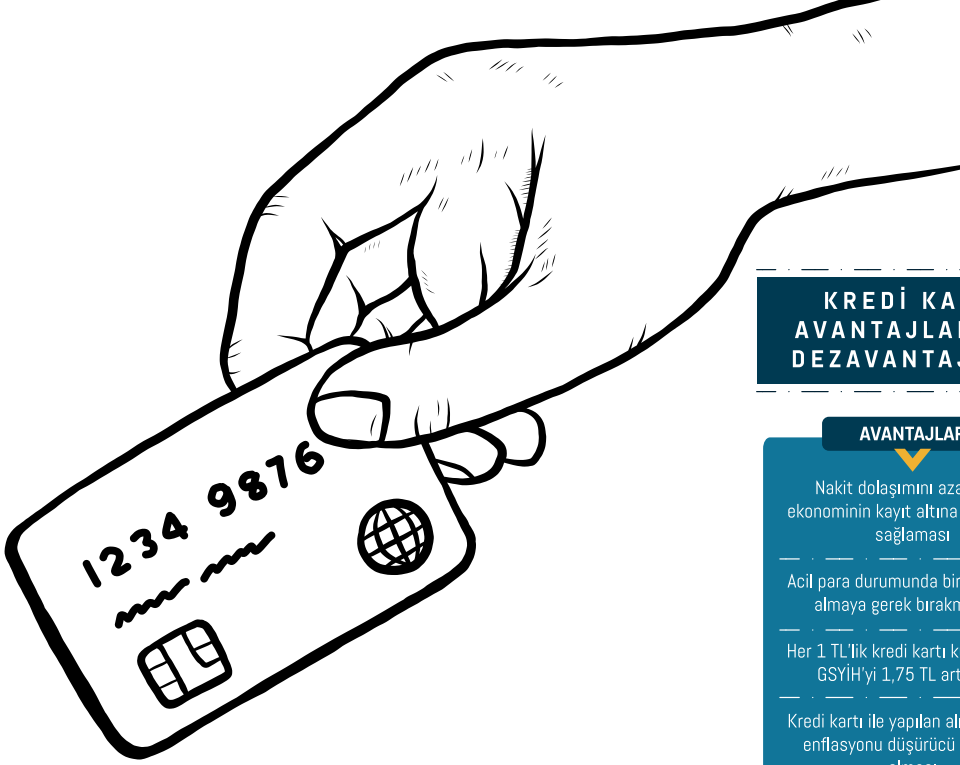
yerinin sattığı malların kıymetini tahsil edip iş yerinin hesabına aktarmaktadır. Geri iade edilen malların bedelini iş yerinin hesabından alıp ödemektedir.

POS bankaları üye iş yerlerinden aldıkları komisyonun büyük kısmını kart bankalarına aktarmaktadır. Çünkü kart hâmiline kredi kartı vererek işlem yapmasını sağlayan asıl banka kart bankasıdır. Dolayısıyla verdiği hizmetin ve sağladığı faydanın karşılığını almak isteyecektir.

Sonuç

Kredi kartı sisteminde bankaların, uluslararası ödeme sistemlerinin, Bankalararası Kart Merkezi'nin birbirlerinden aldıkları komisyonlar ile kart hâmilini ve üye işyerinden alınan komisyonların hepsini, verilen hizmetlerin karşılığı olarak görmek mümkündür. Kredi kartı sistemi bir hizmetler bütünüdür ve bu hizmeti verebilmek oldukça külfetli yatırımları gerektirmektedir. Dolayısıyla bundan faydalananlar hizmeti verenlere ücret ya

da komisyon ödemelidirler. Kart sözleşmesinin mutlaka karz / borç sistemine dayanması gerekmektedir. Katılım bankalarının kart hâmilisiyle yaptığı akit, vekâletle alım-satım sözleşmesidir. Kredi kartları, yapılan alışverişlerde bankaları devreye sokmanın aracıdır. Banka kendisi adına yapılan alım-satımı onaylayan kurumdur. Bu itibarla milyonlarca adede ulaşılmış kredi kartı kullanıcılarıyla bankalar arasında alım-satım dayanan faizsiz bir ilişki kurulabilir.



Nakit Kullanım Aracı: Kredi Kartı

Kredi kartı, kullanılan en yaygın tüketici finansman araçlarının başında geliyor. Gelişen teknoloji, artan tüketici ihtiyaçları, kolay ulaşma isteği ve yeni ödeme araçlarına gereksinim duyulması kartlı ödeme sistemlerinin gelişmesinde en önemli etkenlerden birisidir. "Kredinin" Latince karşılığı "credere" kelimesi, "bir kimseye emniyet ve itimat etmek" anlamına geldiği, kredi kartı çıkaran kuruluş da hâmile, kartı ancak gerekli incelemeleri yapıp, onun ödemelerini zamanında yerine getireceğine kanaat getirdikten sonra verdiği için "emniyet kartı" ya da "güven kartı" terimlerinin yerine kredi kartı terimi ile ifade edilmektedir. Günümüzde kullanılan kredi tabiri de, aslında Arapça karz demektir. Karz, birinin diğerine, kullanılmakta tükenen misli bir malı, daha sonra emsalini geri ödemek üzere vermesidir. Kısacası kredi kartı, ürün olarak bir nakit kullanım aracıdır. Katılım bankacılığında ise kredi kartı, borç verme aracı değil bankadan alım-satım yapabilmenin

vasıtası kabul edilmektedir. Kredi kartları, önceleri sadece gelir seviyesi yüksek olan bireylere verilirken, günümüzde kredi kartı sahibi olmak kolaylaşmıştır. Türkiye'de katılım bankaları rakamlarına bakılacak olursa, 2017 Haziran ayı verilerine göre 997 bin 538 adet kredi kartı, 976 POS cihazı, bin 558 adet ATM bulunmaktadır.

Kredi Kartı Fikri İlk Kez Ne Zaman Çıktı?

Kredi kartlarının dünyadaki bilinen ilk uygulaması 18. yüzyıl sonlarında Amerika Birleşik Devletlerinde başlamıştır. ABD'de ilk kredi kartını 1894 yılında Hotel Credit Letter Company çıkartmıştır. Turizm sektöründe sınırlı bir önem arz eden bu ilk örnekten sonra, "şimdi al sonra öde sloganı" ile 1914 yılında Western Union Bank kredi kullandırma işlevine de sahip olan kredi kartı düzenlenmiştir. Daha sonra 1924'te General Petroleum Company, ilk petrol kredi kartını çıkartmıştır. Bu ilk uygulamalardan sonra büyük

mağazalar, müşterilerine müşteri hesap numaralarının basıldığı metal jetonlar vermişlerdir. Kredi kartlarının Türkiye'deki gelişim süreci Avrupa ülkeleri ile paralellik göstermektedir. Fakat Batıda önce tüketici kredisinin uygulaması başlamış, daha sonra tüketici kredilerinin kolay verilmesi ve kullanılmasını sağlamak üzere kredi kartları piyasaya çıkmıştır. Türkiye'de ise batıdaki gelişmenin tersine önce kredi kartları kullanılmaya başlanmış, daha sonra tüketici kredileri hizmeti verilmeye başlanmıştır.

KREDİ KARTI AVANTAJLARI VE DEZAVANTAJLARI

AVANTAJLAR

Nakit dolaşımını azaltarak, ekonominin kayıt altına alınmasını sağlaması

Acil para durumunda birinden borç almaya gerek bırakmaması

Her 1 TL'lik kredi kartı kullanımının GSYİH'yi 1,75 TL artırması

Kredi kartı ile yapılan alışverişlerin enflasyonu düşürücü etkisinin olması

Üye iş yerlerinin, potansiyel müşteri kitlelerini büyütmesi

Kredi kartlarının aylık hesap özetleri ile harcama alışkanlıklarını disiplinelmesi

DEZAVANTAJLARI

İhtiyaçların ötesinde alışverişe sebep olması

Bankanın, üye iş yeri anlaşması yapacağı kuruluşları seçerken dikkatli davranmazsa sorunlarla karşılaşması

Ticari itibarı olmayan iş yerlerinin, sahte kartlar kullanarak müşteriden habersiz işlem yapması

Eğer harcamaların karşılığı zamanında ödenmezse, ceza tuarı ödenmesine neden olur.



TÜRKİYE'DE KATILIM
BANKALARININ
KULLANDIRDIĞI KREDİ
KARTI SAYISI 2017
HAZİRAN İTİBARIYLA:

997.538

Gelişen teknoloji ve artan tüketici ihtiyaçları kredi kartı ödeme sistemlerinin gelişmesinde en önemli etkenlerin başında geliyor



Dünya Bankası Küresel İslami Finans Geliştirme
Merkezi, Finansal Analist
Ayşe Nur Aydın

Finansal Kapsama, Fintech ve İslami Finans Üçlüsü



Finansal kapsama toplumun dezavantajlı ya da düşük gelirli kesimlerinin finansal hizmetlere elverişli koşullarda ve uygun maliyetlerle erişiminin sağlanmasıdır. Finansal hizmetlere erişim, geniş çapta finansal kapsamaya yönelik ilk adım olarak kabul edilmekle birlikte yoksulluğu azaltmak ve kapsayıcı büyümeyi sağlamak için kilit bir unsur olarak görülmektedir. Finansal erişim, insanların ihtiyaç duydukları fonları uygun şartlarda temin etmek suretiyle daha iyi bir yaşam kurmalarına yardımcı olması, bireylerin ve işletmelerin

beklenmedik şoklar ve acil durumlar karşısında finansal hizmetleri kullanmalarını kolaylaştırması bakımından önemli bir role sahiptir. Bir finansal kuruluşta ya da mobil tasarruf hesabı aracılığıyla hesap sahipliğinin bulunması finansal kapsamının en yaygın kabul gören göstergelerinden birisidir. Dünya Bankası tarafından yayınlanan 2014 Küresel Findex Raporuna göre yüksek gelirli OECD ülkelerindeki yetişkinlerin yüzde 94'ü bir hesaba sahipken, bu oran gelişmekte olan ekonomilerde yüzde 54 seviyesindedir. Olumlu bir gelişme olarak, 2011-2014 yılları arasında dünya genelinde

Son yıllarda çok güçlü bir gelişme gösteren finansal teknoloji sektörü. 12 milyar dolarlık büyüklüğe ulaştı

Bu yazıda dile getirilen görüşler yazarın görüşleri olup, kurumun resmi politika veya tutumunu yansıtmamaktadır.

Katılım bankalarının fintech gelişiminden faydalanarak mobil bankacılık teknolojilerini geliştirme potansiyelleri büyük önem taşıyor

700 milyon yetişkin hesap sahibi olmuş ve hesap sahibi olmayan yetişkinlerin sayısı yüzde 20 oranında düşmüştür. Mobil cihazlar üzerinden sağlanan dijital finansal hizmetlerdeki hızlı büyüme ve diğer teknolojik gelişmeler, hesap sahibi olmada görülen artışın başlıca sebeplerinden biri olarak dikkat çekmektedir.

Küresel Findex Veritabanından elde edilen verilerle oluşturulan aşağıdaki grafik incelendiğinde, coğrafi bölgeler arasında herhangi bir hesaba sahip olma üzerinden değerlendirilen finansal kapsamada önemli farklılıklar görülmektedir. Finansal hesap penetrasyonu, Doğu Asya ve Pasifik'te yüzde 69 ile en yüksek seviyede, Orta Doğu'da yüzde 14 ile en düşük seviyededir. Bununla birlikte, 2011-2014 yılları arasında hesap sahiplik oranı tüm bölgelerde artmıştır. Doğu Asya ve Pasifik, Güney Asya, Latin Amerika ve Karayipler'de hesap penetrasyonunda yüzde 10'dan fazla bir artış rapor edilmiştir. Bu artış birçok bölgede finans kuruluşlarında yoğunlaşırken, ilginç bir biçimde Sahraaltı Afrika'da sadece mobil tasarruf hesaplarının kullanım oranlarındaki büyüme 2011'deki yüzde 24 seviyesinden 2014'te yüzde 34'e yükselmiştir. Bu durumu yeni teknolojilerin finansal kapsamının önündeki engelleri kaldırması bağlamında önemli bir gelişme olarak görebiliriz.

■ Akıllı Telefonların Yaygınlaşması Finansal Sisteme Erişimi Artırıyor

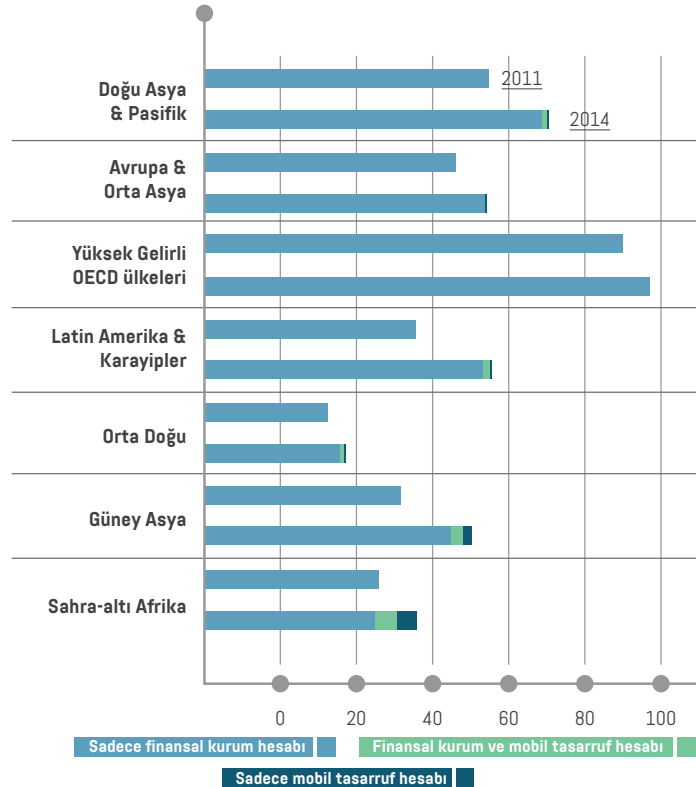
Yaşanan bu gelişmelere rağmen,

hâlen dünya genelinde 2 milyar yetişkinin bankacılık hizmetlerine erişimi bulunmamaktadır. Dünya Bankası gibi çok taraflı kalkınma örgütleri de dâhil olmak üzere politika yapımcılar, bu temel sorunun üstesinden gelebilmek için yeni yaklaşımlar benimsemiştir. Bahsi geçen 2 milyar kişinin hesap erişimini sağlamaya yönelik olarak, 2013 yılı Ekim ayında Dünya Bankası başkanı Jim Kim 2020 yılına kadar uygulanması öngörülen Universal Financial Access (UFA) - Evrensel Finansal Erişim hedefini ilan etmiştir. UFA hedefine göre, 2020 yılına gelindiğinde şu anda resmi finansal sistemin parçası olmayan yetişkinlerin paralarını yatırmak,



ödemeler gönderip almak için bir işlem hesabına sahip olmaları ya da elektronik bir enstrümana erişecekleri düşünülmektedir. Böylece finansal hayatlarını sağlıklı biçimde sürdürerek ve finansal risklerini yöneterek yoksulluk seviyesinden çıkmaları hedeflenmektedir. UFA kapsamında, Dünya Bankası

FİNTECH SEKTÖRÜNÜN
BÜYÜKLÜĞÜ 2013-2014
YILLARI ARASINDA
%400
ARTTI



Finansal hesap penetrasyonu, coğrafi bölgeler arasında herhangi bir hesaba sahip olma üzerinden değerlendirilen finansal kapsamada farklılıkları anlatmaktadır



2020'de şu anda resmi finansal sistemi kullanmayan yetişkinlerin para yatırmak ve ödeme almak için bir işlem hesabına sahip olacakları ya da elektronik bir enstrümana erişecekleri düşünülüyor



2011-2014 YILLARI
ARASINDA DÜNYADA

700

MİLYON YETİŞKİN
HESAP SAHİBİ
BULUNUYOR

ve Uluslararası Finans Kurumu (IFC) tarafından atılacak adımlarla 1 milyar insanın bir işlem hesabına erişmesinin sağlanmasına yönelik bir hedef belirlenmiştir. Bu kapsamda Dünya Bankası'nın yaklaşımı, işlem hesaplarının tanıtılması, erişim noktalarının genişletilmesi, finansal okuryazarlığın artırılması ve yüksek hacimli devlet programları aracılığıyla ölçek ve yaşanabilirliğin artırılması üzerine yoğunlaşmaktadır. UFA eylem planı, dijital ödeme araçlarının kullanımını yaygınlaştırarak hesap sahibi olmayan yetişkinlere erişilmesini kapsamaktadır. Hâlihazırda finansal kuruluşların hizmetlerine erişemeyen büyük bir potansiyel mevcut olmakla birlikte yenilikçi teknoloji kullanımının finansal kapsamıyı arttırma konusunda Sahraaltı Afrika'da başarılı olduğu görülmüştür. Dünya genelinde yetişkinlerin yalnızca yüzde 2'si mobil tasarruf hesabına sahipken, Sahraaltı Afrika'da bu oran yüzde 12 seviyelerindedir. Finansal teknoloji, ya da "fintech", son

yıllarda çok güçlü bir gelişme performansı göstermektedir. Bu yeni endüstri 2013 ve 2014 yılları arasında 3 milyar dolardan 12 milyar dolar büyüklüğüne gelerek, yüzde 400 oranında büyük bir artış sağlamıştır. Finansal kapsama stratejileri de bu hızlı büyümeden nasibini almış ve akıllı telefon kullanımının yaygınlaşmasıyla birlikte fintech, daha düşük işlem maliyeti ve kredi riski ile bankalar tarafından önceden göz ardı edilen bireylere ve işletmelere finansal hizmetler

sunmayı mümkün kılmıştır. Fintech şirketleri, bireylerin ve işletmelerin finansal hizmetleri kullanma biçimlerini değiştirerek küresel çapta finansal piyasaları yeniden şekillendirmektedir. Fintech şirketleri ve geleneksel bankalar arasındaki en büyük fark teknolojiye yaklaşımlarından kaynaklanmakta olup bu yaklaşım farklılığı da maliyetlerin ve finansal kapsamadaki engellerin aşılmasına yardımcı olabilecek çeşitli avantajlar getirmektedir. Gelişen ülkeler özelinde fintech'in en önemli avantajlarından birisi finansal kapsamı artırmasıdır. Akıllı telefon kullanımının gelişmekte olan ekonomilerde yaygınlaşmasıyla birlikte milyonlarca birey finansal sisteme erişme şansı elde etmiştir. Veri elde etme hızı ve imkânlarının artması ile, mobil tabanlı finansal hizmet sağlayıcıları geleneksel bankacılık hizmetlerinden faydalanamayan kişilerin ihtiyaçlarına uygun ürünleri tasarlayabilmektedir. Örneğin, Zidisha sıradan internet kullanıcılarının gelişmekte olan

Fintech şirketleri, finansal hizmetleri kullanma biçimlerini değiştirerek küresel çapta finansal piyasaları yeniden şekillendirmektedir

ülkelerdeki bireylere arada aracı kurum olmadan direkt olarak borç vermelerine olanak sağlayan bir kitlesel fonlama ya da daha yaygın ismiyle crowdfunding platformudur. Maliyetleri düşük tutmak için Zidisha faaliyet gösterdiği ülkelerde herhangi bir kredi görevlisi ya da personel çalıştırmamakta ve tüm hizmetlerini internet ortamından sağlamaktadır. Borç almak isteyen kişiler proje önerilerini ve proje fotoğraflarını kısa hayat hikâyeleriyle birlikte Zidisha'nın internet sitesine yükleyebilmekte, ardından kredi kartına sahip herhangi biri bu projelerden birine faizsiz kredi verebilmektedir. Bu sayede Zidisha gibi borç verme platformları aracılığıyla ortadan kaldırarak maliyetleri düşürmekte ve böylece borçlular faiz ödemeden kazançlarını korumaktadır. Bu gibi platformlar yoksulluk kısır döngüsünün üstesinden gelmek için kredileri daha etkili hale getirmektedir.

■ Yasal Altyapının İyileştirilmesi Fintech'in Gelişimini Destekler

Fintech, birçok avantaja sahip olmasına rağmen, çok yeni ve hızla gelişen bir alan olması sebebiyle yasal zorluklarla karşılaşmaktadır. Fintech'in gelişimi açısından yasa ve mevzuatların düzenlenmesi önemli olmakla birlikte bu düzenlemelerin inovatif buluşları engellemeyecek şekilde geliştirilmesi kritik bir önem arz etmektedir. Ayrıca düzenleyicilerin dijital finansal hizmetlerin etkinliğini ve güvenilirliğini artırmak ve tüketicileri korumak için açık ve tutarlı standartlar geliştirmeleri gerekmektedir. Birçok fintech hizmeti ulusal sınırların ötesine geçtiğinden düzenlemelerin ve standartların uyumlaştırılması için uluslararası koordinasyon ve işbirliğine ihtiyaç duyulmaktadır. Finansal kapsama açısından

büyük önem taşıyan fintech için politika yapıcılar tarafından doğru teşvikler ve sağlam bir düzenleyici çerçeve geliştirilirse beklenen faydayı sağlayarak insanların yaşamları üzerinde olumlu etkiler yaratmaya devam edebilir.

■ Fintech İslami Finans İçin Büyük Fırsatlar Barındırıyor

Dünyada banka hizmetlerine erişimi olmayan yetişkin nüfusunun yüzde 73'ü 25 ülkede yoğunlaşmaktadır. Herhangi bir finansal hizmet almayan söz konusu yüzde 73'lük kesimin yüzde 22'si Müslüman ülkelerde yer almakta olup, bunların azımsanamayacak bir kısmı finansal hizmetlere erişimde en önemli engellerinden biri olarak dini sebepleri belirtmektedir. İslami finansın, fintech gelişmelerinden faydalanarak bireylerin ve işletmelerin mevcut finansal erişim problemlerini aşmalarına yönelik bir çözüm önerebileceği düşünülmektedir.

Teknoloji, asimetrik bilgi ve işlem maliyetlerini azaltarak varlığa dayalı ve risk paylaşımını esas alan finansal ürün ve hizmetlerin geliştirilmesine olanak sağlayabilmektedir. Kitlesel fonlama yani crowdfunding, akran finansmanı yahut P2P borçlanma gibi yenilikçi türdeki İslami finans dijital platformlarının geliştirilmesinin finansal kapsama problemlerinin hafifletilmesine katkı sağlayabileceği değerlendirilmektedir. Hâlihazırda dünya genelinde birkaç tane İslami fintech platformu faaliyet göstermektedir. Liwwa.com adındaki İslami crowdfunding platformu ve Kiva Zip adındaki bir mikro kredi platformu (Kiva Zip, İslami bir etiket taşımamasına rağmen işleyiş ve özü itibarıyla İslami kabul edilebilir) bunlardan ikisidir. Sınırlı sayıda İslami fintech

hizmeti veren platform olması sebebiyle, katılım bankalarının fintech gelişiminden faydalanarak mobil bankacılık teknolojilerini geliştirme potansiyelleri oldukça önemlidir. Buna en iyi örnek olarak Türkiye'de Kuveyt Türk Katılım Bankası tarafından geliştirilen dünyanın ilk faizsiz dijital bankacılık platformu olan "Senin Bankan" projesi gösterilebilir. Bu platform sayesinde kullanıcılar banka şubesine gitmeden hesap açabilmekte, kredi kartı başvurusunda bulunabilmekte, finansman kullanabilmekte ya da sigortacılık hizmeti alabilmektedir.

Mevcut sistem itibarıyla belli bir altyapıya ve müşteri güvenine ulaşmış olan katılım bankalarının fintech hizmetleri için bir platform olması ve teknolojik finansman mekanizmalarını destekleyen bir yapıda bulunması İslami finans sektörünün daha hızlı ve sağlam bir şekilde büyümesine olanak sağlayabilecektir.



OECD ÜLKELERİNDEKİ
YETİŞKİNLERİN

%94'Ü

BİR HESABA
SAHİPKEN, BU ORAN
GELİŞMEKTE OLAN
EKONOMİLERDE

%54

Akıllı telefon kullanımının yaygınlaşmasıyla fintech, bireylere ve işletmelere finansal hizmetler sunmayı kolaylaştırmaktadır





Finansal Analist
İslam Memiş

Yabancı Yatırımcıların Gözdesi **Türkiye**

Son yıllarda dünyada artan jeopolitik riskler, beraberinde tedirgin yatırımcı profilini artırdı. Finans piyasaları kazanmaya devam ederken, gelişmiş ya da gelişmekte olan ülkeler yatırımcıları kendi ülkelerine çekmek için âdeta birbirleriyle yarıştığını gözlemliyoruz. Doğrudan yatırımlara baktığımızda en şanslı ülkenin Türkiye olduğunu söyleyebiliriz.

Bunu rakamlarla şöyle destekleyebiliriz: Ocak-mayıs döneminde gelen doğrudan yatırımın (UDY) geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11 artışla 4,7 Milyar doları geçtiği açıklandı. Yatırımların yüzde 70'i ise Avrupa ülkelerinden geldi. Almanya seçimler ve Türkiye üzerinden algı operasyonu başlatmış, halen yalan yanlış haberler yayınlayarak seçmenlerinden destek almaya çalışıyor. Taraflı ve kısır tartışmalar tansiyonu artırmıştı, ancak bu siyasi tartışmalara Avrupalı yatırımcıların kulak asmadığı



gördük. Çünkü dünya pazarındaki herkes, kârlı olan ülkelerde kazanma odaklı bir yatırım yapmayı tercih ediyor. 2017 yılının yarısında bankacılık, mühendislik, gıda, kozmetik, enerji ve sağlık sektörlerine doğrudan yatırım gelmesi nüfusun ve alım gücünün artmasına işaret ediyor. Özellikle Avrupa ülkelerinin başlattığı algı operasyonlarının seçimlerden sonra son bulacağını söyleyebiliriz.

Şirket Evlilikleri Geçici Değil Kalcıdır

Gelişmekte olan ülke ekonomilerinde Türkiye'nin rakiplerine fark atacağından şüphemiz yok, şirket evlilikleri geçici değil kalcıdır. Hem jeopolitik öneme hem de bölgenin en güçlü ekonomisine sahip olan Türkiye, yapısal reformları hayata geçirerek gücüne güç katmaya devam edecektir. Ancak ekonomide bu şahlanış ve uyanışın en önemli ayağının siyasi istikrar olduğunu özellikle belirtmek isterim. Yatırımcı bir ülkeye yatırım

Gelişmiş ya da gelişmekte olan ülkeler yatırımcıları kendi ülkelerine çekmek için yarışırken, Türkiye şanslı ülkeler arasında yer alıyor



OCAK-MAYIS
DÖNEMİNDE GELEN
DOĞRUDAN YATIRIM
RAKAMI GEÇEN YILIN
AYNI DÖNEMİNE GÖRE

4,7

MİLYAR DOLARA
YÜKSELDİ



yapmadan önce o ülkenin siyasi istikrarına bakar. Türkiye'nin 16 yıllık siyasi istikrarı büyümede en büyük şans oldu.

Türkiye'de Hangi Alanlarda Yatırımlar Oldu?

• Başbakanlık Türkiye Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı (TYDTA) verilerinden elde ettiğimiz bilgilere göre; İspanya'nın 30 ülkede faaliyeti bulunan büyük bankalarından BBVA'nın, Garanti Bankası'nın yüzde 9,95'ine karşılık gelen hisselerini 3,3 milyar liraya satın alması göze çarpan yatırımlardan oldu. 2010 yılında Garanti Bankası'nın yüzde 25 hissesini satın alarak Türkiye'ye yatırım yapan BBVA'nın son alımla birlikte bankadaki hissesi yüzde 49,85'e çıktı.

• Türkiye'nin önde gelen paket kargo şirketlerinden MNG Kargo-yu Dubai merkezli Mirage Cargo B.V. şirketi satın aldı. Toplam 815 şubesi ve 9 bin çalışanı bulunan MNG Kargonun satışı, Rekabet Kurulu'nun onayından sonra hisse devriyle gerçekleşecek.

• Dünya mühendislik devi İngiltere merkezli GKN Mühendislik, Türkiye'de toz metal sektörünün en büyüğü Tozmetal Ticaret ve Sanayi A.Ş'yi satın aldı. Yıllık satışları 11,4 milyar dolar olan GKN bünyesinde 58 bin kişi çalışıyor.

• Türk gıda şirketi Banvit'in yüzde 79,48 hissesinin 915 milyon TL'ye

Son yıllarda dünyada artan jeopolitik riskler, beraberinde tedirgin yatırımcı profilini artırdı. Bu durum yatırımcıları yeni arayışlara sevk etti

Brezilya merkezli BRF ve Qatar Investment Authority iştiraki olan Qatar Holding LLC'ye satışına dair sözleşme imzalanması, yılın ilk bölümünde dikkati çeken yatırımlardan biri oldu.

• Kale Grubu ile dünyanın en büyük uçak motor üreticilerinden Rolls-Royce, Türkiye'ye uçak motorları geliştirmek için anlaşma imzaladı. Yüzde 51 Kale Grubu, yüzde 49 Rolls-Royce ortaklığıyla şirket kuracak iki grup, başta Türkiye'nin Milli Savaş Uçağı Projesi (TF-X) olmak üzere, ülkenin sivil ve askeri alanda ihtiyaç duyduğu uçak motorlarını geliştirmeyi hedefliyor.

• Bu yılın ilk ayında Fransız Sephora, Tekin Acar Kozmetik'e ait 19 mağazayı satın aldı.

• Anadolu Grubunun ana hissedarı olduğu Ortadoğu ve Orta Asya'da toplam 10 ülkede, 24 fabrika ve 10 bin çalışanla faaliyet gösteren Coca-Cola İçecek (CCI), Türkiye'deki 10. fabrikasını Isparta'da Süleyman Demirel Organize Sanayi Bölgesi'nde açtı.

• Aile bakımı, kişisel bakım ve ev bakımı ürünlerini içeren tüketim maddelerinin çok uluslu bir üreticisi olan Procter&Gamble (P&G), bebek bezi ve kadın bakım ürünleri üreteceği fabrikasını 80 milyon dolar yatırımla Kocaeli'nin Gebze ilçesinde hizmete sundu.

• Dünyanın en büyük rüzgar

türbini kanat üreticisi Danimarkalı LM Wind Power Blades Turkey Sanayi ve Ticaret AŞ firması 40 milyon dolar yatırım için Bergama Organize Sanayi Bölgesi'nde (OSB) karar kılarak, Bergama'ya yenilebilir enerjide önemli bir yatırım sağlamış oldu.

• Akfen Holding, Mersin Uluslararası Limanı'ndaki yüzde 50'lik hissesinin yüzde 40 payını Avusturya merkezli IFM Investors'a devretme kararı alarak, buradan elde ettiği geliri Türkiye'de hayata geçireceği toplam 6 milyar 935 milyon liralık yatırım paketinde kullanacağını açıkladı.

• Özel sermaye fonu yöneticisi Abraaj Investment Management, Netlog Lojistik Hizmetleri AŞ'nin hisselerinden bir kısmını satın aldı.

• Dünyanın önde gelen telekomünikasyon ve kurumsal teknoloji çözümleri üreten Çin merkezli ZTE firması, Türkiye'nin bilişim sektörünün önde gelen şirketi Netaş'ın yüzde 48 hissesini 100 milyon doların üzerinde bir bedelle devraldı.

• Dünyanın en büyük sos üreticilerinden Japon Ajinomoto, Kemal Kükrer markasının sahibi Kükrer Gıda sermayesinin yüzde 50'sini



Vakıf Katılım Genel Müdür Yardımcısı Ali Güney

TÜRKİYE YABANCI YATIRIMCIYI ÇEKİYOR

Son yıllarda Türkiye oldukça önemli miktarda doğrudan yabancı yatırım alan ülkelerden biri haline geldi. 2003 – 2015 yılları arasında Türkiye'ye 165,2 milyar USD yabancı doğrudan sermaye girişi gerçekleşmiş, 2015 yılında 17,5 milyar dolarlık yabancı sermaye yatırımıyla dünya ülkeleri arasında en çok doğrudan yabancı sermaye yatırımı çeken 20. ülke Türkiye olmuştur. 2015 yılı sonu itibarıyla 46 binin üzerinde yabancı sermayeli firma Türkiye'de faaliyette bulunmaktadır. Bunun yanında 916 adet yabancı firmanın da ülkemizde irtibat bürosu mevcuttur.





Türkiye'nin doğal gaz arzının güvenliğini artırmaya yönelik yatırımlar gerçekleştirilmesi ülke ekonomisine destek vermesi açısından önemli gelişmedir

temsil eden paylarının devralınmasına ilişkin Rekabet Kurulu'na başvururken Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD), Enerjisa'nın 100 milyon lira, Garanti Bankası'nın 75 milyon liralık uzun vadeli bonolarını satın aldı.

• Rönesans Sağlık Yatırım ile Japon Sojitz şirketi ortaklığıyla hayata geçirilecek İkitelli Şehir Hastanesi'nin finansal kapanışı tamamlandı. Bu kapsamda, projenin hayata geçirilmesi için gereken

tutarın yüzde 80'ine denk gelen yaklaşık 1,5 milyar dolar, 8 farklı dünya çapında finans kuruluşundan sağlandı. Diğer yandan Körfez ülkeleri ve uzak doğu Asya ülkelerinden gelen yatırımlarda hızla artış olduğunu gözlemliyoruz.

Türkiye Enerji Sektöründe Dışa Bağımlılığı Azalttı

Yeni dünya düzeninde sadece haritalar değil, dünya pazarındaki paylar da bölünmeye devam ediyor. Özellikle AB üye ülkelerinde

Dünyanın en büyük rüzgar türbini kanat üreticisi Danimarkalı LM Wind Power Blades Turkey Sanayi ve Ticaret AŞ firması 40 milyon dolar yatırım için Bergama'ya yenilenebilir enerjide önemli bir yatırım sağlamış oldu.

yaşanan siyasi görüş ayrılıkları, üyelikten çıkma çabaları, ekonomik krizler bölgenin ekonomisini olumsuz yönde etkilemeye devam ediyor. Bugünlerde her ne kadar avro/dolar paritesi 1,20 bandının üzerinde işlemler gerçekleşirse de, bu yükseliş Avrupa ekonomilerini özellikle ihracatını olumsuz yönde etkiliyor.

Küresel piyasa yatırımcıları, gelişmekte olan ülkeleri tercih ediyor. ABD-Türkiye arasında teknoloji yatırımları ve şirket evlilikleri önümüzdeki yıllarda hızlanabilir. Dışa bağımlılığımız dövizle ticaret yapmamıza neden olurken, doların değer kaybetmesini avantaja çevirebilmeliyiz. Amerika Merkez Bankası'nın (FED) faiz artırmaya cağına dair beklentiler her geçen gün artmaya devam ediyor. Bu beklenti de yatırımcıları bizim gibi gelişen ülkelere yönlendirmede etkili oluyor.

Türkiye'nin enerji sektöründe dışa bağımlılığını azaltmaya gidiyor olması ülke ekonomisine destek verecek en önemli gelişme olacaktır. Enerji sektörüne yabancı yatırımcılar oldukça önem verdiği ne şahit oluyoruz. Türkiye sadece ekonomik olarak değil, uyanış olarak da şâhâ kalktı, yani Türk Milleti neyin ne olduğunun farkında. Ondandır Türkiye ve Türk toplumu beklentide çıtayı hep yüksek tutmaya devam edecek.



2016 YILININ ARALIK AYI İTİBARIYLA TÜRKİYE'DE YAKLAŞIK

53 BİN 200

ADET YABANCI SERMAYELİ ŞİRKET FAALİYET GÖSTERMEKTEDİR

TÜRKİYE ENERJİ İHRAÇ EDEN ÜLKE HALİNE GELECEK

Türkiye, doğal gaz arzının güvenliğini artırmaya yönelik önemli yatırımlar gerçekleştirdi. Enerji arzının güvenliğini artırma politikası kapsamında Aksaray'da Tuz Gölü doğal gaz depolama tesisi sayesinde, ülkenin toplam depolama kapasitesi yaklaşık yüzde 50 artacağı ifade edilmişti. Türkiye, ilk yüzen depolama ve gazlaştırma ünitesini (FSRU) Aralık 2016'da Ege Denizi sahilindeki Alağa'da işletmeye soktu. Yeni Etki LNG terminali, karada yer alan diğer iki LNG terminaliyle Türkiye'nin doğal gaz arzının güvenliğini artıracak. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun 15. kuruluş yıl dönümünde konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak, enerji ve maden ithalatına yılda 50 milyar dolar harcayan Türkiye'nin önümüzdeki 10 yılda enerji ihrac eden bir ülke haline gelebileceğini söylemişti. Albayrak, 2016'da Türkiye'deki elektriğin yaklaşık yüzde 49'unun yerli ve yenilenebilir kaynaklardan üretilerek rekor kırıldığını belirtmişti.



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan



ÜLKEMİZE YATIRIM YAPAN PİŞMAN OLMAZ

Doğrudan yabancı sermaye yatırımlarının yatırım kararlarında ülkedeki ekonomik ve siyasi faktörler etkili olmaktadır. Bu noktada yatırımcılara olan desteğini her fırsatta dile getiren Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen Anadolu Grubu Isparta Meyve Suyu Üretim Tesisleri'nin açılışında yatırımcılara güven vermişti. Erdoğan, "Uluslararası yatırımcılar da ülkemizdeki projelerini askıya almak bir yana hızlandırmayı tercih ediyorlar. Ondan iki hafta önce yine şehir hastanesi projesinde de yine Japonya-Türk iş birliğiyle 1,5 milyar dolarlık bir adım atıldı ve Japonlar bu yatırımın yüzde 80 civarında kredisini temin etti. Eğer güven olmazsa böyle bir şeye bunlar gelir mi? Geldi, geliyorlar. Aynı şeyi şimdi Almanların en güçlü firması meşhur Siemens, neredeyse 150 yıldır bu ülkede faaliyet gösterir. Onlar da yine Türk firmalarıyla birlikte bu adımı attılar. Aynı şeyi güneş enerjisinde gördük. Şurada son bir, iki aydır yoğun şekilde bu yatırımlar devam ediyor. Ülkemize güvenen, yatırım yapan hiç kimse pişman olmamıştır, olmayacaktır." ifadelerini kullanmıştı.

Albaraka Türk Baş Ekonomisti Ömer Emeç



AYRILAN YABANCI YATIRIMCILAR ÜLKEMİZE DÖNÜYOR

Dünyada Türkiye'nin de aralarında bulunduğu gelişmekte olan ülkeler grubu kalkınmalarını finanse edilemek, yeni yatırımlar gerçekleştirilebilmek ve gelişmiş ülkeler ile aralarındaki ekonomik farkı kapatılmak adına finansmana ihtiyaç duyarlar. Genellikle tüketim ağırlıklı büyüme modellerinin gerçekleştiği gelişmekte olan ülkelerde iç tasarruf oranı düşük olduğu için, bu finansman ihtiyacı dış kaynaklı yollarla giderilir. Dış kaynaklı finansman ise doğrudan ve dolaylı olmak üzere iki ana başlık altında toplanır. 2017'nin haziran ayı itibarıyla değerlendirdiğimizde, 2013 mayıs-haziran sonrası dönemde Türkiye'den ayrılan finansal yatırımların ülkemize dönmeye başladığını görebiliyoruz. Doğrudan yatırımlar kalemi 2016 yılının aynı ayına göre yüzde 22,8 bir artışla 167,8 milyar dolar seviyesine ulaşırken, portföy yatırımları da yine yıl sonuna göre yüzde 20,5 artarak 172,3 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Kuveyt Türk Hazine ve Uluslararası Bankacılıktan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Albayrak



YABANCI ÜLKE VATANDAŞLARINA HİZMETLERİMİZ ARTIYOR

Kuveyt Türk olarak toplam tutarı 2 milyar USD'nin üstünde olan 7 adet uluslararası sukuk ihraç ettik. Bunlardan 6 tanesi 5 yıl vadeli, bir tanesi ise sermaye benzeri sukuk olup 10 yıl vadeli. Bu sukuklardan yine 3 tanesi Malezya'da Ringit bazında (800 milyon) ihraç edildi. Geri kalan sukuklarımız özellikle İslami sermayenin yoğun olarak bulunduğu Körfez bölgesi başta olmak üzere global olarak finansal kuruluşlar tarafından satın alındı. Kuveyt Türk Özel Bankacılık olarak ülkemize yatırım yapmak isteyen başta Körfez ülke vatandaşları olmak üzere yabancı ülke vatandaşlarına yönelik hizmetlerimiz artarak devam etmektedir. Ülkemizdeki enerji varlıklarına yatırım yapmak isteyen yabancı yatırımcılara da benzer şekilde girişim sermayesi yatırım fonları kuruyoruz. Borsa İstanbul'a yatırım yapmak isteyen yabancı yatırımcılara bireysel portföy yönetimi hizmeti vermek için görüşmelerimiz sürüyor.

Türkiye Finans Hazine Genel Müdür Yardımcısı Hakan Uzun



BANKACILIK SEKTÖRÜNE YABANCININ İLGİSİ ARTTI

Küreselleşme olgusu ile birlikte özellikle Avrupa ve Amerika'da finansal piyasalardaki rekabet baskısı, pazar doygunluğu ve buna paralel gelirlerin azalması yabancı yatırımcıları yeni pazar arayışlarına zorlamıştır. Son dönemlerde de Türk bankacılık sektörüne yabancıların ilgisinin arttığı gözlemleniyor. Bu ilginin artmasında; makroekonomik ortamdaki iyileşme ve istikrar, mevcut ve potansiyel büyüme, ileriye yönelik olumlu beklentiler, sektörde gerçekleştirilen reformlar doğrudan etkili gelişmeler etkili olmaktadır. Ayrıca düzenleyici ve denetleyici ortamda sağlanan gelişmelerin yanı sıra ekonomik gelişmelere paralel olarak finans sektörüne artan istikrar ve güven de ilginin artmasında etkili unsurlar arasında yer almaktadır. Yabancı yatırımcıların alımlarının katılım bankacılığına yaratacağı etkiler ve olası faydaları ise yeni teknolojilerin ve bankacılık ürünlerinin sektöre girmesi, güçlü bir sermaye yapısına ve güvene sahip bankaların girişile sektörün güçlenmesi, sektörde rekabetin ve etkinliğin artması, uluslararası finans çevrelerinden fon bulma imkânlarının genişlemesi, ileri uzmanlık birikimlerinden yararlanılması olarak sıralayabiliriz.

Vakıf Katılım Genel Müdür Yardımcısı Ali Güney



EKONOMİK BÜYÜME İÇİN YABANCI SERMAYE ŞART

Global merkez bankalarının son on yılda yaşanan kriz nedeniyle bilançolarını üç-dört kat büyütürken uyguladıkları genişleyici para politikaları sonucunda oluşan bol likiditenin yatırım arayışında Türkiye, ilk tercih edilen ülkelerden biri olmuştur. Özellikle portföy yatırımı olarak nitelendirdiğimiz DİBS ve BİST hisse senetlerine yabancı yatırımcının ilgisinin oldukça büyük. Son verilere göre 2017 yılı Ağustos ayı sonuna kadar geçen sürede BİST hisse senetlerine toplam yabancı girişi 3.3 milyar dolara yükselirken, DİBS'te 6.6 milyar dolar olmuştur. Böylece 2017'de BİST hisse ve DİBS toplam yabancı giriş rakamı Ağustos sonu itibarıyla 9,9 milyar dolar gerçekleşmiştir. DİBS'te yabancı payı 21,55'e yükselirken, BİST hisse senetlerindeki yabancı payı yüzde 65,92 seviyesindedir. Sonuç olarak, Türkiye'de ekonomik büyümenin istikrarlı bir şekilde artarak devam etmesi için özellikle yabancı sermaye yatırımlarının kompozisyonunda teknoloji, bilgi transferi ve istihdam sağlayan doğrudan yabancı yatırımların payının artarak kalıcı hale getirilmesi gerekmektedir.

Ziraat Katılım Hazine ve İç Operasyonlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Osman Karakütük



YABANCI YATIRIMCININ TALEPLERİNE CEVAP VERİYORUZ

Ziraat Katılım olarak henüz yeni faaliyete geçmiş bir banka olmamıza rağmen, ülkemizin iktisadi kalkınması ve 2023 hedeflerine ulaşması için gerekli finansal kaynağın temini amacıyla çalışmalarımız devam etmektedir. Bu kapsamda uluslararası para piyasalarından kaynak temini noktasında yoğun çalışmalarımızın bir parçası olarak, 2016 yılında ilk defa 155 milyon USD tutarında bir murabaha sendikasyonu gerçekleştirdik. Murabaha sendikasyonumuzun 2017 yılında 236 milyon USD olarak yenilenmesi aynı zamanda Körfez kökenli muhabir bankalarının ülkemiz ekonomisi ve Ziraat Katılım Bankası A.Ş.'ye olan güvenlerinin bir göstergesidir. Bunun yanında çeşitli uluslararası kalkınma bankalarından KOBİ müşterilerimize kullanılmak üzere kaynak temin edilmiş olup başta Körfez bölgesindeki bankalar olmak üzere finansal kuruluşlarla ikili finansman ve hazine yatırım anlaşmaları hayata geçirilerek kaynak temini sağlanmıştır. Önümüzdeki dönemde yurtiçi ihraçlarımızın yanında daha çok sayıda yabancı yatırımcının ihtiyaç ve taleplerine cevap verebilmek adına yurt dışı piyasalarda uzun vadeli döviz cinsinden kira sertifikası ihraçlarımız ile daha aktif bir rol almaya düşünmekteyiz.





DÜNYA İNSANİ FİNANS İÇİN TOPLANACAK

Tarihi geçmişi ile İstanbul'un insani finans sistemine nasıl katkı sağladığı, her insanın üreten bir sistemin parçası olabileceği bir kez daha dünyaya sunulacak. Eğer bir insani finans merkezi olacaksa, o merkez insanlığın başkenti İstanbul'dur

GPAS'ta
ilk kez parayı
faizle değil,

**üretim ve yatırımla
büyütmeye dayanan**

'insani finans'
sistemi
tanıtılacak



Parayı faizle değil, üretim ve yatırımla büyütmeyle dayanan ve yeni bir finansal sistem olarak ortaya çıkan 'insani finans' kavramının temelleri atılıyor. 16-17 Kasım'da düzenlenecek Küresel Katılım Finans Zirvesi (Global Participation Finance Summit - GPAS İSTANBUL) insani değerlere yaptığı ev sahipliğiyle 2016 yılında "İnsanlık Başkenti" seçilen İstanbul'da gerçekleştirilecek. Zirve, insani değerleri ön plana çıkaran yeni paylaşım ekonomisinin ruhuna inanan kişi ve kurumları bir araya getirmeyi amaçlıyor. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı himayesindeki zirveyi, MÜSİAD ile Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) organize ediyor. Başbakanlık Hazine Müsteşarlığı, Merkez Bankası, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu, Sermaye Piyasası Kurumu, Diyanet İşleri Başkanlığı ve Yükseköğrenim Kurulu Başkanlığı'nın destek verdiği zirvenin açılışını Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, kapanışını ise Başbakan Binali Yıldırım'ın yapması öngörülüyor.

● Birlikte Kazanmayı Amaçlayan Sistem

GPAS İstanbul Sözcüsü Atilla Kurama ile GPAS Yürütme Kurulu Başkanı Kamil Kılıç, İstanbul'da ilk kez masaya yatırılacak 'insani finans' kavramıyla ilgili değerlendirmelerde bulundu. Dünya finans sisteminin tıkanıp, insani değerlerin, parasal değerlerin gerisinde kaldığı bir dönemden geçtiklerini ifade eden Atilla Kurama, "Şartsız, koşulsuz para kazanmayı amaçlayan mevcut sistem, dünyanın hem gelişmiş hem de gelişmekte olan ülkelerinde, telafisi zor krizler yaratıyor. Toplumda gelir adaletsizliğine, dolayısıyla huzursuzluk ve belirsizliklere sebep oluyor. Bugün mevcut sistemin tüm dayat-



Finansal sistemi inşa eden paydaşların, nasıl "insani odak alan" bir ekosistem kurduğunu bu ekosistemin sürdürülebilir büyümedeki rolü ve katkısı vurgulanacak

malarına karşın, aslında birlikte kazanmak, refahı paylaşmak sanıldığı kadar zor değil." dedi. Birlikte kazanmak ve refahı paylaşma yolunun insanı ve insanlığın evrensel mutluluğunu her şeyin üstünde tutmaktan ve insanın kendisini önemsemekten geçtiğine dikkat çeken GPAS Yürütme Kurulu Başkanı Kurama, "Bu kapsamda, İstanbul'da temellerini attığımız ve buradan tüm dünyaya çağrıda bulunduğumuz 'İnsani Finans'; paylaşmayı, çalışmayı, üretmeyi, birlikte kazanıp, bölüşmeyi hedefliyor. Riskleri paylaşarak azaltmayı, bu şekilde toplumsal huzursuzluk ve finansal belirsizlikleri ortadan kaldırmayı, dil, din, ırk, kültür ayrımı yapmaksızın tüm toplumlarda, insani değerler üzerinde uzlaşmayı, bireyin mutluluğunu amaçlıyor." diye konuştu.

● Krediyi Zengine Değil İyi Fikri Olana Ver

Türkiye'de mevduat faizlerinin yüzde 10 seviyesin-





Zirvede: “Mikrofinans”, “Afrika’da Katılım Finans Sistemi”, “İslami Fonlarda Başarı Hikâyeleri” gibi konular mercek altına alınacak

de seyrettiğini, buna karşılık kredi faizlerinin tüm maliyetlerle birlikte yüzde 20’lere ulaşabildiğini belirten Kurama, şunları kaydetti: “İşin kredi tarafına bakalım, kredileri Türkiye’deki en zengin insanlara kullanırsınız. Bu paranın geri dönüşünü garanti etmek zorundasınız. Bu doğru mu? Bence doğru değil. Kredilerin en iyi fikirleri olan insanlara gitmesi gerekir. Bugünkü sistem bunu sağlayamıyor.

İnsan bazlı bir anlayışa geçmemiz lazım.” İnsani finansın, İslami bankacılığı içine aldığını fakat kapsam olarak bundan çok daha büyük bir kavramı ifade ettiğini belirten GPAS Yürütme Kurulu Başkanı Kamil Kılıç ise şöyle konuştu: “İnsan merkezli, insana değer katan iş modellerini öne çıkaran sistemler önem kazanıyor. Şimdi o öğretileri de kapsayan insan merkezli iş modellerini geliştirmek için yeni anlayış düşünce sistemini değiştirmeye ihtiyaç var. İnsani finans işte tam olarak bu. Yani açık inovasyonla tüm paydaşların var olduğu, önce insan

sonra finans diyen sistemdir.” Bizim bu kapsamda müzakereye açtığımız sistemin özünde katılım var. Biz ‘Katılım Finans’ markasını ön plana çıkarmak istiyoruz.” ifadelerini kullandı.

● 50 Ülkeden 10 Bin Ziyaretçi Gelecek

Organizasyon; 50 ülkeden 10 binden fazla ziyaretçi, 1.000 kurumsal katılımcı, 100 girişim sermayesi ve 200’den fazla konuşmacıyı bir araya getirecek. 75 farklı oturumda, sektör temsilcileri ve bürokratlarla birlikte, Oxford ve Harvard gibi dünyanın en prestijli üniversitelerinde görevli çok sayıda akademisyen, insani finans sisteminin topluma ve insana sağlayacağı faydaları masaya yatıracak. Geliştirilebilecek finansal ürünler ve bu ürünlerin altyapıları tartışılacak.

● Global Katılım Finans Zirvesi’nde (GPAS) Neler Konuşulacak?

Global Katılım Finans Zirvesi (GPAS), Türkiye Katılım Bankaları Birliği ve Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği iş birliği ile 17-18 Kasım tarihlerinde arasında İstanbul Haliç Kongre Merkezi’nde gerçekleştirilecek. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı himayelerindeki zirvede; “Mikrofinans”, “Yetersiz Sukuk Arzı”, “Stratejik Sektör Penetrasyonu”, “Ürün ve Hizmet Standardizasyon Eksikliği”, “Afrika’da Katılım Finans Sistemi”, “İslami Fonlarda Başarı Hikâyeleri”, “İslami Finans Eğitim İhtiyacı” ve “Değişen trendler, yeni fırsatlar ışığında ürün ve hizmet çeşitliliği” gibi konular mercek altına alınacak.



50
ÜLKEDEN
10

BİNDEN FAZLA
ZİYARETÇİ KATILACAK





İnsani finans,

faizsiz kaynakları
maksimum seviyede üretime
ve yatırıma döndürmeye
odaklı bir

**ekonomik felsefeyi
tanımlıyor**





TKBB Yönetim Kurulu Başkanı ve Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku

GPAS, BÜYÜK BİR SİNERJİ OLUŞTURACAK

Katılım Finans Sistemi gösterdiği yüksek performans ve potansiyeli ile uluslararası alanda büyük ilgi görmektedir. Ülkemiz de, İstanbul Uluslararası Finans Merkezi programı kapsamında katılım finansını ön plan çıkarmasıyla, kamu bünyesinde açtığı katılım bankalarıyla ve de bunlara ilişkin yasal düzenleme, alt yapı gelişimi gibi birçok alanda yaptığı atılımlarla, Katılım Finansına dönük samimi ve yüksek bir gayret içerisinde olduğunu göstermektedir. Türkiye’de gösterilen bu ilginin somut bir karşılığı olarak, Cumhurbaşkanlığı himayesinde gerçekleşecek Global Katılım Finans Zirvesi (GPAS) oldukça faydalı ve önemlidir. Özellikle de 10 bini aşkın üyesi olan MÜSİAD ve katılım bankacılığı sektörünü tek bir çatı altında toplayan TKBB ortaklığında gerçekleşecek bu etkinlikte büyük bir sinerjinin oluşacağına inanıyorum. Tüm katılım bankalarının da desteği ile gerçekleşecek, akademik bildirilerle zenginleşecek bu organizasyonun, tüm paydaşlar ve katılımcılar için oldukça yüksek bir verim sağlayacağını düşünüyorum.



Ürünlerden insan kaynağı gelişimine, sermaye piyasalarından uluslararası örnekliklere kadar çok çeşitli konuların, alanında yetkin konuşmacılar tarafından aktarılacağı bu organizasyon, sektörümüzün gelişimi için etkileyici ve önemli sonuçlar üretme kapasitesine sahiptir. Katılım Finans Sistemi üzerine detaylı konuşulacak zirvede, katılımcılara yeni finans kaynaklarına erişim, yeni işbirlikleri kurma ve yeni trendlerle iç içe olma gibi imkânların sağlanacak olmasını da ayrıca önemli buluyorum. Birçok paydaşın desteği ve işbirliği ile yapılan zirvenin başarılı olacağına inanıyor, hayırlara vesile olmasını diliyorum.

Müstakil Sanayici İşadamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Abdurrahman Kaan

İSTANBUL’U FİNANS MERKEZİ YAPMAYA KARARLIYIZ



İş adamları olarak bizler, fon bulmanın yatırım için ne derece önemli ve fona erişimin ne derece zor olduğunun farkındayız. Bu farkındalığımız, fona erişimin kolaylaştırılması konusunda, alternatiflerin üretilmesi veya var olan bu alternatiflerin tanıtılması ve yaygınlaştırılması gerektiğine bizleri ulaştırdı. Bu amaçla, 50’den fazla ülkeden, 10 binin üzerinde ziyaretçinin katılacağı, CEO panellerinin düzenleneceği, konferansların ve eğitim seminerlerinin yapılacağı, yatırım ve ticaret görüşmelerinin düzenleneceği Uluslararası Katılım Finans Zirvesi’ni(GPAS) organize etmeye karar verdik. Bu bağlamda 16-17 Kasım tarihlerinde İstanbul Haliç Kongre Merkezi’nde MÜSİAD ve TKBB iş birliğinde düzenleyeceğiz,

“GPAS” ile katılım bankacılığı vizyonu olan yüzde 15 pazar payı, dünya standartlarında finansal ürün ve hizmetlerin sunulması, ürün çeşitliliğinin sağlanması, insan kaynağının geliştirilmesi, kâr zarar ortaklıkları ve katılım finans sistemi fonlarının geliştirilmesinin sağlanması noktasında Türkiye’nin öncü ve merkez ülke olmasına destek olmayı amaçlamaktayız. Bu amaç doğrultusunda, İstanbul’umuzu Küresel finans merkezi yapma hususundaki kararlılığımızı ve azmimizi de devam ettirmekteyiz. MÜSİAD olarak, ülkemize ve iş dünyasına ilham verecek, yarar sağlayacak organizasyonların her zaman içerisinde bulunduk ve bulunmaya da devam edeceğiz. Bu vesileyle, sizleri 16-17 Kasım 2017 tarihlerinde gerçekleşecek olan Uluslararası Katılım Finans Zirvesi’ne davet ediyorum.

Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan

GPAS, FİNANS EKOSİSTEMİNDEKİ AKTÖRLERİ BULUŞTURACAK

Türkiye'de 30 yılı aşan bir süre zarfında birçok krize rağmen istikrarlı büyüme eğilimini sürdüren katılım bankacılığı sektörü, finans sektöründe önemli bir ihtiyacı karşılamakta olup reel sektörün uzun yıllar belirli temas noktalarından birisi haline gelmiştir. Son yıllarda kamunun katılım bankacılığını daha da büyütme stratejisi çerçevesinde reel sektör ve finans sektörünün işbirliklerinin artırılması ve geliştirilmesi gereken alanların görüşülmesi anlamında Türkiye Katılım Bankaları Birliği ve MÜSİAD işbirliğiyle gerçekleştirilecek olan Küresel Katılım Finans Zirvesi büyük bir önem taşımaktadır.

Değişen trendlerden ürün ve hizmet standardizasyonuna, stratejik sektör penetrasyonundan sukuk arzına kadar birçok konunun masaya yatırılacağı zirve, sadece Türkiye'deki sektör oyuncularını değil bölgenin finans ekosistemini oluşturan aktörleri de buluşturacak. Küresel Katılım Finans Zirvesi'nin, katılım bankacılığı konusunda deneyimlerimizi paylaşmak, fikir alışverişinde bulunmak, çözüm geliştirmek ve yeni finans



kaynaklarına ulaşmak açısından faydalı olacağı kanaatini taşıyoruz. Zirvede geliştireceğimiz işbirliklerinin, ülkemizin finans merkezi olma hedefine bir adım daha yaklaşılması adına büyük bir fırsat oluşturacağına inanıyoruz.

Türkiye Finans Genel Müdürü Wael Raies

GPAS, YENİ PAZARLAR İÇİN YENİ BİR DENEYİM OLAÇAK



Global Katılım Finans Zirvesi bu yıl İstanbul'da ilk kez düzenleniyor. MÜSİAD ve TKBB işbirliğinde 16-17 Kasım 2017 tarihlerinde düzenlenecek olan zirvenin Türkiye ve uluslararası katılım finans ekosisteminin buluşmasına başarıyla aracılık edeceğine inanıyoruz. İki günlük program boyunca ürün ve hizmetlerin gelişimi ve çeşitliliğinden sektörün ve insan kaynaklarının gelişimine pek çok konuda verimli bir fikir alışverişisi platformu oluşacağı görüşünderiz.

Türkiye'de katılım bankacılığı sektöründe son yıllarda önemli gelişmeler yaşandı. 2014 yılında yayınlanan 10. Kalkınma Planı kapsamında İstanbul Uluslararası Finans Merkezi Programı Eylem Planı yayımlandı. Bu eylem planının 7. bileşeni katılım bankacılığı ve faizsiz finans sisteminin geliştirilmesidir. TKBB tarafından Türkiye Katılım Bankacılığı Strateji Belgesi 2015-2025 yayımlandı. Raporla göre bugün yüzde 5'lerde olan pazar payının 2025 yılına kadar yüzde 15'e çıkarılması hedeflenmektedir. Aramıza iki yeni kurumun katılmasına rağmen katılım bankaları olarak arzu ettiğimiz seviyelere henüz ulaşamadık. Türkiye Finans olarak, hedeflerimizi gerçekleştirme yolunda müşteri hizmetlerinin ve ürün çeşitliliğinin önemine inanıyoruz. Bu etkinliğin, önde gelen pazarlarla görüşmek ve deneyim paylaşımında bulunmak için doğru bir platform olduğu düşüncesindeyiz.

Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş

GPAS ZİRVESİ'NDE BİRÇOK İŞ BİRLİĞİ VE FİKİR DOĞACAK

Türkiye'de otuz yılı aşkın süredir sürdürdükleri faaliyetleriyle finansal hayatın vazgeçilmez bir parçası haline gelen katılım bankaları, İslami öğretiler üzerine inşa edilen ve etik prensiplere dayanan ürün, hizmetlerini müşterilerinin ihtiyaçlarına göre tasarlayarak sürekli çeşitlendirmektedirler. Teknolojinin her geçen gün daha da ivme kazanarak gelişmesi, finansal çözümler evreninin sınırlarını geliştirmekte; her zaman dayandığımız etik prensipler ve ilkelerin daha sağlam bir şekilde bankacılığın temellerine yerleşebilmesine imkân tanımaktadır. Birkaç yıl önce operasyonel zorlukları sebebiyle değerlendirmeye bile alamadığımız hizmetler artık çok daha kolay bir şekilde sunulabilir hale geldi. GPAS Zirvesi'nde sektördeki yerel ve uluslararası paydaşlar bir araya gelerek yarının dünyasında bizi nelerin beklediği konusunda fikir alışverişinde bulunacak. Bu etkileşimden birçok fikrin ve potansiyel işbirliğinin doğacağına inanmaktayım. Türkiye Katılım Bankaları Birliği, 2025 yılında katılım bankacılığının bankacılık sektöründeki payının yüzde 15'e ulaşmasını hedeflemektedir. Bu da 300 milyar dolara ulaşan



aktif büyüklük ve 181 milyar dolar seviyesinde katılım fonu büyüklüğü anlamına geliyor. Bu hedefi gerçekleştirebilmek için ülkemizdeki potansiyelin harekete geçirilmesi kadar yurt dışı fonların Türkiye'ye getirilmesi de önem taşıyor. Çeşitli ölçeklerde küresel ve yerel paydaşların katılımı ile gerçekleştirilecek GPAS Zirvesi'nin; faizsiz bir ekonomik modeli destekleyici rolüyle, iş dünyası ile katılım bankalarını aynı düzlemde birleştirerek iletişimi kuvvetlendirmek ve yeni faizsiz enstrümanları sektöre kazandırmak gibi önemli işlevler üstlenmesini bekliyoruz. Zirve'nin bu anlamda İstanbul Finans Merkezi projesinde katılım bankalarının rolünü pekiştirici bir etkiye sahip olacağına inanıyorum.

Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir

GPAS YATIRIMLARI HIZLANDIRACAK



Katılım bankacılığı sektörü ülkemizde otuz yılı aşkın bir geçmişe sahip olmakla birlikte, kamu sermayesi ile kurulan katılım bankalarının sisteme dâhil olmasıyla, kısa sürede büyük bir ivme kaydedilmiştir. Ziraat Katılım, kurulduğu günden itibaren, sektördeki var olan paya ortak olmayı değil, katılım bankacılığını hızlı ve istikrarlı şekilde büyütmeyi amaçlamaktadır. Ülkemizin uluslararası finans piyasalarında etkin bir oyuncu olması ve yatırımcılar açısından cazibe merkezi haline gelebilmesi için katılım bankacılığı alanında gelişme göstermemiz gerekmektedir. Bu çerçevede, ürün ve hizmet çeşitliliğinin artırılarak mevzuat altyapımızın uluslararası standartlara göre geliştirilmesi önem arz etmektedir. Özellikle yurt dışı fonların ülkemizdeki uzun vadeli yatırımlara daha fazla çekilebilmesi için, bankacılık sisteminin yanında sermaye piyasalarımızın da katılım finans sistemine bakan yönüyle derinleştirilmesine ihtiyaç duyulmaktadır. Uluslararası ortaklarca faizsiz finans sistemine likidite sağlamak ve yatırım bankacılığında yoğunlaşmak üzere kurulması planlanan Megabank'ın da İstanbul merkezli olarak faaliyete başlaması yönünde ülke olarak yoğun çalışmalar içerisindeyiz. Bu noktada, Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) ve Müstakil Sanayici İşadamları Derneği (MÜSİAD) ortaklığında düzenlenecek olan Global Katılım Finans Zirvesi (GPAS) etkinliği katılım bankacılığının gelişmesi, yeni işbirliklerinin kurulması ve bölgenin tanıtımı yönüyle ülkemizin uluslararası finans merkezi olmasına katkı sağlayacaktır. GPAS'ı uluslararası sermaye ortaklıkları ve yatırımların hızlanması için önemli bir adım olarak görüyoruz.

Hangi Oturumda Neler Tartışılacak?

GPAS  ISTANBUL

Dünya finans sistemi yenilik arayışında. İnsanlığın değer ve mutluluk ihtiyacı bulunmakta. Parayı ve kazancı odağına alan her bakış açısı, çözüme değil, soruna katkı yapıyor. Çözüm, “para odaklı” bir sistemden, “insan odaklı” bir sisteme yoğunlaşmayı işaret ediyor. Eğer bir insani finans merkezi olacaksa, o merkez insanlığın başkenti İstanbul’dur. İstanbul, yüksek bilişim ve teknolojik altyapısı, bankacılık sisteminin sağlam ve derinlikli yapısı ve pazara sunduğu yenilikçi ürünleri ile dünyanın İnsani Finans merkezi olma konusunda kararlı ve gerçekçi bir iddiaya sahiptir. Bu oturumda, konuşmacılar;

- Dünya insani finansa neden ihtiyaç duyuyor?
- İnsani finans merkezi olmak için İstanbul’un güçlü yönleri neler?
- Geniş iş potansiyeli, hukuki altyapı donanımı, teknik altyapı ve insan kaynağı kalitesi, güçlü finansal sistemi, sürekli yenilikçi ürün geliştiren bankacılık AR-GE merkezleri ile dünyanın ihtiyacı olan sistemi sunabilecek merkez olması için neler yapılmalı?
- Tarihi geçmişi ile İstanbul’un insani finans sisteminin felsefesi ve ruhuna nasıl katkı sağlayabilir, bu yeni sisteme kültürel bir ilham kaynağı nasıl olabilir? Sorularına cevap arayacaklar.

● Varlık Fonlarından Nasıl Yatırım Alırım?

Dünya ve Türkiye’de varlık fonları. Amaçları ne? Neden ve nereye yatırım yapıyor, nasıl ve kimlerle çalışıyorlar? Türkiye Varlık Fonu’nun ekonomik kalkınmadaki başarı modeli nedir? Türkiye Varlık Fonu’nun Yatırım Stratejileri nelerdir? Diğer Ülke Varlık Fonlarının Türkiye’ye neden yatırım yaptığını, nereye yatırım yaptığını, İş Adamlarının varlık fonlarıyla nasıl temas kuracağı, girişimlerine hangi kriterlere göre yatırım alabileceğinin detayları aktarılacaktır.

● İstikrarlı Büyüyen “İnsani” Bir Ekosistem Yükseliyor!

İnsanın; insana yakışır şekilde üretmesi, ürettiğini

değerlendirmesi, kazanması mümkün. Birlikte üretmek, birlikte paylaşarak, riski ve kazancı bölüşerek. Alnının ve aklının akıyla. Bu oturumda, istikrarlı ve reel ekonomiyi besleyen finansal sistemi inşaa eden paydaşların nasıl “insanı odak alan” bir ekosistem kurduğunu bu ekosistemin sürdürülebilir büyümedeki rolü ve katkısı vurgulanacak.

● Bir Sorum Var! Kime Sorayım?

İnsani finans ürün ve hizmetleri hakkında her şey bu oturumda konuşulacak. Türkiye ve dünyadan uzmanlar, akademisyenler, bürokratlar, profesyoneller akıllardaki tüm soruları cevaplayacak. Pazarın/müşterinin ihtiyacını ürün çeşitliliğine dönüştürmenin yolları, finansın tabana yayılması için yeni müşterilerin sistemin içine nasıl çekilebileceği tartışılacaktır. Dünyadan ve Türkiye’den başarılı örnekler üzerinden, paydaşların müşteriye ürünlerini nasıl sundukları veya erişilebilirliği nasıl sağladıkları aktarılacaktır.

● İnsani Finans Öncüsü: Katılım Bankacılığı

Küresel yatırımcılar; Türkiye’de bankacılık, sermaye piyasaları, emeklilik ve sigorta fonlarını nasıl kullandı, nasıl kazandı? Türkiye’nin gelecek potansiyeli, hangi proje ve finansal ürünlerle nasıl kullanılacak? Türkiye’ye yatırım yapacakların, büyük altyapı projeleri ve mega projeler ile nasıl uzun vadeli ürün ve hizmetlerle sürdürülebilir, güvenilir ve istikrarlı gelir elde edebileceğini, entegre kira sertifikası, fon pazarı ile fon ihraç yapabilmeyi anlatacaklardır.

● Emeğini Değere Çevirmek

Fikir ve proje sahiplerinin, büyüme potansiyeli olan girişimlerin Yatırım Fonlarını nasıl kullanacağı, nasıl yatırım alabileceği konuşuluyor. Risklerin transferi yerine, paylaşımı felsefesinin sağlayacağı fırsatlarla alın terinin yeni ürünlere, şirketlere ve istihdama dönüşmesi nasıl mümkün olacak? “İnsani Finans” sistemi içerisindeki mikrofinans, kitle fonlama, vakıf, zekât sosyal finans araçları Girişim



75

FARKLI
OTURUM
GERÇEKLEŞECEK

Sermayesi, Özel Sermaye Fonları uygulamaları olan Mudaraba, Muşarakanın nasıl emeği değere çevirdiğini, girişimciye nasıl ortak olduğu katılımcıların bilgilerine sunulacaktır.

● Hem Kazan Hem Kazandır! 700 Yıllık Bir Başarı Hikâyesi

İstanbul'da doğan ve büyüyen bir fon sistemi: Vakıf modeli. İstanbul'un bir finans merkezi olarak insanlığa armağan ettiği vakıf yapısının, fon modeli olarak Avrupa'ya geçişi ve finansal fayda amaçlı bir yapıya dönüşmesi tecrübesi ışığında; emeklilik fonlarının, tekafül fonlarının ve kısa uzun vadeli kira sertifikalarının reel ekonomiyi nasıl geliştirdiği, şirketlerde yatırıma nasıl dönüştüğü anlatılacaktır. Bu ürünleri yurtdışına ihracı için ne tür mekanizmalar geliştirilmeli gibi sorularında yanıt bulacağı oturumda, kira sertifikalarının gelişimi, vakıf modelindeki fonların hem kazanan hem de kazandıran, yatırımları sürekli hale getiren, istikrarı sağlayan başarılı örnekleri sunulacaktır.

● İnsan, Finans ve Gelecek Teknolojileri

Geleceğin finans teknolojisi ne getirecek? AI, VR, Sayısal Ses Tanıma, Sayısal Şifreleme gibi birçok teknoloji, hızla mobil platformlara taşınan finans dünyasını nasıl etkileyecek? Yatırımcılar, işadamları, gençler ve profesyonellerin kaçırılmaması gereken bir oturum. Gelecekte ne tür teknolojilere ihtiyaç duyulacağı, hangi alanların yatırımcılar, işadamları, gençler ve kariyer planlaması yapan profesyoneller açısından "fark yaratma odaklı" kullanılabilceği tartışılacak.

● Üretenle Ortak Olmak

Üretime ortak olmanın "insani finans" çözümlerinden biri olan altın fonları, emeklilik fonları, kira sertifikası ve hisse senetlerinin, büyük veya küçük kaynaklarla, tasarrufu ve likiditeyi nasıl arttıracığının yöntemleri bu oturumlarda paylaşılıyor. Yatırım fonlarının geliştirilmesinde dünyada uygulanan "Purification of Income" yaklaşımı her yönü ile bu oturumda tartışılıyor.

● İnsan, Finans ve İnovasyon Yönetimi

Para ve Bilgi nasıl inovasyona dönüşür, inovasyon nasıl fonlanır? Dünyada inovasyonun yönetiminde lider olan araştırma merkezlerinin yöneticileri olan Türk araştırmacı, bilim adamlarının nasıl başarıldıklarını, nasıl fon aldıkları ve nasıl yönettiklerini anlatıyor. 4. Nesil üniversite ile yenilikçi ürünlerin nasıl ortaya çıkabileceğini, profesyoneller, bilim insanları, girişimciler, sanatçılar, müşteriler, ezber bozan

yöneticiler, özetle tüm ekosistem oyuncularının bir arada yer aldığı çok aktörlü inovasyon döneminin nasıl olacağını bu sıra dışı oturumda takip edin.

● İnsan, Finans ve İstanbul Teknoloji Merkezi!

İstanbul, insani finans merkezi olma yolunda katkılarınızı bekliyor. Türkiye'nin her gün artan teknoloji bilgisi ve birikimiyle Fintech ve Insurtech teknolojilerinde aldığı önemli roller ve hala hazırda Katılım Finans sektörü için geliştirdiği birçok ürünle dünya da ilk beşte olan İstanbul'un dünya finans teknolojisindeki merkez olması bu oturumda konuşulacak, merkez rolümüzü güçlendirilecek yeni adımlar tartışmaya açılacak.

● İnsan, Finans ve İnsan Kaynağı: İnsan Olmazsa Olmaz

Her yeni sistem dönüşümünde, insan kaynağı ve planlaması hayati derecede önemlidir. İnsani finans ürünlerinin geliştirilmesi, iyi uygulanması ve performansı yüksek sonuçlar elde edilmesi için sektör profesyonellerinin bilgi birikimini geliştirmek için eğitim kurumları, araştırma merkezleri, kamu kurumları, finans sektöründeki düzenleyici kurullar neler yapıyor, neler yapmalı ve neler yapılacak, bu oturumda değerlendirilecek.

● Başarılı İnsani Yatırım Araçları

Bildiklerimizle yetinmememiz gerektiğini vurgulayan bir oturum serisinde, mevcut bankacılık ve yatırım ürünlerinin ötesinde ufuklara yol alabilirsiniz. Kira Sertifikası ile nasıl paylaşıldı? Emeklilik fonları küçük birikim sahiplerini nasıl üretimin ortağı yapar? Nasıl Kazandılar? Nasıl Büyüdüler? İster yatırımcı, ister girişimci, ister profesyonel, ister akademisyen olun, bu oturumlar herkes ilham verici hikâyelere sahne olacak. Değer üreterek kazananlar paylaşıyor. Katılanlar, kazanmaya bir adım daha yaklaşıyor.

● Nerede Bu Devlet? "Yanında"

Devlet; girişimin, yatırımın, üretimin yanında. Endüstrinin sorularına yanıt veriyor, sorunlarına çözüm buluyor. Sürdürülebilir, insani bir finans sistemi için gereken altyapı ve mevzuat bilgilendirmelerini, bu oturumlarda dinleyebilir, düzenleyici otoritelerle görüş ve önerilerinizi paylaşabilirsiniz.

● Müşterinin İhtiyacını, Müşteriye Sunabilmek!

Kazanmanın yolu paylaşmaktan, paylaşmanın yolu anlamaktan geçiyor. İnsani Finans sisteminin gelişmesi için herkese önemli rol düşüyor, en çok da

İnsani finans sisteminin kuruluşlarına. Katılım finansın endüstrisinde başroldeki oyuncular, özeleştirileri ve kritiklerini yapıyor. Dünya çapında büyük potansiyeli olan İnsani finans sisteminin kuralları, düzenlemeleri ve standartları konuşuluyor.

● İnsan, Finans ve Yayıncılık

İnsani finans sisteminde; yayıncılığın, bilgi birikimi ve paylaşımının önemi, bugünkü durumu ve gelişimi, dünyadan önemli yayıncılar, yazarlar ve sektörün "bilgi üreten" fikir önderleri ile tartışılıyor.

● Kalkınmada Uluslararası İlişkiler

İnsani Finans sisteminin gelişmesi yerel çabalardan çok uluslararası bir vizyon ve amaç birliğinden geçiyor. Mevcut sistemin tıkandığını, tüm dünyadaki ekonomistler, büyük finans kuruluşları ve analistler kabul ediyor. İnanç kurumları ve otoriteleri, etik bankacılığı savunan STK'lar, Avrupa, Afrika ve Amerika'daki onlarca üniversitedeki etik ve insani bankacılık kürsüleri, global bir uyanış ve çözüm için çalışmalar yapıyor, ürün geliştiriyor, konferanslar düzenleyerek bilinç ve ekosistem oluşturuyor. Bu oturumda, dünya çapında büyük potansiyeli olan insani finans sisteminin kuralları, düzenlemeleri ve standartları ele alınırken, bu felsefenin ortak bir global çaba ile nasıl daha büyük bir fayda ortaya konacağı ortaya konuyor.

● Sermaye Piyasaları Düzenlemeleri

Mevcut finans sisteminde, birikimlerin çok önemli bölümü mevduat, döviz gibi üretime direkt yönelmeyen, paranın limitli dolaşıma girdiği araçlarda değerlendiriliyor. Sermaye Piyasaları, İnsani Finans sistemini geliştirmeye odaklı çalışmalarla, insan kaynağı eğitimi, yeni insani finans ürünlerini sisteme entegre edecek yasal düzenlemeler ile parayı, paylaşımı, girişime ve üretime kazandırmada yolu çok kısaltabilecek bir öneme sahiptir. Bu oturumda Sermaye Piyasaları uzmanları ve otoriteleri, bu konudaki çalışmalarını, eksiklerle ilgili özeleştirileri ve kritiklerini yapıyor.

● Etik Standardı

İnsani Finans sisteminin gelişmesi için, temel felsefe, ürün standartları, insan bankacılığı tanımlayan "etik finans" standartları ve sektördeki oyuncuların sisteme uygun davrandığını denetleyecek denetleme standartlarını oluşturmanın tartışılmaz bir önemi var. Bu konuda, sektörel birlikler, kamusal otorite, "etik değerler" konusunda katkı sağlayabilecek akademisyenler ve her inançtan din adamlarına önemli rol düşüyor. Bu oturumda, İnsani Finans

sistemi standartlarına, insani değerlerin gelişimine tarihte büyük katkı sağlamış olan İstanbul'un, tüm finans ve kültür birikimi ile nasıl katkı sağlayabileceği tartışılıyor.

● Likidite Yönetimi Kuralları

İnsani Finans sisteminin gelişmesi için herkese önemli rol düşüyor, en çok da insani finans sisteminin kuruluşlarına. Katılım finansın endüstrisinde başroldeki oyuncular, özeleştirileri ve kritiklerini yapıyor. Dünya çapında büyük potansiyeli olan İnsani finans sisteminin kuralları, düzenlemeleri ve standartları konuşuluyor.

● Muhasebe Standartları

● Katılım Finanstan Nasıl Finansman Sağlanır?

● Katılım Finansta Sigortamı Nasıl Yaptırım?

● Katılım Finansın Standartları Var mı?

● Katılım Finans Sistemi Farkı Nedir?

● Katılım Finansta Sözleşme Nasıl Yapılır?

● Katılım Finansta Kâr Payı Nasıl Hesaplanır?

● Katılım Finans Sistemi Nasıl Çalışır?

● Katılım Finansta Şirketlere Nasıl Ortak Olurum?

● Katılım Finans İslami Hukuka Nasıl Uyum Sağlar?



GPAS ISTANBUL

HALIÇ KONGRE MERKEZİ, 16-17 KASIM 2017

VAKİT; ZORU VE KOLAYI, RİSKİ VE KAZANCI, İYİ GÜNÜ VE KÖTÜ GÜNÜ PAYLAŞMA VAKTİ.
 ÜRETEREK, BÖLÜŞEREK KAZANMA, YENİ BİR BAŞLANGIÇ YAPMA VAKTİ.
 16 KASIM'DA; DÜNYANIN YATIRIMCISI, GİRİŞİMCİSİ, PROFESYONELİ, AKADEMİSYENİ,
 TEK BİR AMAÇ İÇİN İSTANBUL'DA BULUŞACAK: **İNSANİ FİNANS.**
 İYİLER BİLGİSİNİ, BİRİKİMİNİ, PROJELERİNİ, FİKİRLERİNİ, SERMAYESİNİ İYİLİK İÇİN PAYLAŞACAK.

CUMHURBAŞKANIMIZ **SN. RECEP TAYYİP ERDOĞAN**'IN TEŞRİFLERİYLE AÇILACAK **GPAS İSTANBUL** ZİRVESİNDE SİZ DE İYİLERİN ARASINDAKİ YERİNİZİ ALIN VE İNSANİ BİR GELECEĞİ MÜMKÜN KILIN.

TKBB Yönetim Kurulu Başkanı
MELİKSAH UTKU



MUSİAD Başkanı
ABDURRAHMAN KAAN



TOBB Başkanı
RIFAT HİSARCILIOĞLU








GPASISTANBUL.COM

LCV SİBEL KALKAN 0539 553 0970 lcv@gpasistanbul.com

#İNSANİFİNANS

PROGRAM	16 KASIM	08:00 KAYIT VE KAHLVATI 09:30 - 10:30 AÇILIŞ TÖRENİ (T.C. CUMHURBAŞKANI SN. RECEP TAYYİP ERDOĞAN'IN HITABI) 11:45 AÇILIŞ OTURUMU: DÜNYA İNSANİ FİNANS MERKEZİ: İSTANBUL 13:45 - 18:00 PANEL, ÖZEL OTURUM VE YATIRIMCI GÖRÜŞMELERİ
	17 KASIM	08:00 KAYIT VE KAHLVATI 09:00 - 17:30 PANEL, ÖZEL OTURUM VE YATIRIMCI GÖRÜŞMELERİ

 DÜZENLEYEN   								
		DESTEKLEYEN 						
ANA SPONSOR 		ANA SPONSOR / FİNANS MERKEZİ 		STRATEJİK     				
PLATİN    				BUSINESS ZONE   				
ALTIN      						TEKNOLOJİ 		
FİNTEK	RESMİ HAVAYOLU	GLOBAL İLETİŞİM	ETKİNLİK MEKANI	HABER ULUSLARARASI	HABER ULUSAL	EKONOMİ 'YAYIN	İŞ DÜNYASI 'YAYIN	
								

Ekonomi ve finans alanında bir çok oturum gerçekleşecek GPAS Zirvesi'ne katılmak isteyen herkes www.gpasistanbul.com adresinden kaydını gerçekleştirebilir

PROGRAM

16 KASIM 2017

PERŞEMBE

08:00-09:00	KAYIT/KAHVALTI
09:30-10:15	CUMHURBAŞKANI R.TAYYIP ERDOĞAN VE DİĞER KONUŞMACILAR
10:45-11:30	ANA KONUŞMACI
11:45-12:30	AÇILIŞ OTURUMU/ DÜNYA İNSANİ FİNANS MERKEZİ: İSTANBUL
12:45-13:30	ÖĞLE YEMEĐİ

AWARENESS ZONE

14:15-14:30	İSTİKRARI BÜYÜTEN "İNSANİ" BİR EKOSİSTEM YÜKSELİYOR -İNSAN&FİNANS İNOVASYON YÖNETİMİ
15:00	AÇIK OTURUMLAR
15:15-16:15	VARLIK FONLARI, İNSAN&FİNANS, İSTANBUL TEKNOLOJİ MERKEZİ
16:45-17:45	BİR SORUM VAR, İNSAN&FİNANS GELECEK TEKNOLOJİLERİ, KİME SORAYIM? AÇIK OTURUMLAR

BUSINESS ZONE

13:45-14:30	BAŞARILI İNSANİ YATIRIM ARAÇLARI KİRA SERTİFİKASI VE VARLIK YÖNETİMİ, İNSANİ FİNANS RİSK YÖNETİMİ, İNSANİ FİNANS BANKACILIK
14:45-15:15	BAŞARILI İNSANİ YATIRIM ARAÇLARI SİGORTA, DÜNYANIN SERMAYESİ İSTANBUL'DA
15:30-16:15	BAŞARILI İNSANİ FİNANS YATIRIM ARAÇLARI, SERMAYE PİYASALARI, EMEKLİ FONLARI
16:30	ARA
16:45-17:15	BAŞARILI İNSANİ FİNANS ARAÇLARI MİKRO FİNANS, İNSANİ FİNANS KURUMSAL YÖNETİŞİM, İNSANİ FİNANS ÖZEL FONLAR, DÜNYANIN SERMAYESİ İSTANBUL'DA, YATIRIMCI& GİRİŞİMCİ GÖRÜŞMELERİ

PROGRAM

INDUCTION ZONE

13:45-14:30	LİKİDİTE YÖNETİMİ, MÜŞTERİNİN İHTİYACINI, MÜŞTERİYE SUNABİLMEK, KATILIM FİNANS SİSTEMİ FARKI NEDİR?
14:45-15:15	ÜRÜN HİZMETLERİNDE DERECELENDİRME, KALKINMADA ULUSLARARASI İLİŞKİLER, KATILIM FİNANSTA KÂR PAYI NASIL HESAPLANIR?
15:30-16:15	YATIRIM HESAPLARI, SERMAYE PİYASALARI, DÜZENLEMELERİ, KATILIM FİNANSTA SÖZLEŞME NASIL YAPILIR?
16:45-17:15	MEVDUAT SİGORTASI, LİKİDİTE YÖNETİMİ KURALLARI, KATILIM FİNANS SİSTEMİ NASIL ÇALIŞIR?

17 KASIM 2017

CUMA

AWARENESS ZONE

08:00-09:00	KAYIT / KAHVALTI
09:00-10:15	İNSANİ FİNANS ÖNCÜSÜ: KATILIM BANKACILIĞI, İNSAN FİNANS VE İNSAN KAYNAĞI, AÇIK OTURUMLAR
10:30-10:45	ARA
11:00-12:15	EMEĞİNİ DEĞERE ÇEVİRMEK, İNSAN, FİNANS VE BİLGİ KAYNAĞI, AÇIK OTURUMLAR
12:30-15:15	ÖĞLE ARASI
15:15-16:15	HEM KAZAN HEM KAZANDIR, 700 YILLIK BİR BAŞARI HİKÂYESİ, İNSAN FİNANS VE YAYINCILIK, AÇIK OTURUMLAR
16:30-17:30	ÜRETEYLE ORTAK OLMAK

PROGRAM

BUSINESS ZONE	
09:00-09:30	BAŞARILI İNSANİ YATIRIM ARAÇLARI, GİRİŞİM SERMAYESİ FONU
09:30-09:45	İNSANİ FİNANS, İNSANİ FİNANS LİKİDİTE YÖNETİMİ, DÜNYANIN SERMAYESİ İSTANBUL'DA
09:45-10:15	BAŞARILI İNSANİ YATIRIM ARAÇLARI, FON YÖNETİMİ
11:00-11:30	BAŞARILI İNSANİ YATIRIM ARAÇLARI, BANKACILIK
11:30- 11:45	İNSANİ FİNANS, FON&YATIRIM İLİŞKİSİ, İNSANİ FİNANS, AHLAKİ FİNANS, DÜNYANIN SERMAYESİ İSTANBUL, YATIRIMCI& GİRİŞİMCİ GÖRÜŞMELERİ
11:45-12:15	BAŞARILI İNSANİ YATIRIM ARAÇLARI, SİGORTA, YATIRIMCI&GİRİŞİMCİ GÖRÜŞMELERİ
12:30-15:15	ÖĞLE ARASI
15:15-15:45	BAŞARILI İNSANİ YATIRIM ARAÇLARI, EMEKLİLİK FONU
16:00-16:45	İNSANİ FİNANS VARLIK FONLARI YÖNETİMİ, İNSANİ FİNANS, TİCARİ FİNANS, DÜNYANIN SERMAYESİ İSTANBUL'DA, YATIRIMCI&GİRİŞİMCİ GÖRÜŞMELERİ
17:00-17:45	İNSANİ FİNANS KOBİ FİNANSI SİGORTACILIK
INDUCTION ZONE	
09:00-09:30	KATILIM ENDEKSİ VE BORSA, MUHASEBE STANDARTLARI, KATILIM FİNANSTA ŞİRKETLERE NASIL ORTAK OLURUM?
09:45-10:15	KİRA SERTİFİKASININ İHRACI VE MUHASEBELEŞMESİ, ETİK STANDARDI, KATILIM FİNANSTAN NASIL FİNANSMAN SAĞLAR?
11:00-11:30	KOLLEKTİF YATIRIM ARAÇLARI, KURUMSAL YÖNETİŞİM VE DENETLEME STANDARTLARI, KATILIM FİNANSLA NASIL YATIRIM YAPARIM?
11:45-12:15	SERMAYE PİYASALARI VE REGULASYONLAR, İSLAM HUKUKU DENETİMİ STANDARTLARI, KATILIM FİNANSTA SİGORTAMI NASIL YAPTIRIRIM?
15:15-15:45	İSLAMİ FİNANSAL HİZMETLER STANDARDI, KATILIM FİNANSIN STANDARTLARI VAR MI?
16:00-16:45	TEKAFÜL SİGORTASI VE KANUNU, RİSK YÖNETİMİ STANDARTLARI, KATILIM FİNANS İSLAMİ HUKUKA NASIL UYUM SAĞLAR?
17:00-17:30	API PİYASASI VE KİRA SERTİFİKASI, KATILIM FİNANSTA RİSKİMİ NASIL MİNİMİZE EDERİM?

GPAS İSTANBUL Nedir?



GPAS İstanbul, tarih boyunca her zaman insani değerlere ev sahipliği yapan bir coğrafyada, İstanbul'da, 'para odaklı' sistem yerine 'insani finans' yaklaşımını esas alan, parayı faizle değil, üretimle, yatırımla büyümeye dayanan, yeni paylaşım ekonomisinin

ruhuna inanan mevduat sahipleri, bankalar, yatırım fonları, finansal ürün geliştiricileri, bürokrat ve akademisyenleri, tarihi kökleri bin yıla dayanan insani bir finans sistemini yeniden inşa etme amacıyla bir araya getiren bir oluşumdur. İnsani finans ekosistemindeki tüm aktör ve araçların



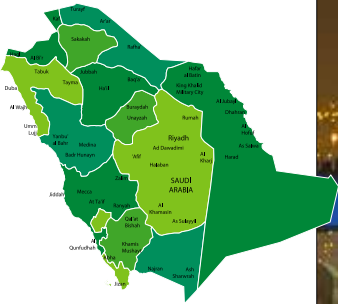
buluştuğu, bilgi, birikim, tecrübe, soru ve sorunların paylaşıldığı, yetki, güç ve fikir sahipleriyle, üretim ve yatırımı destekleyecek projelerin üretildiği, soruların cevaplanması, sorunların giderilmesi için aksiyonların alındığı, girişimcilerin, proje ve fikir sahiplerinin, yatırımcı ve girişim sermayesiyle

buluştuğu, insani finans sisteminin sağlıklı ve sürdürülebilir çalışmasını sağlayan finansal teknolojik ürünlerin anlatıldığı, bireyin ve toplumun mutluluğunu, refahını ve çıkarlarını gözetilen insani finans sisteminin tüm boyutlarıyla ele alındığı ve organize edildiği uluslararası bir finans zirvesidir.

KATILIM FİNANS SİSTEMİNDE ÖNCÜ ÜLKE: SUUDİ ARABİSTAN

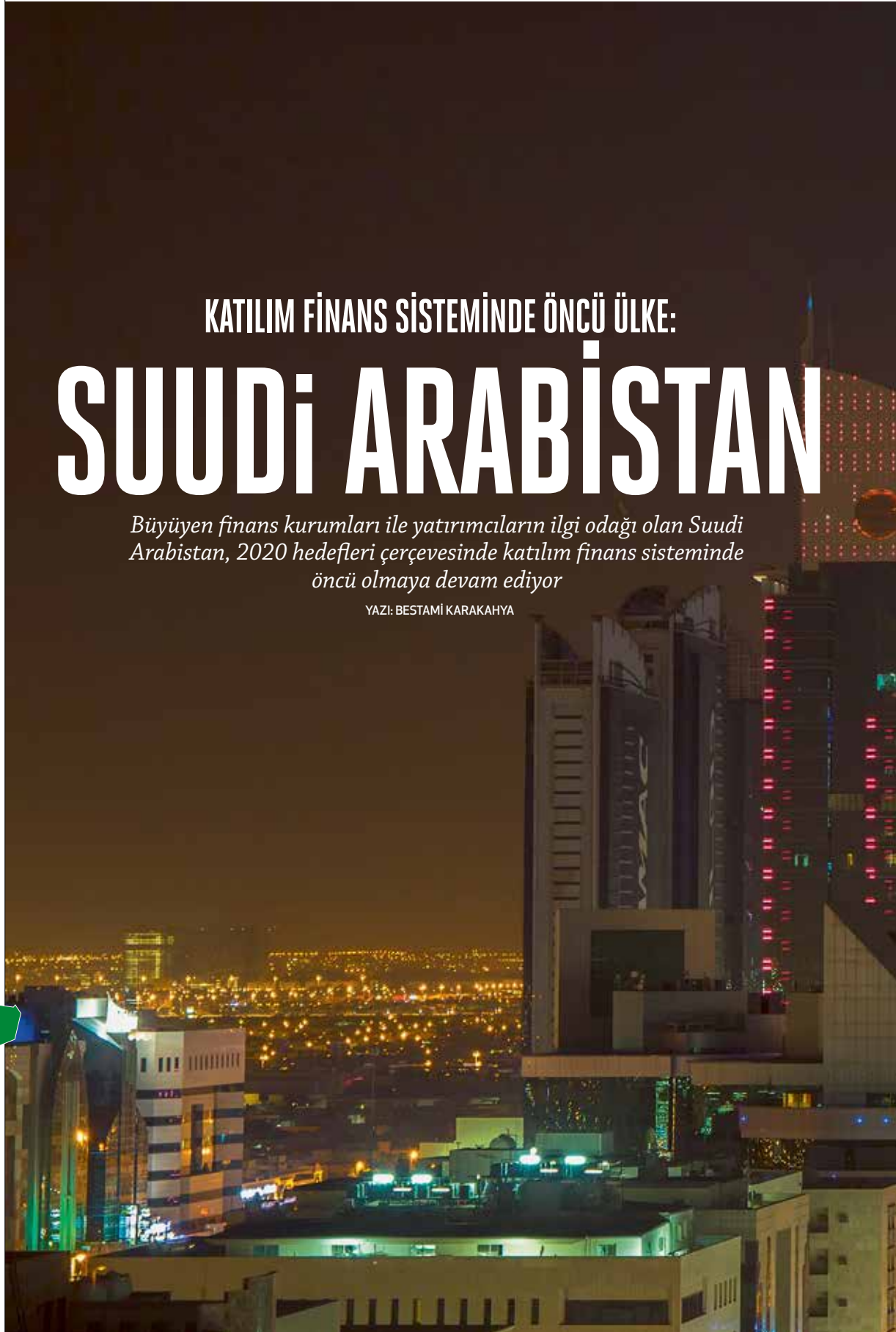
Büyüyen finans kurumları ile yatırımcıların ilgi odağı olan Suudi Arabistan, 2020 hedefleri çerçevesinde katılım finans sisteminde öncü olmaya devam ediyor

YAZI: BESTAMI KARAKAHYA



SUUDİ ARABİSTAN

Suudi Arabistan Krallığı, Arap Yarımadası'nda bulunan en büyük ülkedir. Suudi Arabistan, kuzeyden Ürdün ve Irak, kuzeydoğudan Kuveyt, doğudan Basra Körfezi, Katar ve Birleşik Arap Emirlikleri, güneydoğudan Umman, güneyden Yemen, batıdan Kızıldeniz'le çevrilidir.







SUUDİ ARABİSTAN'IN GÜÇLÜ VE ZAYIF YÖNLERİ

GÜÇLÜ YÖNLERİ

Petrol ve doğal gaz kaynaklarının büyüklüğü.

Her yıl hac ve umre ziyareti amacıyla milyonlarca Müslümanın ziyareti.

İslam hukukuna uyumlu birçok yatırım şirketi bulunması.

İslami ilkelere tam uyumlu 25'in üzerinde sigorta şirketi faaliyet göstermesi.

Birçok İslami finans kuruluşunun yer alması.

ZAYIF YÖNLERİ

Gıda ihtiyacını büyük ölçüde ithalatla karşılaması.

Madenler açısından zengin bir ülke olmasına rağmen işlenmesi için gereken yatırımların yapılmaması.

Üretime dayalı sanayinin gelişmemiş olması.

Yabancıların eşit muamele görmediği yönünde dış çevrelerden yoğun eleştirilerin olması.

S. Arabistan'ı her yıl milyonlarca Müslümanın ziyaret etmesi, ekonomik yönden büyük katkı sağlıyor

23 Eylül 1932 yılında Kral Abdülaziz tarafından kurulan Suudi Arabistan'ın idare şekli monarşidir. Hükümet fonksiyonları bakanlar kurulu aracılığıyla yürütülmektedir. Yüzölçümü 2.149.690 km² olan ülke 13 idarî bölgeye ayrılmış olup başkenti Riyad'dır. Mekke, Medine, Cidde, Riyad ve Dammam nüfusun yoğun olduğu şehirlerdir. 11 milyonu aşkın yabancı işçinin yaşadığı ülkede, Hindistan, Pakistan, Filipinler, Mısır ve Sri Lanka kökenliler en kalabalık yabancı gruplarını oluşturmaktadır. Suudi Arabistan ekonomisi büyük ölçüde petrol üretimine dayalıdır. Hükümet gelirlerinin yüzde 90'ının, ihracat gelirlerinin ise yüzde 85'inin kaynağı ham petrol üretimidir. Petrol fiyatlarındaki değişimler özellikle de son yıllarda yaşanan düşüşler ülke ekonomisini olumsuz etkilemektedir. Petrol rezervleri tahmini olarak 264 milyar varil olup, dünya petrolünün yüzde 21'ine sahiptir. Suudi Arabistan'da çıkarılan petrolün bir diğer özelliği de üretim maliyetinin varil başına 1,5

Dolar'ın altında olmasıdır.(Dünya ortalaması 5 Dolar/varil) Petrolün yanında doğal gaz üretiminde de dünya toplam üretiminin yaklaşık yüzde 5'ine sahip olan Suudi Arabistan, günlük 1 milyon varilin üzerinde likit doğal gaz üretimi de yapmaktadır. Bununla beraber altın, gümüş, bakır çinko, boksit, magnezit ve fosfat yatakları da bulunmaktadır.

Hurma dışında sulama yapılmaksızın üretilebilecek bir meyve ya da sebze yetişmediği için Suudi Arabistan, gıda ihtiyacını büyük ölçüde ithalatla karşılamaktadır. Hava koşulları, Suudi Arabistan'ın tarımsal potansiyelini kısıtladığından toprağın sadece yüzde 2'si ekilebilmekte, yüzde 39'u ise otlak olarak kullanılmaktadır.

SUUDİ ARABİSTAN DÜNYA PETROLLERİNİN %21'İNE SAHİP

Katılım finans sisteminin gelişmesinde öncü ülkelerin başında gelen Suudi Arabistan'da İslami bankacılığın payı % 53

Suudi Arabistan'da turizm; hac, iş ve körfez ülkeleri aralarında gerçekleştirilen eğlence turizmi olarak üç şekilde ele alınmaktadır. Suudi Arabistan'ı her yıl hac ve umre ziyareti amacıyla yaklaşık 5 milyon Müslüman ziyaret etmektedir.

En Büyük İhracat Gelir Kaynağı: Petrol

Suudi Arabistan dış ticaret fazlası veren bir ülkedir. İhracat gelirlerinin yüksek oranda petrol kaynaklı olması nedeniyle son yıllarda petrol fiyatlarındaki düşüşe paralel olarak dış ticaret fazlası azalmıştır. 2013'te 210 milyar dolar olan dış ticaret fazlası 2015'te 43 milyar dolara gerilemiş, 2016'da ise 77 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir.

Suudi Arabistan'ın başlıca ticaret ortakları Birleşik Arap Emirlikleri, ABD, Çin, Hindistan, Güney Kore ve Japonya'dır. 2016 yılı verilerine göre ihracatın yaklaşık yüzde 80'i petrol ve petrol ürünlerinden, yüzde 7'si plastik maddeler ve bunların parçalarından, yüzde 4'ü ise organik kimyasallardan oluşmaktadır. Ülke ithalatında ise makine ve mekanik cihazlar (%14), binek taşıtlar (%14), elektrikli makine ve cihazlar (%7) en önemli ürün gruplarıdır. Suudi Arabistan hükümeti petrol dışı sektörlerin geliştirilmesi

temelli "2020 Ulusal Dönüşüm Programı (National Transformation Plan 2020)" kapsamında reformlar yapmaktadır. Bütün paydaşların birlikte ve uyum içinde çalışmalarını gerektiren planın temel amaçları, ekonomideki ham petrol ve doğal gaz bağımlılığının azaltılması, daha fazla Suudi genç iş imkânları sağlanması daha şeffaf ve özel sektöre dayalı bir ekonomi oluşturulması, yerliliğin artırılması, dijital dönüşümün gerçekleştirilmesi olarak sıralanabilir. Dünya ekonomik forumunun "2016-2017 Küresel rekabet gücü endeksi (140 ülke)" sıralamasında 29.sırada yer alan Suudi Arabistan, 2020 yılı itibarıyla bu sıralamada 20. sırayı hedeflemektedir. Azınlık yatırımcıların korunması konusunda Suudi Arabistan 63.sırada yer alırken, Türkiye 22. , BAE 9. , Kuveyt 81. , Bahreyn 106. , Katar 183. sırada yer almıştır.

Suudi Arabistan Katılım Finans Sistemini Geliştiriyor

Suudi Arabistan, katılım finans sisteminin gelişmesinde öncü

ülkelerin başında geliyor. Bu yönüyle katılım finans sistemini düzenleyen ve geliştiren uluslararası kurum ve kuruluşlara da ev sahipliği yapmaktadır. Suudi Arabistan'da faaliyet gösteren dört tip İslami finans kuruluşu; İslami ticaret bankaları, banka dışı İslami banka kuruluşları, katılım finans yatırım şirketleri ve katılım sigorta şirketleridir. Ülkede bulunan 13 katılım ticaret bankasından sadece 5'i İslam hukukuna tam uyumludur. Diğer 8 banka ise toplam varlıkları içinde yüksek oranlarda İslam hukukuna uyumlu varlıklar bulundurarak İslami finans hizmetleri sunmaktadır.

Bankalar dışında faaliyet gösteren 4 katılım finans kuruluşunun tamamı İslam hukukuna tam uyumludur. Yine İslam hukukuna tam uyumlu 1 yatırım şirketi faaliyet göstermektedir. Tekafül sigorta sisteminde de sektörün en önemli ülkesi konumunda olan Suudi Arabistan'da İslami ilkelere tam uyumlu 25'in üzerinde sigorta şirketi faaliyet göstermektedir.

Her yıl hac ve umre ziyareti ile yaklaşık 5 milyon Müslümanın gittiği Suudi Arabistan'da petrol önemli bir paya sahip



**SUUDİ ARABİSTAN'IN
DÜNYADA KATILIM
BANKACILIĞINDAKİ
SEKTÖR PAYI**

%36

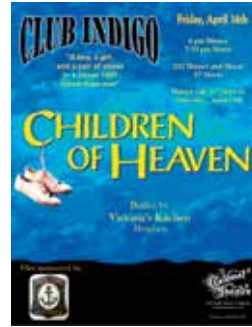


Cennetin Çocukları



Yönetmenliğini Mecid Mecidi'nin yaptığı orijinal adıyla "Bacheha-ye Aseman" filmi 1999 yılı En İyi Yabancı Film Oscar'ı ve Montreal Film Festivali ödülünün sahibi

Birçok ödül alan "Children Of Heaven", ülkemizde "Cennetin Çocukları" olarak gösterildi. Bu film, iki kardeş arasında paylaşılan bir çift eski spor ayakkabının etrafında dönen hikâyelerden oluşan bir dram filmidir. Paylaşmanın önemini sadece sosyal medyada yaşadığımız bu dönemin aksini konu alan filmde, yoksul bir ailenin güçlü dayanışması ve hayata tutunma çabası anlatılıyor. Filmin konusu, kardeşinin ayakkabılarını tamir ettirmek için yanına alan Ali'nin, bu ayakkabıları alışveriş yaparken kaybetmesiyle başlıyor. Ali, eve geldiğinde giyinecek başka ayakkabısı olmayan kardeşi Zehra'ya durumu anlattığında ikisi de çok üzülüyor. Ailesinin durumunun iyi olmadığını farkında olan bu iki kardeş, ayakkabıların kaybolduğunu anlatmaz ve okula gidip gelirken



"Cennetin Çocukları" filminde, iki kardeşin bir çift eski spor ayakkabısını paylaşması anlatılıyor

ayakkabıları dönüşümlü olarak kullanmaya başlar. Zehra okuldan çıktığında, Ali sokak arasında bekleyerek ayakkabıları değiştirerek kullanmaya başlarlar. Ali bu nedenle okula geç kaldığından dolayı öğretmenlerinden azar iştirten, Zehra'da onları kaybetmemek için çabalar. Her gün "kardeşime nasıl ayakkabı alırım" derdine düşünen Ali, okulda yapılan ve 3'ye bir çift ayakkabı ödülü koyulan atletizm yarışmasına katılır. Kendisini 3'lüğe odaklayan Ali, hediye edilen ayakkabıları almayı ve onları kız ayakkabısıyla değiştirerek kız kardeşine hediye etmeyi planlar; ama Ali yarışmada 3. değil, 1. olur. Kardeşinin ayakkabısını kendine dert edinen küçük çocuk, yarışma sonucuna bile sevinmez; fakat eve döndüğünde babası Ali ve Zehra için büyük bir sürpriz hazırlamıştır. Film, güzel bir kardeş dayanışmasının örneğini sunuyor.



KUVEYTTÜRK
SAĞLAM BANKACILIK

SAGLAM
KART

Sağlam Kart ile eğitim harcamaları ve okul ödemelerinize **VADE FARKSIZ 5 TAKSİT**


**KREDİ KARTI
ÜCRETİ
YOK**




**HER YIL
50 TL
DEĞERİNDE
ALTIN HEDİYE**

[Başvuru ve ayrıntılı bilgi:](#)

[Kuveyt Türk şubeleri](#)

kuveytturk.com.tr

seninbankan.com.tr

50 TL değerindeki altın hediyesi; kredi kartıyla 12 ay boyunca her ay 200 TL'lik harcama yapılması ve kredi kartı borcunun düzenli ödenmesi halinde geçerli olup, hediye 12. ay sonunda müşteri hesabına aktarılacaktır. Vade farksız 5 taksit uygulaması MCC kodu "Eğitim" olarak kayıtlı iş yerlerinde, 100 TL ve üzeri harcamalarda geçerlidir. Kuveyt Türk kampanya ve ürün özelliklerinde değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Ayrıntılı bilgi: 444 0 123 ve www.saglamkart.com.tr

İSLAM İKTİSAT DÜŞÜNCESİ TARİHİ



**Cengiz Kallek, Klasik Yayınları,
265 Sayfa**

Ülkemizde ve Dünya’da İslam İktisadı özellikle 2008 krizinden sonra çok ilgi görmeye başladı. İslam İktisat Düşüncesi Tarihi, ilk dönemlerinden itibaren iktisadî olgular, olaylar ve sorunlar üzerine pek çok müstakil kitap yazılan İslâm medeniyetinin iktisat düşüncesi boyutunu aydınlığa kavuşturmak ve bu düşüncenin akımlarını belirlemek suretiyle bir “düşünsel soy

kütüğü” çıkarma amacı taşıyor. İslâm iktisat düşüncesinde savların sorgulanmasını amaçlayan bu çalışmada, Sünnî ve Şii kamu maliyesi yazarlarını tarihsel sırayla ele alındığı İslâm iktisat düşüncesinin metinleri yer alıyor. Bu şekilde Sünnî ve Şii ulemanın ortaya koyduğu harâc- emvâl kitaplarını ve bu eserlerde sergilenen iktisadî düşünceyi tadad etmek suretiyle ulemanın ve devlet erkânının “politik ekonomi” hakkındaki tefekkür düzeyini ortaya koyuyor.

İSLAM İKTİSADINA GİRİŞ

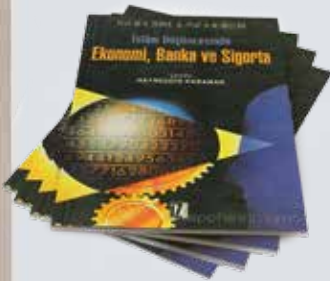


**Ahmet Tabakoğlu, Dergâh Yayınları,
504 sayfa**

Günümüzde İslâm tarihi, coğrafyası ve kültürüne göre farklılıklar taşıyan iktisadî fikirlerin, olayların ve kurumların “İslâm iktisadı” tabiri altında toplanması mümkün. İslâm iktisadının hedefinin insanın maddî eğilimlerine teslim olmamasını sağlamak olduğu söylenebilir. İktisat çerçevesinde kalan hedefler olarak israfın bertaraf edilmesi, adil

gelir bölüşümü, iktisadî ve teknolojik bağımsızlığın sağlanması zikredilebilir. Bu kitapta, gelir dağılımını olumlu yönde etkilemeyen kurumların teorisini yapmaktan çok, insanca bir hayat tarzı ve yeni bir uygarlık ile ilgili sorunları ele alma gerekliliği anlatılıyor. İktisadın temelinde kültürün olduğu, İslâm kültüründen kaynaklanmayan iktisadî yaklaşımların İslâm ülkelerine çözüm değil, mesele ürettiği, bu yaklaşım doğrultusunda ayrıntılar yer alıyor.

İSLAM DÜŞÜNCESİNDE EKONOMİ BANKA VE SİGORTA



**M. A. Zerkâ, M.A. Neccâr - Çeviren:
Hayreddin Karaman, İz Yayıncılık,
260 Sayfa**

Dünyada teknoloji geliştikçe para ve sermaye piyasalarında yeni sistemler, finansal hizmetler ve ürünler için de arayışlar hızlanmıştır. İktisaden zayıflık ve teknolojiye geri kalmışlık içinde yaşamın, maddî ve manevî değerleri korumanın mümkün olmadığını gören İslam ülkeleri kalkınmanın yollarına

düşmüş, çeşitli formüller ve modeller aramış ve denemiştir. Kitap iki ciltten oluşmaktadır. İki kitaptan birisi bir özgün model denemesidir. Prof. Neccâr, Mısır ın bir bölgesinde deneme amacıyla faizsiz bankalar kurmuş, aldığı sonuçları değerlendirmiş, bunların aynı zamanda bir kalkınma stratejisi olabileceği kanaatine varmış ve bu denemeyi beş konferansta anlatmıştır. İkinci kitap ise sigortanın İslamiliği konusunda bir inceleme ve tartışmayı ihtiva etmektedir.

Birikimlerinize bereketli kazanç Albaraka Türk Kârlı Hesap'ta.



**kârlı
hesap**

Birikimlerinizi değerlendirmeniz için
tüm hassasiyetimizle yanınızdayız.
Bereketli kazanç Albaraka Türk Kârlı Hesap'ta!

Kârlı Hesap; TL, Dolar, Euro ve Altın cinsi katılma hesabi ürünüdür.

Katılma hesapları birim hesap değerinin her bir gerçek kişi için 100 bin Türk Lirası'na kadar olan kısmı Tasarruf Mevduatı
Sigorta Fonu güvencesi kapsamındadır. Mevzuat gereği hesap sahibine önceden belirlenmiş bir getiri ödenemez.



444 5 666

0850 222 5 666

albaraka.com.tr

#BirikimYap

alBaraka
değerlerinize değer katıyoruz

Yeni Türkiye'nin büyüyen gücü

Ortak geçmişimizden aldığımız güç ve umutlarımızla yeşerteceğimiz ortak bir gelecek arzusuyla... Ortak değerlerimize vâkıf olmanın gururu ve her zaman iyiye, güzele vakfolma niyetiyle... Geleneklerimizin sağlam temelleri üzerinde, güçlü yarınlar için güvenle yükseliyoruz.

Vakıf Katılım, Türkiye'nin dört bir yanında açtığı yeni şubeleriyle hızla büyüyor, ülkemizin ekonomisine değer katmaya devam ediyor.



MEVCUT ŞUBELERİMİZ:

İSTANBUL (Avcılar, Bağcılar, Beykent, Erenköy, Fatih, İhlamurkuyu, İkitelli, Kavacık, Mecidiyeköy, Merkez, Merter, Osmanbey, Pendik, Sultangazi, Sultanbeyli, Ümraniye, Üsküdar, Zeytinburnu), **ADANA**, **AFYON**, **ANKARA** (Ankara, Balgat, Etilik, Keçiören, Sincan), **ANTALYA**, **BURSA** (Bursa, Nilüfer), **ÇORUM**, **DENİZLİ**, **ELAZIĞ**, **ERZURUM**, **ESKİŞEHİR**, **GAZİANTEP**, **HATAY** (Antakya), **İZMİR**, **KAHRAMANMARAŞ**, **KAYSERİ**, **KOCAELİ** (Gebze), **KONYA** (Büsan, Konya), **MALATYA**, **MERSİN**, **RİZE**, **SAKARYA** (Adapazarı), **SİVAS**, **ŞANLIURFA**, **TRABZON**, **VAN**.

Vakıf Katılım'ın sermayesinin tamamı T.C. Başbakanlık Vakıflar Genel Müdürlüğü'ne aittir.